

Memoria Integrada 2021



cap
ACERO

El Acero es el Corazón de la Nueva Economía Verde

Índice

Mensaje del Presidente 2021 en Síntesis

Pág. 4

Pág. 6

1. Acerca de CSH	7	6. Relacionamento Comunitario	59
1.1 Sobre Compañía Siderúrgica Huachipato (CSH)	8	6.1 Plan de Relacionamento e Inversión Social	60
1.2 Propósito y Valores	11	6.2 Desarrollo Económico Local	63
1.3 Estrategia Sostenible	12	6.3 Apoyo en Pandemia	65
1.4 Operaciones y Negocios	15		
1.5 Estructura Corporativa	17	7. Información de CSH	66
		7.1 Información Legal	67
2. Gobernanza e Integridad	18	7.2 Marco Normativo	68
2.1 Gobierno Corporativo	19	7.3 Marcas	69
2.2 Ética y Cumplimiento	22	7.4 Remuneraciones Directores y Gerentes	70
		8. Indicadores ASG	71
3. Generando Valor	25	8.1 Indicadores de Gobernanza	72
3.1 Resultados	26	8.2 Indicadores Sociales	73
3.2 Valor Económico Generado y Distribuido	28	8.3 Indicadores Medioambientales	77
3.3 Productos y Clientes	29	8.4 Carta de Verificación de Indicadores ASG	78
3.4 Proveedores	32		
3.5 Inversiones	35	9. Estados Financieros	80
		9.1 Informe del Auditor Independiente	82
4. Medioambiente	38	9.2 Estados Financieros Completos	84
4.1 Política y Gestión Ambiental	39	9.3 Notas a los Estados Financieros	90
4.2 Cambio Climático	42	9.4 Análisis Razonado	147
5. Personas	47		
5.1 Desarrollo Organizacional	48		
5.2 Salud y Seguridad	52		
5.3 Composición Organizacional	56		
5.4 Diversidad e Inclusión	57		

Mensaje del Presidente

Resultados récord y foco en aceros de mayor valor



Con profunda satisfacción al término de este ejercicio 2021 podemos reportar **resultados muy superiores en ingresos, EBITDA y utilidades que las obtenidas en los últimos años**. La recuperación post pandemia ha aumentado la demanda de productos de acero, lo que ha derivado en mejores precios internacionales, aun cuando las materias primas (como el hierro que consumimos) también han sufrido fuertes alzas durante el periodo.

Dentro de los factores propios de nuestra gestión a destacar en el logro de estos resultados, está el fortalecimiento de **nuestra estrategia comercial, la que está focalizada en productos de mayor valor agregado, siendo el segmento de medios de molienda - insumo clave para la industria de la minería en Chile y Perú - el que registró la mayor alza en producción y ventas**.

Gracias a que este año los mercados globales han recuperado sus niveles de actividad económica y la focalización de producción al mercado local de China, **también hemos incrementado nuestras exportaciones en productos de alto valor. Es así que cerca de un 30% de nuestra producción estuvo destinada a mercados internacionales, donde la mayor proporción fue en aceros de alta gama en mercados como el mexicano, peruano y argentino**. Resultan especialmente destacables nuestros envíos a México, uno de los principales productores de acero, con fuerte presencia en aceros especiales por su importante industria automotriz.

Además de ese posicionamiento en estos mercados, no menos importante ha sido nuestra capacidad para desarrollar una cadena de suministro más resiliente,

más eficiente y de menores costos, lo que nos ha permitido ser más confiables para nuestros clientes en la entrega de productos. **La creación este año de la Gerencia de Abastecimiento y Logística nos ha permitido tener una gestión más focalizada y eficiente en procesos logísticos, puertos y logística naviera, de manera de sostener una importante ventaja competitiva cuando, a causa de la pandemia, el transporte marítimo a nivel global sufrió severas disrupciones y aumentos de costos**. Esta nueva gerencia, así como los recursos dedicados, fue decidida previo los eventos de este año como parte de una estrategia de fortalecer la posición comercial de proveedor local en Latinoamérica, permitiendo sortear de mejor forma estas situaciones.

Otro factor que sustenta nuestros resultados es la **mayor eficiencia operacional que alcanzamos durante el ejercicio**, con niveles de productividad que nos han permitido tener una mejor estructura de costos. Como manifestación de lo señalado, concluimos el año con despachos que superaron las 810.000 toneladas, convirtiéndose en el año récord desde que estamos focalizados en productos largos.

En línea con la estrategia que viene impulsando el grupo CAP, en Huachipato este año **hemos avanzado en forma muy decidida en nuestro compromiso por desarrollar una industria siderúrgica sostenible**. En primer lugar y como ya mencionamos, modificamos nuestro modelo de negocios – mejorando nuestra logística, procesos productivos y oferta de productos – al amparo de una estrategia global que **apunta a tomar un rol de liderazgo en el aprovisionamiento de aceros especiales para la industria de la minería en Chile y Perú**, donde hoy en forma consolidada superamos el 50% de participación de mercado.

Con el objetivo de asegurar la confiabilidad de nuestras operaciones y la sostenibilidad de una producción de mayor valor agregado, **estamos ejecutando importantes inversiones en activos críticos, como lo son nuestros altos hornos, para dotarlos de mayor tecnología y automatización, de forma de lograr mejores niveles de productividad y consumos de energía más eficientes**.

En un avance de todavía mayor trascendencia, este año anunciamos nuestro proyecto de producción de acero basado en Hidrógeno Verde, en

el que trabajamos en conjunto con la firma europea Paul Wurth. Estamos en una fase de definición de las tecnologías que utilizaremos en la planta piloto que está proyectada dentro de nuestras instalaciones, para la cual contamos con todos los suministros necesarios, lo que nos permitirá tenerla operativa en corto plazo. **A partir del uso de este elemento, utilizado como agente reductor, buscamos incrementar la producción de acero, además de avanzar en la descarbonización de nuestros procesos reduciendo las emisiones de CO2.**

Precisamente, hablando del impacto ambiental, este año contratamos una **auditoría internacional de eficiencia energética para la definición de un road map que nos permitirá generar ahorros en el consumo de combustibles fósiles, con los impactos ambientales y económicos que ello implica**. En acciones concretas, hemos hecho inversiones que nos han permitido disminuir 210 toneladas de material particulado al año, y desde comienzos de 2021 nos abastecemos en un 100% de energía eléctrica proveniente de fuentes renovables limpias.

En Huachipato tenemos una larga y fructífera historia de vinculación con nuestro territorio y durante este periodo **nos dedicamos a renovar nuestra estrategia de valor compartido con las comunidades**, de manera de identificar con mayor precisión sus necesidades y disponer de una mirada más amplia que incluye el desarrollo y certificación de proveedores locales.

Aun cuando nuestros indicadores de seguridad mejoraron respecto de los últimos años, no podemos estar

satisfechos con estos logros, puesto que es nuestro decidido compromiso asegurar que cada uno de quienes desempeñamos nuestras labores en la siderúrgica volvamos a nuestros hogares sin accidentes que dañen nuestro bienestar. Para ello contamos con el compromiso irrestricto de toda la organización de mejorar día a día la forma en que trabajamos, identificando y corrigiendo prácticas y mejorando condiciones.

Sin lugar a dudas, el aporte de cada uno de quienes trabajamos en Huachipato ha permitido alcanzar y superar las metas que nos planteamos a fines del año pasado. El compromiso y sentido de propósito de hombres y mujeres es lo que nos permite permanentemente desafiarnos y superarnos, para que seamos capaces de proyectarnos para enfrentar los desafíos que el país nos trae.

Por todo lo desarrollado, hoy seguimos avanzando en consolidarnos como una organización con una cultura de eficiencia operacional, amparada en disciplinas y competencias, con una sólida cultura organizacional y un equipo humano de alto desempeño, trabajando permanentemente en agregar valor a sus clientes y hacer más eficiente sus procesos. Y **todo eso bajo el paraguas de la sostenibilidad ambiental, social y de gobernanza, bases que nos permitirán cumplir nuestra meta de ofrecer para Chile y el mundo un acero de la mayor calidad y con huella social y ambiental que afecte positivamente a nuestros grupos de interés en los próximos años**.

Roberto de Andraca Adriasola
Presidente de CSH

2021 en síntesis

CSH logra en el ejercicio 2021 el mejor resultado financiero desde 2008 gracias a un mercado favorable y un récord de producción de acero y despachos a clientes.

791.936

Producción de acero terminado (en toneladas)

812.851

Despachos de acero (en toneladas)

MMUS\$11,3

Utilidad Neta

MMUS\$772,9

Ingresos

MMUS\$56,6

EBITDA



CSH sigue **creciendo en productos de acero especializados**. Este año las barras de acero para molienda representaron más del **60% del acero producido**.



Comienza desarrollo de **prototipo de planta de hidrógeno verde** con el fin de reemplazar combustibles fósiles e **innovar en la producción futura de aceros verdes**.



Desde enero de 2021, la principal siderúrgica del país **se abastece en un 100% de energía eléctrica proveniente de fuentes renovables limpias**.



Durante el año **CSH suministró unas 19.500 toneladas de acero** del total de 34.000 que requiere la construcción del **Puente Chacao**.



La compañía lidera en su sector industrial como **mejor empresa pagadora a Pymes en 2021**.



CSH obtiene el **6° lugar, entre 100 empresas, en el ranking Prácticas Covid 2021**, elaborado por el Centro de Marketing Industrial (CMI) de la U. de Chile.



Durante 2021, los **aportes comunitarios** realizados por la compañía **sumaron un total de US\$166.747**.



Al cierre del año, un **98% de la dotación de trabajadores de CSH son locales**, demostrando el compromiso con el desarrollo socioeconómico de las comunidades.

1. Acerca de CSH



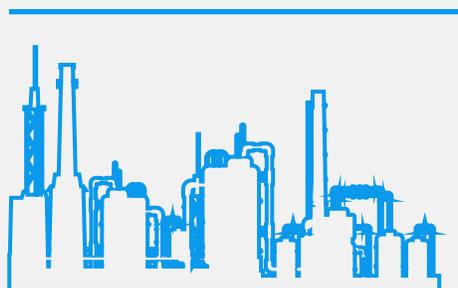
1.1 CSH en una mirada

Historia de esfuerzo compartido

La creación en 1950 del mayor complejo siderúrgico de Chile es el resultado de la conjunción de esfuerzos entre el Estado, a través de CORFO, y de emprendedores particulares, quienes invirtieron US\$ 87 millones de la época para su puesta en marcha, con el visionario objetivo de alcanzar el autoabastecimiento de acero en el país. La planta comenzó sus operaciones con una capacidad de producción anual de 182 mil toneladas de acero líquido.

La decisión de localizar la siderúrgica en un sitio de 402 hectáreas en la bahía de San Vicente, en Talcahuano, obedeció a un conjunto de ventajas requeridas para su funcionamiento y ofrecidas por el lugar. Por una parte, la existencia de un puerto abrigado, conectado a la red ferroviaria y vial, además de la presencia -en ese tiempo- de la industria carbonífera en la cercana cuenca de Arauco y la gran disponibilidad de agua dulce proveniente del río Biobío.

Otros factores que decidieron el emplazamiento de Huachipato fueron la situación equidistante de San Vicente entre los yacimientos de hierro del norte y los de caliza en el sur, además de su cercanía a centros urbanos que disponían de mano de obra especializada y de un conjunto de servicios necesarios para el desarrollo de la industria siderúrgica.



402
HECTÁREAS
BAHÍA DE SAN VICENTE,
TALCAHUANO



US\$87
MILLONES DE LA ÉPOCA SE
INVIRTIERON PARA SU PUESTA EN
MARCHA

SIEMPRE IMPULSANDO EL DESARROLLO DEL PAÍS

Desde el inicio de las operaciones de la siderúrgica, Talcahuano experimentó una notable transformación económica que repercutió con fuerza en el desarrollo regional y también nacional. Junto a Huachipato se instalaron una serie de industrias anexas y complementarias, como la Fábrica de Carburo y Metalurgia, la Industria Chilena de Alambres (Inchalam) y la Metalúrgica del Sur. Además, se establecieron industrias de recuperación de metales, de ferroaleaciones y de estructuras metálicas.

Cementos Biobío es otro ejemplo de interacción industrial con Huachipato, al instalarse una fábrica de cemento siderúrgico a partir de los subproductos que genera la usina en sus procesos. Como se puede apreciar, a lo largo de la historia y ya en la actualidad bajo la denominación CSH, la compañía ha destacado por su profundo y positivo impacto productivo, económico y social en la Región del Biobío.



Reorganización societaria

A inicios de la década de los 80 y en el marco del proceso de reprivatización de empresas públicas, se reorganizó la Compañía de Aceros del Pacífico (CAP), que a través de sus organismos estatutarios decidió su transformación en una Sociedad de Inversiones y la constitución de empresas subsidiarias, adoptando la modalidad de un holding.

Como consecuencia de lo anterior, con fecha 15 de diciembre de 1981 se constituyó la “Compañía Siderúrgica Huachipato S.A.”

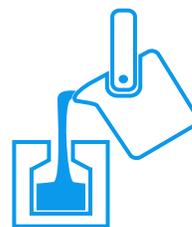
Producto de una reorganización social, aprobada en Junta Extraordinaria de Accionistas de fecha 22 de diciembre de 2017, se procedió a dividir la compañía en cuatro sociedades, con el objeto de concentrar en la sociedad continuadora las actividades de la Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. exclusivamente en el rubro siderúrgico y radicar en tres nuevas sociedades, que se crearon a partir de la división, los activos que no son necesarios para la actividad siderúrgica y que tienen un valor inmobiliario.

Conforme a las pertinentes autorizaciones del Banco Central y del Servicio de Impuestos Internos, y en virtud de

los acuerdos adoptados en Juntas Extraordinarias de Accionistas de fecha 16 de diciembre de 1983, 24 de julio de 1986, 24 de julio de 1991, 29 de abril de 1994, 22 de diciembre de 2017 y 13 de abril de 2020, el capital de la empresa está expresado en moneda de los Estados Unidos de Norteamérica y asciende a US\$ 417.783.989, dividido en 8.253.423 acciones sin valor nominal. El capital se encuentra suscrito y pagado.

Áreas de Negocios

Como se mencionó, CSH lidera desde la década del 50 el negocio del acero en Chile, teniendo actualmente una capacidad de producción nominal de 1.450.000 toneladas de acero líquido/año. Es la única siderúrgica integrada del país, lo que significa que elabora acero a partir de materias primas básicas, como el mineral de hierro, el carbón y la caliza. Esta última se extrae desde la Isla Guarelló, en la Región de Magallanes, que es la mina de caliza más austral del mundo. Todo eso garantiza productos de alta pureza y calidad controlada, como se apreciará en detalle en **3.3 Productos y Clientes**.



1.450.000

TONELADAS ES LA CAPACIDAD DE PRODUCCIÓN DE ACERO LÍQUIDO/AÑO

Propiedad

Los propietarios de la Sociedad son los siguientes accionistas:

CAP S.A.

8.253.419 Acciones

Sucesión Carlos Ruiz de Gamboa Gómez

4 Acciones

De acuerdo a los Artículos 97 y 99 de la Ley de Mercado de Valores, el controlador de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A.

es CAP S.A., R.U.T. N° 91.297.000-0. El controlador de CAP S.A. es Invercap S.A., R.U.T. N° 96.708.470-0. El controlador de Invercap S.A. es Inversiones Hierro Viejo Limitada, R.U.T. N° 76.051.930-8, titular de un 38,67% de su capital accionario. Esta sociedad es controlada por don Juan Enrique Rassmuss Raier, R.U.T. N° 7.410.905-5. Se informa que Minera e Industrial Quimpro Limitada, R.U.T. N° 79.779.160-1, titular del 0,027% del capital accionario de Invercap S.A. tiene el mismo controlador.

Ubicación estratégica

La posición privilegiada de las instalaciones de CSH proporciona acceso a las materias primas mencionadas y de alta calidad, lo que permite producir aceros de alta pureza. La planta en la bahía de San Vicente tiene conexión con múltiples puertos de carga. Esta condición facilita llegar a exigentes mercados del Cono Sur, ajustando la modalidad de envío y tiempos de despacho a las necesidades de los clientes.





1.2 Propósito y Valores

Nuestro Propósito y Valores son los pilares sobre los que se apoya la gestión de las más de 1.000 personas que integramos CSH y nos inspiran a dar lo mejor de nuestras capacidades para crear un futuro sostenible en nuestro país y el mundo.

Próposito

Innovamos en acero sostenible para generar valor y bienestar a nuestros Clientes, Comunidades y toda la Sociedad.

Valores Corporativos



ÉTICA

Nos comprometemos con el desarrollo y la protección de las personas y el medio ambiente.



RESPECTO

A la dignidad, los derechos de las personas y la diversidad.



INTEGRIDAD

En nuestro actuar, fundada en la confianza y en la transparencia.



CREATIVIDAD

El trabajo en equipo y la innovación forman parte de nuestra competitividad.



SUPERACIÓN

Trabajamos para la mejora constante y la superación de nuestros desafíos.

1.3 Estrategia Sostenible

Modelo de Sostenibilidad

CSH participa de la nueva estrategia corporativa basada en la cultura ASG (Ambiental, Social y de Gobernanza) de Grupo CAP, alineando su gestión con un modelo de desarrollo, transversal a todas las empresas del grupo, y que define las directrices fundamentales y los objetivos clave para alcanzar un crecimiento sostenible.





CULTURA ASG EN CSH: Temas Clave

Ambiente	Social	Gobierno
Energía y emisiones	Vinculación e impacto en las comunidades locales	Identificación y manejo de riesgos clave para el negocio
Huella hídrica	Desarrollo y compromiso del capital humano	Gobernanza, integridad y cumplimiento
Soluciones y productos verdes	Salud y seguridad como un valor	
Manejo de residuos		
Altos estándares ambientales		

Objetivos para la dimensión Ambiental

ENERGÍA Y EMISIONES:

- Adoptar una matriz energética competitiva y con menor huella.

HUELLA HÍDRICA:

- Contar con una matriz hídrica sostenible, haciendo un uso responsable del agua.

SOLUCIONES Y PRODUCTOS VERDES:

- Aumentar en el tiempo el mix de ingresos proveniente de productos, servicios y soluciones que faciliten o promuevan el avance hacia economías bajas en carbono.

MANEJO DE RESIDUOS:

- Aportar a la economía circular mediante la valorización de los residuos de los procesos.

CUMPLIMIENTO AMBIENTAL:

- Asegurar el cumplimiento regulatorio y normativo a lo largo de las operaciones, y prepararse para nuevos requerimientos.

Objetivos para la dimensión Social

VINCULACIÓN E IMPACTO EN LAS COMUNIDADES LOCALES:

- Aportar en forma integral al desarrollo de capital económico y social en los territorios donde opera la compañía.

DESARROLLO Y COMPROMISO DEL CAPITAL HUMANO:

- Promover liderazgo y gestión de personas ASG.
- Contar con el talento adecuado y lograr retención de equipos ejecutivos y cargos críticos.
- Lograr sucesión interna de cargos.
- Aumentar la participación femenina en la fuerza laboral de CSH.
- Potenciar liderazgo femenino.
- Compensar justa y competitivamente.

SALUD Y SEGURIDAD OCUPACIONAL:

- Compromiso irrestricto con la salud y seguridad de nuestros colaboradores.
- Gestionar los riesgos en salud y seguridad para una constante reducción en la frecuencia y gravedad de los accidentes, incluyendo la salud física y mental.

Objetivos para la dimensión Gobierno

IDENTIFICACIÓN Y MANEJO DE RIESGOS CLAVE PARA EL NEGOCIO:

Asegurar que los riesgos clave (incluyendo los riesgos tecnológicos) se hayan identificado, evaluado, y que existan planes de acción para mitigarlos.

GOBERNANZA, INTEGRIDAD Y CUMPLIMIENTO:

Implementar procesos y sistemas que aseguren un adecuado cumplimiento, y que existan medidas efectivas ante casos de incumplimiento.

CSH: PARTE INTEGRAL DEL CÍRCULO VIRTUOSO DEL HIERRO Y EL ACERO

La producción de acero en Chile nace en el mineral de hierro de CMP (filial de CAP en el norte del país), para convertirse en un insumo estratégico en la producción de medios para la molienda en la minería del cobre y volver a la producción de acero nacional como chatarra (CSH), siendo así una cadena de economía circular que crea puestos de trabajo de alta calidad y aporta en el desarrollo de las comunidades en que se realizan sus actividades.

Adicionalmente y como se ha destacado, esta cadena disminuye las emisiones de CO₂, en comparación con productos importados, al reducir el transporte y utilizar energía eléctrica renovable.

1.4 Operaciones y Negocios

Compañía Siderúrgica Huachipato (CSH) es la única industria integrada de acero del país: Elabora productos largos de acero a partir de materias primas básicas, garantizando alta pureza y calidad.

Operaciones

- **Planta Siderúrgica:** Huachipato.
- **Puertos:** Huachipato y Guarello.
- Desde Isla Guarello, (Región de Magallanes), se extrae caliza, materia prima para la producción de acero.

Equipos e Instalaciones

Muelle y manejo de materias primas: el muelle está ubicado en la Bahía de San Vicente y tiene 370 metros de largo por 27 metros de ancho. La profundidad en el lado norte es de 11,15 metros y de 8,80 metros en el lado sur. En el lado norte pueden atracar barcos de hasta 46.500 toneladas y en el lado sur, de 27.000 toneladas. Dispone de dos torres de descarga y de una correa transportadora conectada con las canchas de almacenamiento de materias primas.

Planta de Coque: está compuesta de 58 hornos verticales de diseño Otto Twin Flue. Su capacidad nominal es de 500.000 toneladas-año (t/a) de coque sin harnear.

Altos Hornos y Acería: existen dos Altos Hornos de 755 y 881 metros cúbicos de volumen útil, respectivamente, y una Acería con dos Convertidores al Oxígeno (Conox). En conjunto los convertidores tienen una capacidad de 1.450.000 t/a de acero.

Colada Continua de Palanquillas: transforma directamente el acero líquido en palanquillas. Su capacidad de producción es de 1.000.000 t/a.

Laminadores: el Laminador de Barras Rectas tiene una capacidad de 550.000 t/a y el Laminador de Barras en Rollos y Rectas tiene una capacidad de 360.000 t/a.



Otras instalaciones y equipos:

Estación de Ajuste Metalúrgico, Estación de Vacío, subestaciones eléctricas, Planta de Cal, Planta de Tratamiento de Agua, Planta de Vapor, Planta de Desulfuración Externa de Arrabio, Laboratorios y Taller Eléctrico; compresores de aire y gas, gasómetro para gas doméstico y de Alto Horno; generadores eléctricos de emergencia; locomotoras, grúas, camiones y cargadores, entre otros.

¿QUÉ SIGNIFICA SER UNA INDUSTRIA SIDERÚRGICA INTEGRADA?

La compañía produce arrabio por reducción del mineral de hierro en los Altos Hornos. Luego, transforma ese arrabio en acero líquido en la Acería Conox, a partir del cual se elaboran palanquillas en la unidad de Colada Continua. Posteriormente, dichas palanquillas se laminan para entregar al mercado productos finales de mayor valor agregado.

Negocios

CSH abastece al mercado nacional e internacional en los sectores de la minería, industria metalmeccánica y la construcción con productos largos de acero.

Sector Minero: Barras gruesas destinadas a la fabricación de medios de molienda, utilizados en la industria minera del cobre y del hierro, y pernos helicoidales para la fortificación de túneles.

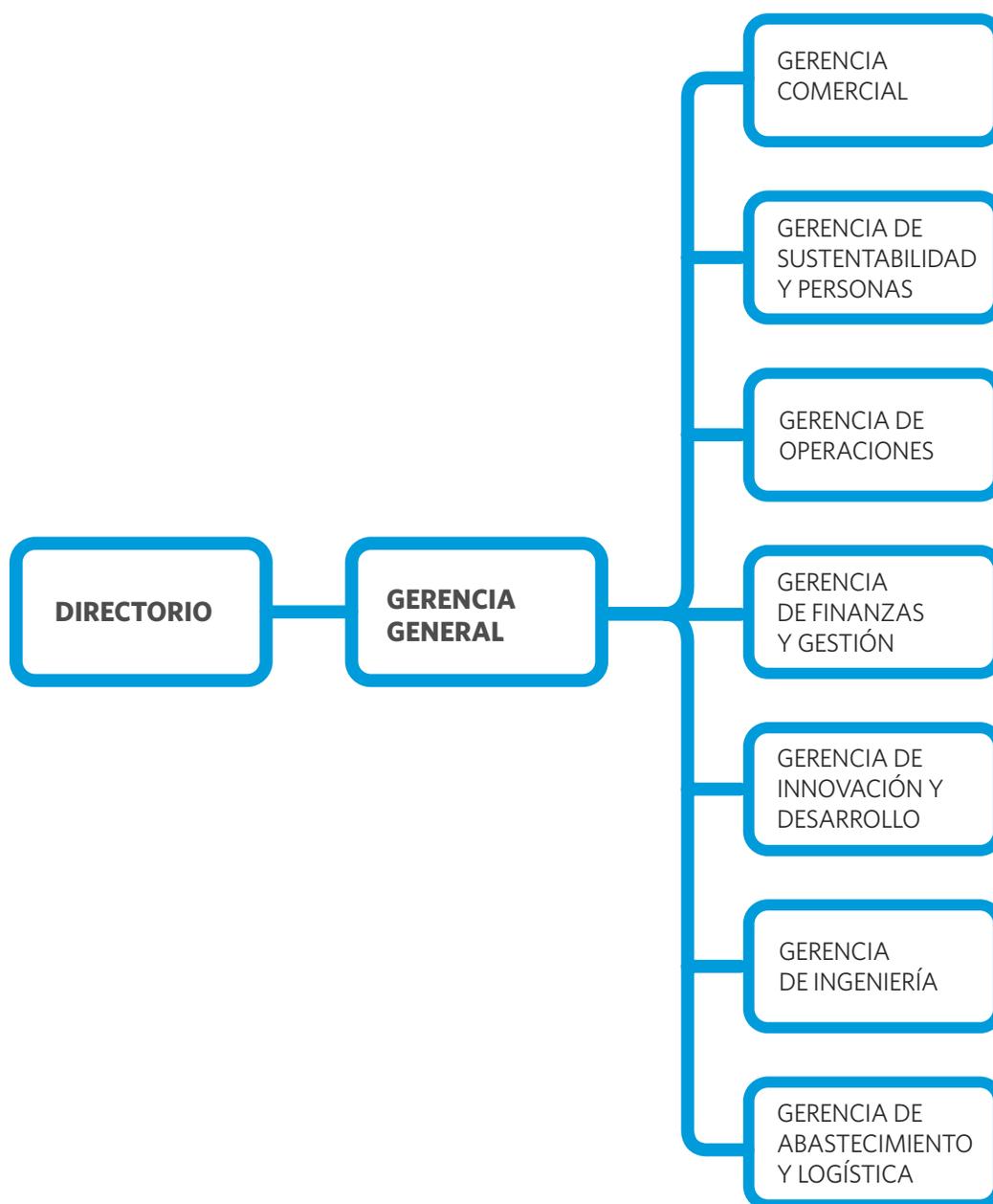
Sector Industria Metalúrgica y Automotriz: A través de productos derivados del alambión, asociados a la fabricación de cables, resortes, alambres para viñas, electrodos, etc. También los productos derivados de barras gruesas lisas para fabricación de tornillería, pernos de gran dimensión, ejes, piezas y partes industriales.

Sector Edificación y Obras: Venta de barras para refuerzo de hormigón utilizadas en la construcción de obras civiles de infraestructura y en edificación. Además, abastece a otros mercados consumidores de minerales y subproductos tales como caliza, coque, escoria, coquecillo, cal y laminilla.

DIVERSIFICACIÓN, INNOVACIÓN Y ALTA CALIDAD

- A través de una variada gama de productos de reconocida calidad, CSH contribuye al crecimiento del país. La compañía abastece a importantes sectores de la economía, principalmente a la minería, la industria metalmeccánica y la construcción.
- Actualmente, la producción está orientada a productos largos, como las barras de molienda para minería, el alambión, las barras para refuerzo de hormigón y los aceros especiales, lo que la ha posicionado como líder de innovación en la costa del Pacífico.
- Durante 2021 se incorporaron largos especiales de barras de acero para atender al exigente mercado de infraestructura, además de calidades especiales para la molienda de mineral.
- En los próximos años, se busca aumentar la oferta de productos, servicios y soluciones que faciliten o promuevan el avance hacia economías circulares y bajas en carbono.

1.5 Estructura Corporativa



2. Gobernanza e Integridad



2.1 Gobierno Corporativo

El principal órgano del Gobierno Corporativo de CSH es su Directorio, compuesto por cinco miembros elegidos en la Junta Ordinaria de Accionistas por un periodo de tres años, con posibilidad de reelección.

El Directorio delega la administración de la sociedad al Gerente General, quien además cuenta con comités integrados por Directores para cumplir sus funciones, como el Comité de Auditoría y Riesgo y el Comité de Inversiones.

EFICIENCIA OPERACIONAL Y DESARROLLO SOSTENIBLE

El sistema de gobernanza de la compañía ha priorizado durante 2021 la consolidación de una organización con una cultura de eficiencia operacional, disciplina, seguridad e incorporación de talentos con el fin de avanzar en el desarrollo de productos y soluciones innovadoras para sus clientes, siempre teniendo como ejes de acción la sostenibilidad ambiental y social.

Directorio de CSH

En Junta Ordinaria de Accionistas celebrada en abril de 2020, se procedió a la elección del Directorio de la compañía, quedando conformado por las siguientes personas:

- Roberto de Andraca Adriasola**
 Presidente
 Ingeniero Comercial, chileno
- Catalina Mertz Kaiser**
 Directora
 Ingeniera Comercial, chilena
- Jorge Salvatierra Pacheco**
 Director
 Ingeniero Civil Industrial, chileno
- Julio Bertrand Planella**
 Director
 Ingeniero Civil Industrial, chileno
- Alejandro Figueroa Álvarez**
 Director
 Ingeniero Mecánico, argentino

Experiencia relevante de miembros del Directorio en el rubro

- Roberto De Andraca Adriasola:** *Gerente de Desarrollo Grupo CAP (2010-2017).*
- Jorge Salvatierra Pacheco:** *Director en Aceros Otero, empresa comercializadora de planchas de acero para el sector metalmecánico (2012-2018).*
- Alejandro Figueroa Alvarez:** *Siderúrgica Acindar (1993-2022); Aluar, empresa de aluminios (2002-2007); IPH, empresa de cables de acero (2000-2002); todas compañías argentinas.*

Directorio de CSH en cifras



• Número de directores independientes:	4
• Número de directores con cargos ejecutivos en la empresa:	1
• Número de directoras mujeres:	1
• Número de sesiones del Directorio en el año:	12
• % promedio anual de asistencia a sesiones:	100 %



Gestión y Actividades en 2021

- Durante el ejercicio, el Directorio de la compañía celebró sesiones mensuales, alternando reuniones presenciales (tanto en Talcahuano, como en Santiago), con encuentros de trabajo a través de la plataforma Teams.
- Al igual que el año anterior, el Directorio mantuvo el control de gestión como uno de sus ejes principales, además de guiar a la compañía en los temas de sostenibilidad.
- A lo largo del año se mantuvieron en funcionamiento los siguientes comités: Auditoría y Riesgo e Inversiones.

CAPACITACIÓN: FOCO EN RIESGOS

Los directores del Comité de Auditoría y Riesgos participaron en un taller de Riesgos Estratégicos impartido por EY y organizado por Grupo CAP. Además, todos los directores visitaron al menos una vez las faenas de CSH, en donde se les explicó el proceso, riesgos y oportunidades, entre otros temas particulares de las visitas.

ACTIVIDADES DE SOSTENIBILIDAD EN 2021

Durante el año y además de las reuniones de Directorio propiamente tales, el principal órgano de gobierno corporativo supervisó el diseño del Plan Estratégico para la Compañía Siderúrgica Huachipato, cuyo lanzamiento se efectuará a comienzos de 2022.

Administración de CSH

El equipo de Administración de CSH está integrado por el Gerente General y siete gerencias de área, todas dependientes directamente del Gerente General.

Rodrigo Briceño Carrasco

Gerente General

Jaime Quadri Rosen

Gerente Comercial

Eduardo Carrasco Buvinic

Gerente de Sustentabilidad y Personas

Juan Carlos Ponti

Gerente de Operaciones

Filippo Bustos Loyola

Gerente de Finanzas y Gestión

Marco Carrasco Mencarini

Gerente de Innovación y Desarrollo

Nicolás Muñoz Cooper

Gerente de Abastecimiento y Logística

Hernán del Valle Aranda

Gerente de Ingeniería

Cambios relevantes en 2021:

▪ Nueva Gerencia de Abastecimiento y Logística

La nueva organización tiene como objetivo administrar, mantener y operar la cadena de logística del negocio siderúrgico, convirtiéndola en un activo clave para las ventajas competitivas, velando por la eficiencia, control de inventarios, contratos de servicio, entrega oportuna de los productos a los clientes y confiabilidad de insumos para la operación, además de planificar y programar la producción y el abastecimiento según las necesidades de la operación y del mercado.

La logística abordada como una especialidad a través de esta nueva gerencia permitió a CSH fortalecer en 2021 su capacidad de entrega a los clientes de forma oportuna y confiable.

▪ Nueva denominación: Gerencia de Finanzas y Gestión

En marzo de 2021, la antigua Gerencia de Finanzas y Planificación pasó a denominarse Gerencia de Finanzas y Gestión, para potenciar sus funciones en el área de riesgos, estrategia del negocio y en el control de gestión, como herramienta de mejora sostenible del desempeño organizacional.

▪ Nueva Unidad de Procesos de Terminación

Dependiente de la Gerencia de Operaciones, el objetivo de esta área es generar un mayor valor agregado a los productos de acero, asumiendo la gestión de los procesos de tratamiento térmico, dimensionamiento, corte especial, recuperado de material, enderezado y otros afines, además de la administración de los contratos de servicios asociados.

SOSTENIBILIDAD

En 2021 se definió la necesidad de contar con un Plan Estratégico, el que se elaboró durante el año y con apoyo de una consultora especializada. Esta iniciativa, que se presentará en 2022, está asociada al Modelo de Sostenibilidad basado en el compromiso con la cultura ASG del Grupo CAP.

Con ocasión de la elaboración del mencionado Plan Estratégico, los focos de acción prioritarios de trabajo en 2021 fueron los siguientes:

- **Aumentar el valor de la compañía de manera sostenible**
- **Generar valor para nuestros clientes**
- **Generar valor compartido para la comunidad en general**



2.2 Ética y Cumplimiento

En los últimos dos años la compañía ha reforzado su sistema de gestión de cumplimiento con la lógica de ir más allá de la normativa vigente. El objetivo es avanzar hacia una cultura organizacional enmarcada en los valores ASG como ejes de la estrategia transversal al Grupo CAP, de modo de que cada decisión se adopte en un marco de integridad y sostenibilidad.

Estructura de Cumplimiento

Hoy, CSH cuenta con un modelo compuesto de diversos elementos y roles que le dan solidez y amplían a todo el Grupo CAP la responsabilidad de velar por el respeto a las normas y principios.

- Grupo CAP emite lineamientos corporativos a los que CSH se sujeta en su calidad de empresa operativa (EO).
- Grupo CAP emite lineamientos corporativos para todas las empresa operativas (EOs).
- Las empresas operativas hacen reportes periódicos a CAP sobre la implementación y el cumplimiento de la normativa interna, denuncias y actividades desarrolladas.
- CSH, en su calidad de EO, es responsable de su gestión de cumplimiento normativo (*compliance*), la que realiza a través de funciones y un conjunto de normativas.

FUNCIONES

- Encargado de Prevención del Delito/Oficial de Cumplimiento de CSH: Eduardo Carrasco, Gerente de Sustentabilidad y Personas.

MARCO NORMATIVO

- Política Conflictos de Interés
- Política de Donaciones, Auspicios y Membresías
- Manual de Prevención del Delito
- Procedimiento de Denuncias
- Código de Integridad

Comité Corporativo de Integridad y Compliance

Lo integran los gerentes generales de Grupo CAP y de las empresas operativas, además del gerente legal de CAP. Sus responsabilidades incluyen promover una cultura de cumplimiento en el grupo, conocer y resolver denuncias consideradas de alta gravedad, ratificar los protocolos propuestos por los oficiales de cumplimiento y, cuando corresponda, recomendar su aprobación al Directorio.



Código de Integridad

Esta herramienta práctica contiene los fundamentos en los que deben basarse las relaciones con los grupos de interés de la compañía. Se aplica a los directores, trabajadores, proveedores, contratistas y socios comerciales, e incluye:

- El compromiso del Grupo CAP con el respeto y la promoción de los derechos humanos en nuestras operaciones y en la cadena de suministro. Esto abarca la libertad de afiliación, el derecho a negociación colectiva y la no discriminación, entre otros temas.
- Conductas de negocios aceptables y una guía para las decisiones éticas: anticorrupción, prevención de delitos, conflictos de interés, regalos, libre y justa competencia, generación de información fidedigna, gestión y uso de la información.
- Relación responsable con los grupos de interés.
- Salud y seguridad en el trabajo.
- Condiciones laborales y trato justo con los trabajadores.
- Responsabilidad y estándares ambientales.
- Relación justa y responsable con los proveedores.
- Relación con las autoridades, accionistas y comunidades.

FOMENTO DE UNA CULTURA ÉTICA:

En CSH la conducta ética e íntegra de los trabajadores y su apego al sistema normativo del grupo está vinculado a la evaluación de desempeño.

Gestión y Actividades 2021

Mejoras

- Durante 2021 se concluyó el proceso de certificación -que estará vigente hasta agosto de 2023- del Modelo de Prevención de Delitos de CSH por parte de la entidad certificadora de compliance PRELAFIT.

Formación y Difusión

- Se firmó contrato con la empresa BCN para la elaboración de 10 cápsulas de e-learning para los procesos de inducción y capacitación de colaboradores. Las tres primeras cápsulas abordaron las siguientes materias: Código de Integridad, Canal de Denuncias y Modelo de Prevención del Delito.
- Se lanzaron dos videos de capacitación de la línea Historias con CAPital de Integridad. El primero de ellos abordó el tema de los conflictos de interés, el segundo expuso un caso práctico de delito de receptación de especies.
- Se realizaron dos charlas sobre el delito de contaminación de aguas y daño a los recursos hidrobiológicos (Art. 136 de la Ley de Pesca), destinadas a Gerentes, Jefes, Ingenieros y Supervisores.
- Se ejecutaron siete talleres para Encargados de Compliance y responsables de procesos de riesgo, donde se abordaron los siguientes temas: contratación de proveedores, lavado de activos, metodología de identificación de riesgos, desafíos y problemáticas de los Canales de Denuncia e Investigaciones Internas, principales riesgos en la entrega de aportes y participación en asociaciones gremiales, Proyecto de Ley Delitos Económicos (Modificación Ley 20.393) y Empresa y Derechos Humanos.

Canal de Denuncias

La compañía cuenta con un canal de denuncias denominado “Canal de Integridad” para que sus trabajadores, clientes, proveedores, asesores, contratistas, accionistas y comunidades hagan consultas y denuncien eventuales transgresiones a los principios del Grupo CAP y a cualquier ley o normativa nacional. Opera de forma segura, anónima y confidencial, y está disponible en la intranet y en el sitio web corporativo.

MAYORES MOTIVOS DE DENUNCIAS EN 2021 Y TIPO DE SANCIONES Y/O MEDIDAS TOMADAS

Tipo de denuncia	Medidas tomadas por la empresa
Conducta fuera del ámbito laboral (1)	Desestimada, sin investigación
Clima laboral (2)	(1) Acreditada con sanción, (1) Desestimada al término de la investigación
Administración de contratos (2)	Medidas correctivas y oportunidades de mejora

Participación en organizaciones

- CSH es parte de ASIMET (Asociación de Industrias Metalúrgicas y Metalmeccánicas), IRADE (Instituto Regional de Empresa), Cámara de la Producción y Comercio del Biobío, y CIDERE (Corporación Industrial para el Desarrollo Regional).
- Con todos estos organismos se ha planteado la relevancia del sistema industrial para el desarrollo del país, levantando la necesidad de políticas públicas funcionales a dicho propósito.

Temas de interés para CSH

- Se mantuvo el interés de la compañía en lo relativo a los Impuestos Verdes, con foco en la redacción del futuro Reglamento de Compensaciones.
- Los efectos de la reducción de la jornada laboral a 40 horas y la modificación en materia de gratificación legal.

APORTE AL DEBATE PÚBLICO

Los principales desafíos que la compañía ha observado en la actual coyuntura, considerando la discusión constitucional y las múltiples elecciones, es el establecimiento de una institucionalidad que asegure el desenvolvimiento de las actividades empresariales, con respeto a los derechos de todos los actores involucrados: trabajadores, comunidades y empresa.

3. Generando Valor





3.1 Resultados

Récord de producción y despachos

Este año la compañía logró un récord de producción de acero y despacho a los clientes, en niveles que no se apreciaban desde 2014, año en que se comenzó a operar sólo con un alto horno. Las favorables condiciones del mercado derivaron también en el mejor año financiero de CSH, con destacados resultados para la compañía desde 2008.

Los ingresos totales alcanzaron los US\$ 772,9 millones durante el año 2021, un 58,3% más que el año anterior. Los mayores ingresos se explican por un incremento de un 54,8% en el precio promedio de las ventas de acero y un aumento de 7,6% de los volúmenes despachados.

Ingresos :	MMUS\$ 772,9
EBITDA:	MMUS\$ 56,6
Utilidad neta:	MMUS\$ 11,3
Precio promedio ventas de acero:	US\$ 892,4 por tonelada (US\$ 576,3/ ton en 2020)

Toneladas de acero producidas (toneladas métricas)	2019	2020	2021
Toneladas de acero producidas a través de hornos de oxígeno básico	713.591	728.060	791.936

FACTORES QUE EXPLICAN LOS RESULTADOS

Mejores precios internacionales:

Debido a las interrupciones logísticas y de abastecimiento, la recuperación económica tras las primeras olas de la pandemia por Covid-19 aumentó la demanda de productos de acero y elevó sus precios internacionales.

Mayor valor agregado:

CSH desplegó una estrategia focalizada en productos de mayor valor agregado. En 2021 se exportaron cerca de un 30% de productos de acero de alta gama a mercados como México, Perú y Argentina.

Cadena más resiliente: La capacidad de la compañía para generar una cadena de suministro más resiliente, más eficiente, de menores costos y más competitivos, junto a una logística mejorada para cumplir con los despachos permitió abordar con éxito la demanda de los clientes, que tuvieron un notable incremento en su actividad respecto al 2020.

Mayor eficiencia operacional: Con niveles de productividad que han permitido a CSH tener una estructura de costos mucho más controlada.



PRINCIPALES DESAFÍOS

1. **Consolidar resultados:** La compañía está inmersa en un plan estratégico que ha considerado como primera etapa consolidar los resultados con excelencia operacional, para seguir mejorando en la logística de abastecimiento de materias primas y entrega a clientes, y la continua baja en los costos de fabricación.
2. **CSH está comprometida a desarrollar el negocio del acero sostenible:** Posicionándose como líder en soluciones de acero para la minería en América Latina.
3. **Generar una huella positiva en su entorno:** Impactando a las comunidades, colaboradores y clientes con los que interactúa, tanto en el ámbito económico como ambiental.

3.2 Valor Económico Generado y Distribuido

Valores en miles de US\$	2019	2020	2021
Ingresos consolidados	475.508	488.169	772.918
EBITDA	-78.762	-32.106	56.638
Costos directos operacionales	-549.503	-518.381	-707.372
Monto total distribuido a trabajadores en remuneraciones y beneficios	35.448	32.621	42.017
Monto pagado a empresas colaboradoras	555.416	410.481	557.777

Tipo de impuestos pagados

Valores en US\$	2019	2020	2021
Impuestos a la renta	-	-	-
Impuestos específicos a la minería	-	-	-
Impuestos en patentes municipales	439.785	209.739	649
Otros impuestos (señalar): <i>Retención IVA 3°, 10% Honorarios, Impuesto Único al Trabajo, Impuesto Adicional, Impuesto único art.21, Contribuciones bienes raíces e Impuesto de Timbres y Estampillas.</i>	9.979.959	10.954.611	16.208.935
Total Impuestos pagados en Chile	10.419.744	11.164.350	16.209.584
Total Impuestos pagados en otros países	-	-	-
Total Impuestos anuales pagados	10.419.744	11.164.350	16.209.584

CSH tiene una constante interacción con el Servicio de Impuestos Internos (SII), con permanentes revisiones que se realizan por parte de la autoridad y el envío de información por parte de la empresa. En caso de existir alguna inquietud de un tercero, existe el Canal de Denuncias, que es revisado e investigado por el Oficial de Cumplimiento.

3.3 Productos y Clientes

Mayor calidad y valor agregado

Alineada con la estrategia de crecimiento sostenible del Grupo CAP, la compañía avanzó, durante 2021, en la estabilización y optimización de sus operaciones, junto con la focalización hacia mercados más exigentes con el fin de dar especial respaldo a sus necesidades.

La innovación constante en productos y servicios para la minería ha sido otro fuerte de la compañía durante este año, posicionándose como un actor líder, tanto en las barras para molinos, barras para fabricación de bolas de molienda, como en fortificación de túneles. Asimismo, mediante el desarrollo del conjunto perno helicoidal con aceros de alta resistencia que permiten resguardar vidas, activos y la continuidad operacional en la minería subterránea.

Como resultado de la estrategia de optimización, un 72% de los despachos de CSH en 2021 correspondieron a productos de alta gama. La diferencia del margen de contribución de un producto de estas características versus uno estándar es de unos US\$ 150 por tonelada.

Desarrollos en aceros especiales

- **Minería:** Avanzar con los estudios de ingeniería básica para desarrollar Barras para Medios de Molienda en conjunto con los fabricantes de Bolas.
 - Se avanzó en pruebas con nuevos clientes, tanto en el desarrollo de Barras con Cromo como de Barras para Bolas semi autógenas (SAG), que actualmente representan un 30% de la demanda de aceros en la minería en Chile y Perú.
 - Perspectiva de sostenibilidad como una nueva línea estratégica para aportar a la industria minera.
- **Economía circular:** Trabajo en conjunto con clientes fabricantes de Bolas para desarrollar procesos de economía circular, participando en conjunto en licitaciones que incorporan este servicio como parte de la propuesta de valor donde se reutilizan las Bolas en desuso fabricadas por la compañía.
- **Automotriz:** Fortalecer el abastecimiento de productos siderúrgicos en este importante segmento, para fabricantes como Fiat, Volkswagen, Mercedes Benz y Toyota.

¿Qué implica producir aceros especiales?

Para desarrollarlos, CSH ha debido invertir en procesos productivos más eficientes y de alta calidad, además de impulsar conocimiento. Más allá de que tienen precios distintos, se trata de mercados que se basan en la innovación y desarrollo junto con el cliente, ya que son productos dedicados y hechos a la medida de sus necesidades.





CASO DE ÉXITO: PUENTE CANAL DE CHACAO

Al cierre del ejercicio, la compañía había despachado unas 20.000 toneladas para la construcción del puente sobre el Canal de Chacao, obra que busca unir el continente con la Isla Grande de Chiloé, mediante un viaducto de 2.750 metros de extensión. El producto especialmente elaborado por CSH para este proyecto (calidad ASTM A706 grado 80), cumple con una serie de requisitos de calidad y seguridad, dado que se trata de barras de refuerzo de hormigón, por ende de mayor resistencia y que permite disminuir en un 30% las necesidades de acero.

Eso significa inmediatamente una reducción de un 30% de la huella de carbono directa y una serie de beneficios indirectos por menos transporte, mano de obra y trabajos relacionados. Gracias a estas innovaciones y servicios se ha logrado continuar con el abastecimiento del 100% de las necesidades del proyecto. Cabe destacar que durante 2021 se logró la incorporación de los aceros de alta resistencia (como el grado 80) en la nueva versión de la Norma Chilena 204, lo que permitirá incorporar su uso y ventajas en todo tipo de edificaciones en el país.

Coordinados con los Clientes

CSH comercializa sus productos entre procesadores e industrias, empresas de construcción, distribuidores de acero, trefiladores, fábricas de bolas para molienda de minerales, maestranzas y minería del cobre.

El año 2021 fue tan desafiante como el ejercicio anterior en los niveles de servicio a clientes, ya que a los efectos de la pandemia se sumó la situación mundial de desabastecimiento de acero, además de una compleja situación portuaria, lo que se ha dado en contraposición con la recuperación de la demanda mundial y local.

Los principales problemas estuvieron en cómo responder a las crecientes necesidades del mercado local y la industria minera de Chile y Perú, en medio de este escenario de fuerte escasez mundial y complejidad naviera y portuaria.

En ese contexto, la compañía se enfrentó a la necesidad de extremar los esfuerzos para cumplir sus compromisos con los clientes.

¿Qué medidas se tomaron?

- > Reestructuración de la cartera de clientes para focalizarse en las necesidades de la industria minera de Chile y Perú.
- > Ajuste de las ventas a la capacidad productiva para recuperar los niveles de servicio a clientes. Esto se hizo con tiempo y una adecuada coordinación con clientes para que pudieran encontrar otras fuentes de abastecimiento.
- > Ante la falta de producción para responder al mercado se logró abrir un proceso de importación de acero para la construcción -con acerías de Perú, Turquía y convenios con Brasil- y de ese modo suplir la escasez en la industria local, lo que también se coordinó con los clientes para responder a las necesidades de los clientes regulares.
- > Focalización de los despachos en los mercados de mayor margen, logrando superar los despachos planificados en los mercados prioritarios como la minería (BG y PHE) y la industria metalmecánica (Alambrón y AAEE).
- > Frente a las complejidades logísticas y portuarias se continuó fortaleciendo la comunicación y coordinación con clientes, llegando a desarrollar una nueva opción de entregas a Perú en puertos alternativos, como Pisco, y vía terrestre desde la planta para asegurar continuidad operacional.

Con esas acciones se logró fortalecer la relación de la compañía con su cartera de clientes, al demostrar el esfuerzo y compromiso con ellos a pesar de tener múltiples solicitudes de otros mercados.

PRINCIPALES CLIENTES DE CSH

Aceros Chilca S.A.
 Acma S.A.
 American Screw
 Carlos Herrera Ltda.
 Cementos Bío Bío S.A.
 Consorcio Puente Chacao
 Construmart S.A.
 Corporación Nacional del Cobre de Chile (Codelco)
 DSC
 Easy S.A.
 Full Acero
 Ideal Alambrec
 Inchalam S.A.
 Kupfer Hermanos S.A.
 Magotteaux
 Moly-Cop
 Oxy Chile
 Prodalam
 Productos Siderúrgicos
 Sodimac S.A.

Nueva Gerencia de Abastecimiento y Logística

Entregar la mejor disponibilidad de servicios y de valor a los clientes de la compañía es uno de los objetivos de la nueva Gerencia de Abastecimiento y Logística, que comenzó a funcionar en marzo de 2021, agrupando bajo su techo a las Unidades de Abastecimiento, Planeamiento y Logística, y Terminales Marítimos.

La nueva organización tiene como metas: administrar, mantener y operar la cadena de logística del negocio siderúrgico, convirtiéndola en un activo clave para las ventajas competitivas, velando por la eficiencia, control de inventarios, contratos de servicio, entrega oportuna de los productos a los clientes y confiabilidad de insumos para la operación, además de planificar y programar la producción y el abastecimiento según las necesidades de la operación y del mercado.

En cuanto a los clientes, se busca entregarles predictibilidad; esto es, entregas en plazo y cantidad acordadas en un 100% y con cero tiempo perdido.

Para cumplir su misión, Abastecimiento y Logística desarrolló cuatro iniciativas estratégicas en 2021:

- 1. Planificación integral del negocio:** Planificar la producción, despacho, compra de materias primas y la demanda con un horizonte a 18 meses plazo, versus tres meses antes.
- 2. Metodología Lean:** Mejora de los indicadores mediante excelencia operacional, con el fin de reducir los riesgos operacionales y las pérdidas innecesarias.
- 3. Tridente:** Desarrollar la resiliencia de la cadena logística marítima a través de la maximización del uso del muelle y utilización ida y vuelta de naves.
- 4. Negociación en las categorías de abastecimiento,** que son materias primas directas (carbones, granzas, etc.) e indirectas (equipos de protección personal, por ejemplo).

3.4 Proveedores

Para trabajar con CSH, sus proveedores deben cumplir con estándares éticos, laborales, de seguridad y sostenibilidad que les exige la compañía, además de seleccionarlos en función de la calidad e idoneidad de sus productos y servicios, de su precio y de las condiciones de entrega. Para lograrlo, se realizan procesos de selección transparentes y no discriminatorios.

Durante 2021, la empresa actualizó sus procedimientos y exigencias en materia de requisitos a sus proveedores, en particular en cuanto a las cláusulas generales de las órdenes de compra, agregando dos nuevas condiciones:

- Hace referencia al desempeño y eficiencia energética de cada uno de los insumos adquiridos.
- Sujeción al modelo de Prevención del Delito y Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas.



CSH trabajó en el año con **1.345 proveedores**, de los cuales **1.154 son nacionales.**

US\$ 734,8 millones: Gasto total en proveedores en 2021.

US\$ 472,3 millones: Gasto en proveedores nacionales en 2021.

Criterios para seleccionar y evaluar a proveedores

- 1. Selección:** Elementos financieros y de compliance
- 2. Operatividad:** Calidad de la entrega
- 3. Operatividad:** Tiempos de entrega
- 4. Operatividad:** Confiabilidad



Identificación de riesgos

CSH cuenta con un proceso formal de identificación de riesgos para sus proveedores. Esto incluye una evaluación sobre el cumplimiento de las regulaciones de Seguridad y Salud Ocupacional, así como las leyes ambientales. Además, la compañía se asegura de que este proceso de identificación de riesgos esté alineado con el Modelo de Prevención de Delitos del Grupo CAP, de acuerdo con la prevención de prácticas como el terrorismo y el lavado de activos, estipulado en la ley chilena 20.393.

Este proceso formal incluye inspecciones in situ y reuniones periódicas con proveedores y contratistas para explicar el procedimiento. También, se realiza una diligencia debida a todos los proveedores con una herramienta propia denominada "Compliance Tracker" que incluye factores sociales y ambientales.

Número de proveedores evaluados en los últimos 12 meses:	641
Número de proveedores evaluados en al menos los últimos 3 años:	1.724

EXIGENCIAS DE LA EMPRESA A LOS PROVEEDORES

Estándares ambientales para los procesos servicios y/o productos en los proveedores

Cláusula de desempeño energético para cada insumo adquirido: En el caso que el producto y/o equipo comprado tenga un impacto significativo en el desempeño energético de la organización, el uso, consumo y eficiencia energética será evaluada durante la vida útil a través de criterios y/o indicadores establecidos en la especificación técnica.

Trabajo Infantil

Derechos Humanos Fundamentales

(por ejemplo, derechos laborales, libertad sindical, convenios de la OIT)

Condiciones laborales *(por ejemplo, horas de trabajo, prácticas de despido)*

Cumplimiento con la remuneraciones a sus trabajadores

Ética empresarial *(por ejemplo, corrupción, prácticas anticompetitivas)*

Se revisan datos públicos de cada empresa, además de una revisión en el software Compliance Tracker y al encontrarse algo relacionado a lo anterior, se limita la relación comercial con la empresa respectiva.

Criticidad

Son proveedores críticos de CSH los que eventualmente tendrían la capacidad de interrumpir la producción de la compañía si les ocurriera algún evento fuera de lo planificado, tales como huelga, incendio y desastre natural, entre otros.

- Proveedor único
- Proveedor de alto volumen
- Proveedores de componentes críticos

Objetivos en materia de sostenibilidad con proveedores

En algunas categorías estratégicas, como por ejemplo proveedores de fabricación, se realizan visitas y evaluaciones periódicas a las instalaciones del proveedor. En estas se evalúa en terreno en distintos ámbitos: seguridad, planificación, nuevas inversiones y capacidad real. Finalmente, cada proveedor obtiene una nota ponderada que sirve para medir la capacidad y sostenibilidad de cada uno de los que pertenecen a esta categoría.

Criterios para identificar proveedores de alto riesgo en sostenibilidad

- **Seguridad:** procesos establecidos, accidentes laborales.
- **Anticorrupción:** formularios de compliance.

Objetivos en materia de sostenibilidad para la cadena de abastecimiento		
Descripción de objetivos	2021	Meta
Aumento de compras locales sobre el total de compras	US\$ 95 millones	US\$ 5 M adicionales al promedio móvil últimos 5 años
Porcentaje de proveedores locales (Q) del total de proveedores	35%	5% adicional al promedio móvil últimos 5 años
Pagos Pymes	100% de pagos antes de 30 días de facturación	Permanente



DESAFÍOS RESPECTO A LA CADENA DE ABASTECIMIENTO PARA LOS PRÓXIMOS AÑOS

Avanzar en el encadenamiento productivo regional y asegurar la sostenibilidad de cada uno de los proveedores de CSH.

3.5 Inversiones con foco en sostenibilidad

Durante el año 2021, CSH llevó a cabo proyectos para asegurar la confiabilidad de sus operaciones, con inversiones importantes en infraestructura productiva, especialmente en los Altos Hornos. Asimismo y en función de potenciar la sostenibilidad económica en los próximos años, se iniciaron estudios de ingeniería para el desarrollo de inversiones en productos de mayor valor agregado, como es el caso de algunos segmentos especiales del mercado de los medios de molienda.

Principales inversiones en infraestructura

Mejoras en los convertidores al oxígeno

- Sistema de automatización de algunos elementos, como control de escorias, en los dos convertidores al oxígeno. Inversión se inició en 2018 y concluyó este año (US\$ 13 millones).

Mejoras en instalaciones de Isla Guarello

- Instalación de nuevos estanques de almacenamiento de petróleo diesel para cumplir con la normativa vigente (US\$ 370.000).
- Reemplazo de correa por fin de su vida útil y estructuras asociadas para carga de materiales a buque (US\$ 302.000).
- Estas inversiones aseguran un adecuado suministro de caliza para los procesos internos de la compañía y sus clientes directos.

Inversiones futuras en infraestructura

- Para los años 2022 a 2025 se planifican inversiones en reparaciones de caminos internos y mejoras de manejo de aguas lluvias (US\$ 1.300.000).
- Está planificada una mantención del Terminal Marítimo Huachipato entre los años 2022 y 2024, incluyendo dragado, reparaciones civiles y mejoras en el sistema de descarga.

Avances en “descommoditización”

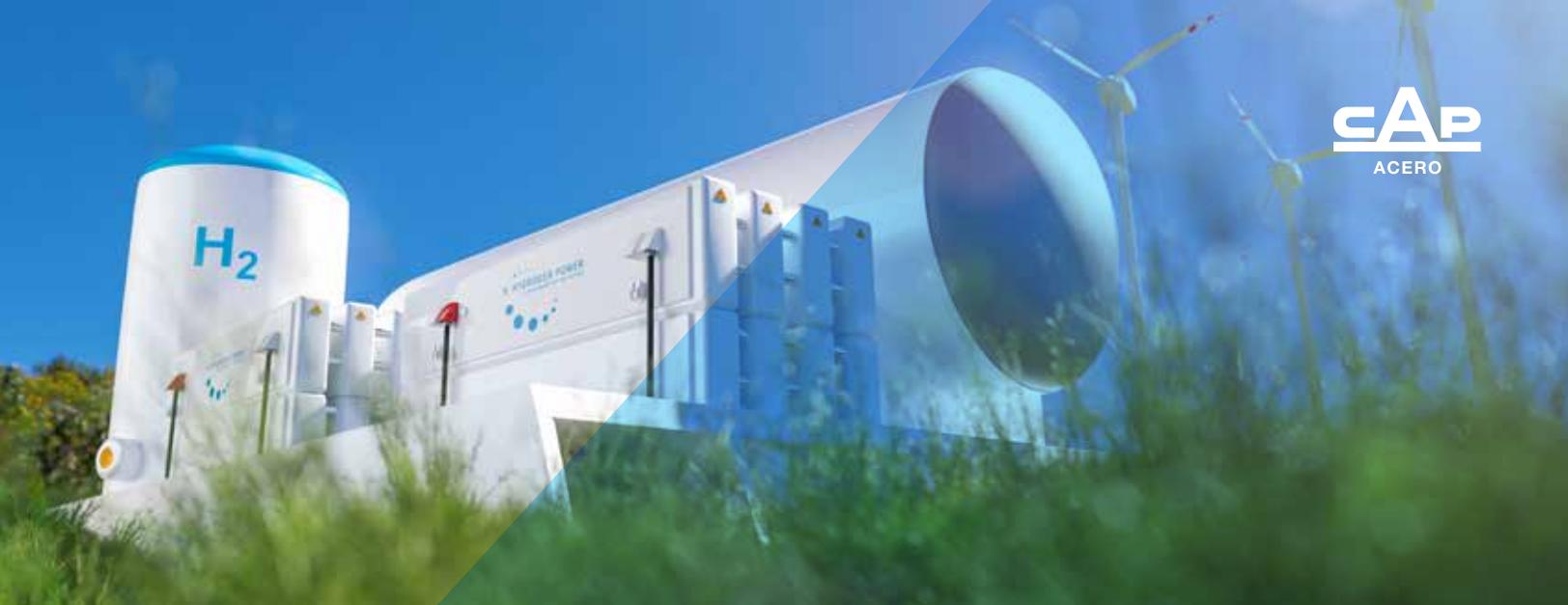
Este año se realizaron cambios organizacionales en la Gerencia de Innovación y Desarrollo, incorporando en agosto la unidad de Desarrollo de Soluciones, que en conjunto con la Unidad de Marketing de la Gerencia Comercial, han generado nuevas metodologías de búsqueda, desarrollo e implementación del proceso de “descommoditización” de la oferta de productos y servicios de la compañía.

NUEVA ESTRUCTURA PARA POTENCIAR INNOVACIÓN Y DESARROLLO

I+D: área orientada al desarrollo de nuevos productos y a la reducción de costos operacionales.

Desarrollo de soluciones: avanzar en el ámbito de “descommoditizar” la oferta.

Nuevos Negocios: desarrollos fuera del core (el acero) del negocio.



De este modo, se estableció una cartera de proyectos alineados a los procesos de los clientes finales con sus respectivos casos de negocio y líderes definidos para cada uno de ellos.

Proyectos en desarrollo con clientes

- Desarrollo de la solución de fortificación minera para la minería subterránea, que resiste mucho mejor el estallido de roca, complementando los Pernos Helicoidales con planchuela y tuerca, adjudicándose la entrega directa a Codelco.
- Servicios de corte y doblado en proyectos de infraestructura para el Puente de Chacao y Central Los Lagos.
- Adjudicación de la entrega de Barras Hiladas con Manguitos para el Puente Industrial.
- Equipo de trabajo con Molycop Chile para el desarrollo de propuestas de sostenibilidad a la industria minera en conjunto como partners estratégicos, aprovechando las ventajas del encadenamiento productivo nacional.

En la ruta de la descarbonización y los aceros verdes

Planta prototipo de hidrógeno verde

Este año la compañía dio comienzo a la implementación de un gran desafío: el desarrollo de una planta prototipo de hidrógeno (H₂) verde que utilizaría únicamente energía renovable. En marzo se dio inicio a un acuerdo de cooperación tecnológica con la empresa Paul Wurth Italia SpA, líder mundial en tecnologías bajas en carbono para la industria siderúrgica, que tiene como meta el desarrollo de ingenierías que permitan en el mediano o largo plazo utilizar el hidrógeno en los propios procesos de la siderúrgica, como agente reductor del mineral de hierro, o bien como fuente de energía verde.

Avanzando en el proyecto, a fines de 2021 la compañía se adjudicó un fondo de Corfo por US\$ 3,6 millones para el desarrollo de una planta de hidrógeno verde con una potencia de hasta 12 MW, con el fin de producir 1.550 toneladas de hidrógeno verde al año. Esto permitirá a CSH avanzar en ingeniería directa y explorar alternativas de producción de aceros verdes de alta calidad hacia el año 2027. El suministro de energía para la planta será proveniente de fuentes 100% renovables y limpias.

VENTAJAS PARA LA PRODUCCIÓN DE H₂ VERDE

Los especialistas de Paul Wurth estiman que Chile ofrece las condiciones perfectas para que el uso de energía renovable e hidrógeno se introduzcan en la cadena de valor de las operaciones siderúrgicas y mineras.

Mejora tecnológica en Alto Horno 2

En CSH también se tienen contemplados otros proyectos y tecnología en apoyo de la estrategia de descarbonización, particularmente en Altos Hornos con el objeto de dotarlos de mayor nivel de automatización y mejores consumos de energía.

A mediados de 2022 se realizará un aumento tecnológico en Alto Horno 2 (AH2), pasando a un sistema de "Tope sin Campanas" y nuevos modelos de control. Con esto se obtienen mejoras en la eficiencia energética y estabilidad del proceso, disminuyendo el consumo de carbón coque. Este nuevo sistema abre paso a nuevas tecnologías que están en proceso. Para lograrlo, se conformó un equipo para atender y reparar el AH1 -actualmente fuera de operación- y dejarlo disponible y operativo a mediados de 2022.



¿QUÉ ES UN ALTO HORNO?

Los AH son reactores que permiten la reducción del mineral de hierro y a través del proceso siderúrgico, mediante aire caliente, este se va fundiendo en distintas capas, originando lo que se llama arrabio.

Es un proceso único y por lo tanto es un equipo que requiere una dedicación máxima.

4. Medioambiente





4.1 Política y Gestión Ambiental

CSH cuenta con una política de gestión ambiental que establece lo siguiente: **Identificar, evaluar y controlar los impactos ambientales de su operación, con el objeto de proteger el entorno y prevenir cualquier impacto ambiental adverso.**

La política de gestión ambiental de la compañía se complementa con el modelo de estrategia sostenible del Grupo CAP, que aborda los temas ASG claves para CSH. En la dimensión Ambiental los objetivos son:

- **Energía y emisiones**

Adoptar una matriz energética competitiva y con menor huella.

- **Huella Hídrica**

Contar con una matriz hídrica sostenible, haciendo un uso responsable del agua.

- **Soluciones y productos verdes**

Buscar aumentar en el tiempo el mix de ingresos proveniente de productos, servicios y soluciones que faciliten o promuevan el avance hacia economías bajas en carbono.

- **Manejo de Residuos**

Aportar a la economía circular mediante la valorización de los residuos de los procesos.

- **Cumplimiento Ambiental**

Asegurar el cumplimiento regulatorio y normativo a lo largo de las operaciones.

SISTEMA AUDITADO Y CERTIFICADO

El Sistema de Gestión Ambiental de CSH se audita de manera interna a través de la Unidad Estudios y Gestión de la compañía y se verifica y certifica con auditoría externa de la certificadora DNV. La cobertura de certificación alcanza al 100% del personal de CSH y todo el proceso productivo.

Avances en Cumplimiento Ambiental

Durante 2021 se dio cumplimiento a los diversos aspectos de información requeridos por el Plan de Descontaminación de Concepción/Talcahuano, del cual la compañía es parte, incluso con algunas medidas voluntarias con el objetivo de disminuir el impacto de las emisiones de material particulado a la atmósfera.

Iniciativas desarrolladas:

- Proyecto de mejoras estructurales en Torre de Apagado de Coque (carbón), lo que permitió reducir las emisiones de material particulado desde esta fuente de emisión.
- Se avanzó en los estudios asociados al control de emisiones del Patio de Colada de Alto Horno y captación de emisiones de la Batería de Coque.
- Comunicación expedita con las autoridades y una adecuada planificación para la Gestión de Episodios Críticos de Calidad de Aire para el Concepción Metropolitano.
- En 2021 se produjeron 3 preemergencias, durante las cuales se detuvo la fuente de emisión que se encuentra regulada.
- Esta detención se realizó sin inconvenientes, dado que toda la organización se preparó para ello, haciendo los ajustes en producción que no implicaran necesidad del vapor producido por esa fuente.

Gestión de Residuos: agregando valor

A lo largo del año, CSH continuó con su política de gestión responsable de residuos al interior de la planta para disminuir la generación de éstos. Entre los avances en este ámbito, destacan:

- Se mantuvo el reciclaje de algunos residuos en la Planta Extrusora.
- Instalación de un compactador de bolsas usadas de materias primas que permite reciclarlas posteriormente.
- Durante 2021 se evitó el envío de 49 toneladas de este material.
- Área de I+D está en búsqueda de alternativas de uso para los residuos del proceso siderúrgico:
 - Gestión con la Mesa de Innovación de CIDERE Biobío.
 - Postulación a un fondo CORFO para fabricación de adocretos, estudios que se harán con la Universidad San Sebastián.
 - Producción de caliza agrícola a partir de la caliza de rechazo resultante del proceso.
 - Uso de residuos para la producción de cemento verde y así reemplazar al Clinker (principal causante de huella de carbono del cemento).
 - Investigación para uso de residuos en la reparación de asfaltos (autopistas).

Residuos generados y reutilizados	Unidad	2018	2019	2020	2021
A. Total de residuos generados	Toneladas	369.083	330.940	403.108	397.136
B. Total de residuos usados/ reciclados/vendidos	Toneladas	360.145	316.500	386.674	376.870
Total de residuos desechados (A-B)	Toneladas	8.938	14.440	16.434	20.267

Biodiversidad: protección de humedales

CSH cuenta con un compromiso público para mantener, mejorar y conservar los ecosistemas bajo su responsabilidad, como es el caso de los 2 humedales que hay al interior de la planta en Talcahuano, con una extensión de 40 hectáreas. Existe un catastro de 50 especies que habitualmente viven en esos humedales, los que están monitoreados.

La protección de humedales fue voluntaria hasta el año 2011 en la cual quedó establecida en la RCA 26 asociada al proyecto “Acondicionamiento Zona de Manejo de Residuos Industriales”. El lugar que se protege no puede ser intervenido. Existe un convenio con SAG, CODEFF y Universidad San Sebastián.



INICIATIVAS DE CUIDADO

- Durante 2021 se mantuvo el monitoreo especial con permanente vigilancia de la eutroficación.
- Se contrató el servicio “Estudios de diagnóstico humedal colindante Compañía Siderúrgica Huachipato” con Centro de Ecología Aplicada, ente especialista en sistemas de humedales.

4.2 Cambio Climático

El desafío en que está inmersa la compañía está orientado a dotar sus operaciones de mayor resiliencia frente al cambio climático. La estrategia basada en los criterios ASG establece como objetivos en materia de Energía y Emisiones adoptar una matriz energética competitiva y con menor huella.

Estrategia de Cambio Climático

- Riesgos y oportunidades**

Durante 2021, CSH participó en el desarrollo del Marco Metodológico para la gestión de riesgos y oportunidades de una transición baja en carbono para las empresas operativas del Grupo CAP. Esta tarea también involucró talleres de análisis de riesgos de transición hacia una economía baja en carbono.

- Contrato de suministro de energía verde**

El 1 de enero de 2021 comenzó a regir el contrato que CSH suscribió en 2020 con Engie: 420 GWh de energía renovable certificada durante 15 años.

- Reducción de Huella de Carbono**

CSH la disminuye no solo aplicando tecnología, sino que también haciendo un control adecuado de los consumos específicos de energía y materias primas.

- Agenda de descarbonización**

Contar con una siderúrgica integrada baja en emisiones de carbono es la visión que impulsó a la compañía a trabajar con Paul Wurth Italia SpA este año para explorar la viabilidad de la transición de las operaciones de la siderúrgica hacia una producción que utilice energías renovables e hidrógeno verde (H2V).



160.000 ton/año
disminuirá la huella de carbono de CSH utilizando energía renovable.



BENEFICIOS DEL H₂V

La producción de hidrógeno verde tendrá diversos beneficios como la descarbonización, la eliminación del uso de combustibles fósiles, la disminución del uso de CO₂ y de material particulado.



CONSUMO ENERGÉTICO DE CSH (MWh)

	2020	2021
Energía no renovable	236.156	106.835
Energía renovable	130.909	297.806

CONSUMO DE ENERGÍA POR TIPO DE COMBUSTIBLE

	2021
Consumo total	18.313.199
Energía eléctrica (Giga Joules)	1.404.360
Petróleo (Giga Joules)	222.547
Diesel (Giga Joules)	19.581
Carbón (Giga Joules)	16.504.960
Gasolina (Giga Joules)	----
Gas natural (Giga Joules)	160.498
Gas a granel (Giga Joules)	1.253

Incentivos para gerencias y empleados

En sintonía con la estrategia del Grupo CAP, se han establecido incentivos relacionados con el cambio climático en la compañía.

Destinatario	Tipo	KPI
Gerente de Ingeniería	Bono 2021	Indicador asociado a la ejecución de proyectos de eficiencia energética.
Gerente de Sustentabilidad y Personas	Bono 2021	Indicador asociado a la ejecución de proyectos de eficiencia energética.



Producción y emisiones atmosféricas

Cabe hacer notar que el nivel de producción de la compañía en el ejercicio 2021 fue superior al anterior, por lo que las mayores operaciones se reflejaron también en un alza de las emisiones en todas las fuentes, con excepción de Torre de Apagado de Coque. Entre las acciones desplegadas, se mantuvo el control del material particulado grueso, habilitando la limpieza de caminos pavimentados durante todo el año. También se realizó humectación habitual de caminos no pavimentados.

Estimación de emisiones de CO2 según metodología de cálculo Worldsteel Association

Alcance	Año 2020 Ton CO2e/año	Año 2021 Ton CO2e/año
Alcance 1	1.499.094	1.561.236
Alcance 2 (location based)*	186.779	203.826
Alcance 2 (market based)*	186.779	35.447
Alcance 3	6.483	22.409
Total	1.692.356	1.609.092

(*) El alcance 2 se refiere a las emisiones indirectas de GEI procedentes de la generación de electricidad comprada. Para el año 2020, el cálculo se realizó acorde a lo establecido por Worldsteel Association. Para el método basado en ubicación (location-based) se utilizó el factor característico de las siderúrgicas integradas en el mundo. Para el método basado en el mercado (market-based) se utilizaron factores de emisión específicos de nuestro proveedores de energía eléctrica.

	Unidad	2018	2019	2020	2021
Emisiones directas de NOx	Toneladas métricas	379	414	739	428
Emisiones directas de SOx		1.083	1.561	1.126	1.112
Emisiones directas de polvo		1.189	1.169	1.278	1.245

	Unidad	2018	2019	2020	2021
Calidad del Aire MP 10	Microgramos por metro cúbico N	58,3	60,8	59	63,7
Calidad del Aire MP 2.5	Microgramos por metro cúbico N	24,2	22,4	19,9	23,5

Huella hídrica: foco en reutilización

Las siderúrgicas consumen una cantidad importante de agua y para lograr una matriz hídrica sostenible, haciendo un uso responsable del agua, la compañía desarrolla planes para una mayor optimización, formas de reducir su consumo y reutilización de este recurso, si bien no cuenta con plantas productivas ubicadas en áreas de escasez hídrica.

El agua que CSH utiliza es extraída del último tramo del río Biobío, recurso que se consume en los distintos procesos productivos y se descarga al mar en la Bahía de San Vicente a través de tres Emisarios Submarinos. En general, no hay impactos identificados al respecto, dado que se cumple la normativa aplicada.



Agua extraída del río Biobío:
44,9 millones de m³
consumidos en 2021.



Cantidad de agua devuelta a la
fuente de extracción:
49,8 millones de m³ en 2021.

Gestión del agua en 2021

- Durante el año se realizaron actividades de capacitación orientadas al control de potenciales impactos ambientales al medio ambiente acuático.
- Instalación de dispositivos para realizar mediciones de consumo en sectores específicos de CSH, dado que antes se registraban flujos globales.
- Se identificaron tres proyectos de reutilización de agua para los próximos 2 años con el objetivo de reducir el consumo de agua fresca, de los cuales dos se encuentran preaprobados:
 - Recirculación del agua del AH2 (Alto Horno)
 - Recirculación del agua del laminador de barra en rollo.

MONITOREO SISTEMÁTICO

En cuanto a cambios futuros en la disponibilidad de agua a nivel local, durante 2021 se observó en el Biobío una menor disponibilidad de agua en primavera, lo que anteriormente ocurría solo en verano. Ante la disminución sostenida del nivel del agua en el río y previniendo un potencial impacto en las operaciones, se cuenta con mayor cantidad de bombas sumergibles para asegurar el suministro. Como se registraron bajas en los niveles de agua, las bombas debieron activarse antes de lo ocurrido el año anterior.



META AL 2025

Disminuir el consumo específico de agua en un 50%, gracias a los proyectos de reutilización.



La compañía se mantiene atenta a los riesgos relacionados con los recursos hídricos.

Cambios regulatorios	A través del seguimiento permanente de novedades legislativas. Para 2021 se publicó anteproyecto para revisión del DS 90 asociada a la descarga de residuos líquidos.
Conflictos con partes interesadas	Actualmente no existen ni se han visualizado posibles conflictos por temas de aguas.

Gestión de los riesgos asociados al cambio climático

El análisis de riesgos de las empresas del Grupo CAP integra al climático como parte del riesgo "incumplimiento de normas y permisos y/o daño medioambiental que impacte la operación". Asimismo, ha sido específicamente identificado como un riesgo emergente que puede impactar los costos y planes de inversión de la compañía. Sus efectos podrían manifestarse de las siguientes maneras en los próximos años:

• Riesgos de cambios regulatorios

A medida que se avance hacia una economía baja en carbono, es esperable que haya más restricciones al uso del carbón, del agua y para la emisión de gases de efecto invernadero, factores que podrían aumentar los costos de CSH. En ese sentido, actualmente está en desarrollo el reglamento de aplicación para los impuestos verdes incluidos en la última reforma tributaria y es muy relevante cómo se consideren las emisiones asociadas al consumo de carbón, materia prima que aún se emplea en la planta siderúrgica.

Oportunidades financieras del cambio climático

En 2021 la compañía realizó diversos estudios en la búsqueda de una producción más sustentable y con ello otorgar al acero producido un sello ambiental. Dentro del destino de los principales productos de acero se identifican dos sectores como relevantes: construcción y minería.

- **Construcción:** Al desarrollar productos de más alta resistencia, esa industria requiere de menor cantidad de acero para su producto final. Por lo anterior, la huella de carbono será menor para esos productos.
- **Minería:** El uso de acero local en la fabricación de Bolas de Molienda implica una reducción en la huella de carbono, dado que si estas se fabrican con acero importado la huella de ese producto final resultaría más alta que al utilizar el acero doméstico.

ACEROS VERDES

En línea con estos ámbitos de acción, en marzo de 2021 se comenzaron a realizar estudios asociados principalmente a la producción de H2 verde y su posterior uso en el Alto Horno. Esto permitirá a la compañía explorar alternativas de producción de aceros verdes de alta calidad hacia el año 2027.

5. Personas



5.1 Desarrollo Organizacional

Atracción, formación y desarrollo

En el año 2021 y ante la continuación de la situación de pandemia, la unidad de Gestión de Personas a través del área de Desarrollo y Estudios, responsable de la formación en la compañía, llevó a cabo capacitaciones enfocadas en entregar conocimientos básicos a las nuevas contrataciones, a través de un fortalecimiento de los contenidos que se entregan en el proceso de inducción.

Asimismo, Desarrollo y Estudios siguió con la metodología de generar Planes de Capacitación para cumplir con los requerimientos legales de seguridad, medioambiente y compliance. Además, se inició levantamiento de una malla de desarrollo que permita tener un solo instrumento de formación para los cargos de supervisor o liderazgo de turno y se generaron las primeras directrices para elaborar un Plan de Capacitación para el 2022.



Plan de Inducción mejorado

- Charlas de Seguridad
- Medioambiente ISO 5001
- Compliance

Adaptación a pandemia y teletrabajo

Durante el año se generaron más cursos a través de plataformas virtuales, con el objetivo de robustecer los conocimientos sobre compliance, protocolos y medioambiente. En el segundo semestre, ante la favorable evolución de la pandemia, se retomaron las capacitaciones presenciales, especialmente para levantar competencias requeridas en cargos de procesos con alto riesgo.

Programas de capacitación obligatoria

- Gestión de Seguridad y Riesgo
- Gestión Ambiental
- Gestión de Calidad

Capacitación para excelencia operacional

Este año se avanzó en la implementación de la metodología Lean Manufacturing a nivel planta, estrategia que busca mejorar y optimizar el sistema de producción a través del adecuado control de los procesos, reportabilidad y eliminación de actividades que no añaden valor. Se logró casi un 100% de cobertura en la Gerencia de Operaciones y se comenzó el trabajo en la nueva Gerencia de Abastecimiento y Logística.

Programa de capacitación voluntaria

Cursos	Objetivos para el negocio
Metodología Kobetsu Kaisen	Metodología con el fin de eliminar los desperdicios del sistema productivo.
Mantenimiento Autónomo	Inspección y monitoreo de los equipo de forma independiente, apoyando de manera transversal a la productividad.
Polivalencia y Profesionalismo	Minimizar recursos humanos y tiempo de espera, mejorando la productividad.
Estandarización	Unificar los procedimientos a fin de crear patrones sobre las actividades más variadas de la empresa.
Liderazgo en Pandemia	Potenciar la capacidad de dirigir, motivar y desarrollar equipos para el cumplimiento de los objetivos de la unidad o la compañía.
Equidad de Género	Fomentar valores de equidad para disminuir la brecha de género dentro de la compañía, como también, prevenir y disminuir la discriminación.
Mantenimiento de la Calidad	Identificar la seguridad en la calidad, reducción de costos, eficiencia, cumplir con los programas de entrega y seguridad.
Taller de Trabajo en Equipo	Reconocer e implementar acciones para alinear las motivaciones con las necesidades del equipo de trabajo.
Presentación Efectiva e Introducción al Liderazgo	Identificar los elementos básicos en el proceso de la comunicación, tipos de comunicación, barreras para lograr una comunicación efectiva, efectuar acciones para generar una comunicación efectiva.
Capacitación Oleo-hidráulica	Transmitir potencia, lubricar las piezas móviles, minimizar las fugas y enfriar o disipar el calor.



\$109.330.022

Monto total de la inversión en capacitación en 2021.



25.312 h/h

Total de horas de capacitación por colaborador en 2021.

Programa de capacitación para contratistas

- Técnicas para Manejo de Lesiones Complejas de Traumas
- Manejo de Datos, Filtros y Tablas con Excel Intermedio
- Técnicas en Proceso de Corte Industrial
- Aplicación Técnicas de Soldadura con Electrodo Plano Horizontal
- Operación Puente Grúa
- Operación de Grúas Riggers
- Operación de Grúas Alza Hombre
- Herramientas de Gestión de Actividades de Capacitación (SENCE)
- Protección Radiológica
- Técnicas de Reclutamiento y Selección Inclusiva

Herramientas para determinar brechas y necesidades

La forma de medir las principales brechas en capital humano ha sido la implementación de la metodología Lean en las diferentes áreas de operaciones, además de las necesidades que la pandemia ha originado en los diferentes ámbitos de acción.

Los avances con respecto al 2020 se dan en el trabajo a fines del ejercicio en la gestión de activos físicos y en el desarrollo de iniciativas estratégicas en el marco del nuevo modelo de sostenibilidad que la compañía ha estado desarrollando durante todo 2021.

Cambios en proceso de Evaluación del Desempeño

La compañía introdujo cambios en este proceso, como una nueva escala de medición -de 1 a 5-, la modernización de la plataforma actual y se está trabajando en generar un Calendario de Evaluación de Desempeño que contemple los siguientes aspectos:

- Creación de objetivos
- Bajada de objetivos
- Retroalimentación
- Evaluación
- Calibración
- Retroalimentación final

Fortalecimiento de áreas operativas

En materia de Selección y Atracción, la prioridad de Gestión de Personas estuvo en repotenciar las áreas operativas y las de apoyo a esas funciones, con la contratación de ingenieros, técnicos y operadores. Además, se construyeron perfiles de cargo, lo que no se había podido hacer antes debido a la crisis.

Nuevas contrataciones

Hombres	423
Mujeres	27
Bajo 30 años	101
Entre 30 y 40 años	191
Entre 41 y 50 años	119
Entre 51 y 60 años	38
Más de 60 años	1

Promoción de la movilidad interna

CSH contempla el potenciamiento del talento interno, por lo que durante 2021 se mantuvo el Programa de Coaching a nivel profesional para generar habilidades directivas.

Vacantes completadas mediante ascensos o transferencias internas en 2021

Total	278
Mujeres	12
Edad: Menor a 30 años	69
Edad: 30-40 años	113
Edad: 41-50 años	72
Edad: 51-60 años	24
Extranjeros	14

Uso de softwares o herramientas de análisis de datos en Desarrollo Organizacional

Selección de nuevas contrataciones	Se utiliza la plataforma Psol/Trabajando
Otros procesos	Firma digital a través de Plataforma Buk



Promoción de una Cultura ASG

Para la medición del clima laboral, CSH aplica la herramienta llamada Stakeholders Sustainability Index (SSIndex). Esta encuesta tiene el objetivo de evaluar riesgos asociados a los comportamientos de los colaboradores en conexión con la estrategia de sostenibilidad de la empresa.

Durante el ejercicio se bajaron los resultados de la encuesta SSIndex 2020 a la gerencia y las unidades y se realizaron focus group en aquellas áreas con los resultados más bajos y así generar planes de trabajo para lograr mejoras. Asimismo, se asumió el desafío de realizar 100% online a toda la dotación activa la encuesta correspondiente a 2021, proceso que se desarrolló durante los meses de noviembre y diciembre.

Positivos resultados SSIndex 2021

- **81% de los trabajadores (873) evalúa favorablemente** la gestión de riesgo y sostenibilidad de CSH.
- **Buen desempeño en todas las unidades principales (sobre 75%).** Se destaca mejora en Gerencia Comercial (+11 pp).

5.2 Salud y Seguridad

Trabajo bien hecho

En CSH se entiende la seguridad y salud ocupacional como una consecuencia del trabajo “bien hecho”, es decir, cuando se tiene control del proceso. Bajo esta mirada, el responsable de la seguridad es la supervisión y el propio trabajador, quienes deben velar por la correcta ejecución de las tareas previamente planificadas.

Toda la línea de supervisión de la compañía es responsable de velar por la seguridad y salud de los trabajadores, siempre apoyados y dirigidos por la unidad de Salud y Seguridad Ocupacional (SSO) a través de sus Asesores de Seguridad, Asesores de Salud Ocupacional, Inspectores de Seguridad e Ingenieros de Control de Proceso (ICRP) asignados en las empresas contratistas.

Sistema de Gestión de Salud y Seguridad Ocupacional

Durante 2021 se realizó auditoría de mantención de la norma ISO 45.001

Comité DOCSE

Adicionalmente, la compañía cuenta con el apoyo del Comité DOCSE, instancia conformada por un grupo de trabajadores y también por el Comité Paritario de Higiene y Seguridad (CPHS), todos bajo la coordinación de la unidad de SSO de la Gerencia de Sustentabilidad y Personas.

Este equipo de trabajadores se encarga de entrenar a observadores de comportamientos seguros y riesgosos, y sistematizar la información levantada para proveerle a la supervisión información de los comportamientos de riesgos identificados.

Actividades del CPHS de CSH en 2021

- Tomó parte en el Comité Covid-19 de CSH, realizando caminatas en terreno semanales por toda la compañía.
- Miembro del Comité de Protocolo Ppsicosocial, incorporado en 2021, realizando actividades de difusión, sensibilización y levantamiento de medidas.
- Participación en investigación de accidentes CTP y de potencialidad grave, con revisión y aprobación de informes de investigación mediante plataforma.
- Revisión semanal de cumplimiento del DS 594 por concepto de habitabilidad. Reuniones de trabajo para revisar planes de trabajo de comités paritarios de las empresas contratistas.
- Trabajo en terreno revisando implementación de medidas preventivas para la prevención de enfermedades profesionales con enfoque en protocolo Trastorno Musculoesquelético TMERT-EESS.

Fomento de una cultura de Salud y Seguridad

Este año se generó un plan de capacitación con más de 30 temáticas de formación en distintas materias, en las que se incluyó a todo el personal que desempeña funciones en CSH (propios, empresas de servicios y contratistas). Temas abarcados:

- Salud Ocupacional (Protocolos MINSAL)
- Seguridad
- Reforzamiento de conceptos claves en procesos orientados especialmente a empresas de servicios y contratistas:
- Formación de supervisores
- Cursos dictados por los Asesores de Seguridad de SSO



Procesos que se emplean frente a la ocurrencia de incidentes en salud y seguridad

Procedimientos para que trabajadores reporten incidentes:

- Plataforma de Reportabilidad, reuniones diarias, reuniones semanales.
- Observaciones de comportamiento (DOCSE).

Procedimiento para que los trabajadores puedan retirarse de situaciones de riesgo:

- Implementación de los protocolos de salud, permitiendo identificar los riesgos ocupacionales en los diferentes puestos de trabajo.
- Cumplimiento de las Reglas de Acero, análisis de riesgo de tareas (ART) y Estándares Operacionales de CSH.

Mecanismos para resguardar integridad de trabajador que denuncia:

- Canal de denuncias
- Plataforma de Reportabilidad mediante reporte anónimo.

Procedimiento para investigar los incidentes laborales y peligros reportados:

- Reportabilidad de incidentes
- Seguimiento del estado de Informe de Investigación de Incidentes/Accidentes

Aplicación de jerarquía de control de riesgos en el sitio identificado:

- Programa de SSO que incluye como objetivo actividades asociadas a la eliminación de faenas en cada unidad.

Utilización de los reportes de incidentes registrados para mejorar el SSO:

- Plataforma de Reportabilidad
- Reuniones diarias de la Gerencia de Operaciones (incluye todas las gerencias y Gerencia General).
- Generación de Alertas de Seguridad para accidentes graves o de alto potencial.

Riesgos de salud y seguridad identificados en las operaciones

Los principales riesgos identificados por la compañía dicen relación con aquellos que se consideran en las ART (Análisis de Riesgo de Tareas) y fichas de riesgos.

Riesgos de salud y seguridad identificados en contratistas

CSH cuenta con el programa Mutual Asesorías, entidad que inserta a los denominados Ingenieros de Control de Proceso (ICRP) en las empresas contratistas que tienen menos de 80 trabajadores. Esos especialistas apoyan a estas Pymes en la estandarización de sus procedimientos y prácticas de seguridad. Esa masa crítica que se ha generado ha permitido que el desempeño de esas empresas mejore notablemente.

Cero fatalidades

Desde el año 2012, la compañía no ha tenido fatalidades. Esto ha sido producto de un trabajo de levantamiento, identificación, concientización y compromiso de la organización.



2.1

Número de accidentes con tiempo perdido en 2021, por millón de horas trabajadas.



6.7

Número de cuasi accidentes o eventos cercanos durante el año, por millón de horas trabajadas.



1.926.034

Total de horas trabajadas

Próximos desafíos en términos de Salud y Seguridad Ocupacional

- Continuar con la búsqueda del "0" accidente.
- Seguir trabajando en la transformación cultural que implica contar con mayor seguridad.
- Homogeneizar los estándares de SSO entre trabajadores propios y contratistas.
- Implementar el 100% de los Protocolos MINSAL en materia de Salud Ocupacional.

Para lograr estos objetivos se fortalecerá la unidad de SSO con el fin de prestar el servicio de asesoría a las unidades operativas y trabajar en conjunto con las unidades pertenecientes a la Gerencia de Sustentabilidad (Medio Ambiente y Gestión Personas).

Permanente cuidado ante crisis sanitaria

En un contexto aún marcado por la extensión de la contingencia sanitaria, la compañía continuó en 2021 brindando atención de salud física y mental a sus trabajadores.

Servicios médicos que se ofrecieron a los trabajadores

- Toma de temperatura al ingreso de planta.
- Solicitudes de examen de antígenos o PCR para casos de test rápidos positivos.
- Actualización y automatización del sistema de control de exámenes ocupacionales, creando plataforma para control, seguimiento y reservas de exámenes ocupacionales dentro de policlínico CSH-IST.

Acciones de resguardo frente al Covid-19 en 2021

Ante ocurrencia de contagio:

Se aplicó el Protocolo para la Prevención y Seguridad Sanitaria Laboral Covid-19 de CSH, en donde se estipulan los procedimientos y pasos a seguir en casos positivos y de contactos estrechos definidos por la autoridad sanitaria y definiciones de cuarentenas preventivas CSH para mayor resguardo de todo el personal. Además, se aplican medidas adicionales de limpieza y desinfección en las áreas de trabajo de la persona contagiada.

- **Mecanismo de trazabilidad:**

Para todo caso de Covid-19 positivo se realizó trazabilidad de acuerdo a lo estipulado en Protocolo para la prevención y seguridad sanitaria laboral Covid-19, definiendo cuarentenas preventivas CSH (sin perjuicio de remuneraciones y días de descanso de los trabajadores) hasta obtener el pronunciamiento oficial por parte de la autoridad sanitaria para cada caso.

En casos definidos en conjunto con el organismo administrador de la Ley (OAL) se realizó test de antígenos a grupo determinado de personas.

- **Apoyo adicional a trabajadores afectados**

Desde el inicio de la pandemia, CSH se ha preocupado por el bienestar de todos sus trabajadores/as. Por ello se cuenta con cuarentenas preventivas que no perjudican ni las remuneraciones ni los días de descanso, además de brindar apoyo (a través de Asistente Social) a las familias de trabajadores que han sufrido afecciones graves por causa de la enfermedad. Adicionalmente, en conjunto con OAL, se ha dispuesto apoyo psicológico continuo (todos los lunes de cada semana) o cuando fuese requerido, además de cápsulas, noticias en intranet y correos informativos de autocuidado.

Cambios que ha impulsado la pandemia

- **Modalidades de horarios flexibles**

En periodos de cuarentena total se definieron ingresos diferidos del personal, una hora más temprano o una hora más tarde, dependiendo de los cordones sanitarios o estado de cuarentena de las comunas del Gran Concepción. Además, se realizó extensión de la jornada excepcional de trabajo a 12 horas para personal en turno.

- **Profundización de relaciones**

Se reforzó la buena relación de la empresa y trabajadores a través de las reuniones periódicas con dirigentes del CPHS y presencia de líderes en terreno.

Promoción de una vida saludable

En conjunto, las Unidades de SSO, Gestión Personas e IST, realizaron envíos masivos de correos electrónicos (por temas de pandemia) entregando información y fichas para fomentar la vida saludable del personal, entregando afiches con pausas activas, información de prevención de enfermedades crónicas, entrega de ordenes médicas para exámenes preventivos por parte de médico de IST presente en planta.

Énfasis en salud mental

Durante 2021 se realizó la reevaluación del Protocolo Psicosocial, la cual correspondía aplicar el año 2022, pero para evaluar el impacto que ha generado la pandemia en la salud mental de los trabajadores/as se decidió adelantar dicha medición.

Se aplicó encuesta ISTAS-21 versión breve, alcanzando un 90% de participación. Cabe destacar que la autoridad de salud requiere un 60%. El resultado de la evaluación indicó que CSH presenta un nivel de riesgo bajo (-1), señalado en color verde, por lo que se debe reevaluar en cuatro años más.

A pesar de los buenos resultados, se desarrolló e implementó un plan de medidas para cada una de las dimensiones consideradas en la evaluación por parte del Comité de Protocolo Psicosocial, con el objetivo de desarrollar durante los próximos cuatro años en la compañía.

CONTINUIDAD OPERACIONAL:

Los trabajadores y trabajadoras de CSH recibieron de buena manera estas medidas, entendiendo la contingencia sanitaria que se vive en el país y el mundo. Esto ha permitido resguardar la continuidad operativa de todas nuestras instalaciones, sin ver afectado el proceso ni la calidad de los productos fabricados.

No se presentaron obstáculos ni dificultades, ya que desde un comienzo hubo una comunicación y reuniones con dirigentes y CPHS para compartir las medidas definidas, transmitir las a todos los trabajadores y de esa manera aplicarlas consensuadamente.

5.3 Composición Organizacional



En CSH trabajan **2.419 personas** (trabajadores propios y de empresas contratistas).

Dotación propia

Hombres: 1.118

Mujeres: 75

	Hombres	Mujeres
1. Gerencia senior: se refieren a puestos gerenciales con una línea jerárquica a dos niveles como máximo del CEO.	30	5
2. Empleados: resto de la dotación que no cuenta con cargos gerenciales	1.081	69
3. Cargos STEM: cargos asociados a áreas vinculadas a ciencia, tecnología, matemáticas e ingeniería.	7	1

98% de dotación local

En sus operaciones en las regiones del Biobío y Magallanes

Diversidad de los trabajadores por estamentos

	Ejecutivos superiores	Gerencias	Empleados
Total	8	27	1.158
Mujeres	-	5	75
Edad: <30	-	-	120
30-40 años	-	3	292
41-50 años	6	16	327
51-60 años	1	6	367
60-70 años	1	1	52
70+ años	-	-	-
Discapacidad	-	-	10
Extranjeros	-	1	18
LGBTQI+	-	-	-

Trabajadores de otras nacionalidades

1. Venezolana	12
2. Argentina	4
3. Estadounidense	1
4. Costarricense	1



5.4 Diversidad e Inclusión

Durante el año 2021, CSH dio continuidad a sus políticas, iniciativas y programas de inclusión, para lo cual se ha apoyado en las siguientes iniciativas y acciones:

1. Incorporación de la compañía en la Mesa Público-Privada de Equidad de Género, instancia creada por el Servicio Nacional de la Mujer y la Equidad de Género (SernamEG).
2. Diseño del Plan de Calidad de Vida 2022, con eje en los siguientes aspectos: género, inclusión, conciliación de vida personal, familiar y laboral y reconocimiento.
3. Gestión de convenio de prácticas con la Universidad Andrés Bello para Diplomado de Habilidades Laborales, programa con formación sociolaboral para jóvenes con discapacidad intelectual, quienes comenzarán su proceso de práctica en 2022.

Impulso a una cultura de género

En septiembre de 2021 se incorporó a la compañía una Especialista en Calidad de Vida, donde la cultura de género es uno de los ejes prioritarios de su labor. Gestión de Personas está construyendo las estrategias para aumentar la dotación de mujeres en la empresa a través del desarrollo de redes con universidades e institutos profesionales.

En cuanto a los procesos de reclutamiento y selección, se están desarrollando perfiles de cargo con incorporación de lenguaje de género, de tal forma de que la mayor cantidad de hombres y mujeres se sientan invitados a participar de las convocatorias a ser parte de CSH.

UNA CSH MÁS DIVERSA

- En el ejercicio se incorporaron **27 mujeres** en diferentes áreas de la compañía, llegando a una dotación de **75** al cierre de diciembre de 2021.
- En 2022 se seguirá captando un mayor número de mujeres en los procesos de reclutamiento y selección, con el fin de aumentar la dotación en todas las áreas de trabajo y cumplir la meta de tener una **tasa del 12% de presencia femenina al 2025**.
- Un total de **15 inmigrantes** se hicieron parte de CSH a lo largo del año.
- **10 colaboradores/as** en situación de **discapacidad**.

Fomentamos la inclusión

La compañía cumple con la Ley de Inclusión Laboral en Chile (1% de contratación a personas en situación de discapacidad). Sin embargo, CSH se ha puesto el desafío de avanzar más allá de lo establecido legalmente en estas materias.

Como ya señalamos, se está gestionando un convenio con la Universidad Andrés Bello mediante su Diplomado en Habilidades Laborales para personas con discapacidad. En marzo de 2022 habremos recibido a un alumno del programa para que realice su práctica laboral en la compañía, por un periodo de 6 meses y el objetivo es seguir recibiendo más alumnos. Para esto, se está capacitando a un tutor y al equipo de trabajo en temáticas de inclusión. En paralelo, se realizan talleres sobre inclusión, con el objetivo de favorecer una cultura organizacional basada en el respeto por la diversidad y el trato digno.

Prevención y sanción del acoso laboral y sexual

Dentro del Plan de Calidad de Vida que se comenzó a ejecutar en enero de 2022 se contempla la ejecución de un Plan de Buen Trato, de tal forma de contribuir a una cultura basada en el respeto. Además, está contemplado incorporar en el Reglamento Interno el procedimiento de prevención y sanción del acoso laboral y sexual.

Durante 2021 las denuncias se han realizado a través de intranet, llevándose a cabo un proceso investigativo. Para 2022 ya están planificadas capacitaciones de trato digno, discriminación y diversidad.

Excelentes relaciones laborales

CSH mantiene positivas relaciones, de largo plazo y constructivas con las dos organizaciones que representan a los trabajadores propios y que significan un 97,2% de sindicalización. En tiempos aún determinados por los efectos de la pandemia, los sindicatos han entendido la responsabilidad de cumplir con los protocolos y mantener la operación de una empresa esencial para la minería y la construcción como es CSH.

Esa resiliencia en el contexto de la crisis sanitaria se manifestó en un proceso de negociación anticipado durante diciembre del año 2020, Convenios Colectivos que entraron en rigor en mayo de 2021 y que alcanzan la vigencia máxima que permite la ley, que es de 3 años.

Producto de los Convenios Colectivos firmados con los dos sindicatos, se generó un calendario de actividades y beneficios que serán entregados por el área de Bienestar.

En los procesos de negociación colectiva celebrados con los Sindicatos 1 y 2 de la empresa, y que entraron en vigencia a partir del 01 de mayo de 2021 al 30 de abril de 2024, a la institución del Acuerdo de Unión Civil, se le otorgan los beneficios económicos propios del Matrimonio, esto según lo consagrado en los Convenios Colectivos respectivos.

	2021
Número de sindicatos en la compañía	2
Número de trabajadores sindicalizados	1.160
Número de trabajadores cubiertos por convenios colectivos	1.160
Número de huelgas mayor a 30 días	-
Número total de huelgas	-

Empresas contratistas

Los trabajadores de las empresas que prestan servicios acceden a los beneficios que cada una de sus empresas o empleadores les puedan otorgar, ya sea por contratos individuales o colectivos de trabajo. Sin embargo, en CSH existen ciertos "pisos mínimos", como es el que puedan utilizar la misma movilización y casino que el personal propio. Eso sí, todo acompañado de la exigencia de dar cumplimiento a todos los requerimientos que les sean solicitados para desempeñarse al interior de CSH.

6. Relacionamiento Comunitario





6.1 Nueva Relación e Inversión Social

CSH avanzó este año en la construcción de una nueva estrategia de relacionamiento comunitario de busca el desarrollo de iniciativas que nazcan desde la comunidad y con apoyo de la compañía, priorizando el emprendimiento y la inserción laboral como herramientas para el desarrollo local.

De esta manera se amplía el campo de acción de la empresa a la comuna de Talcahuano, donde se encuentran sus operaciones, haciendo especial énfasis en las comunidades aledañas de Libertad y Gaete. Las acciones se concretan a través de la Comisión Tripartita Libertad - Gaete, alianzas con empresas (Mesa Empresas) y articulación con organizaciones sociales del territorio, tales como clubes deportivos y líderes emergentes.

Colaboración empresas-vecinos-municipio

Uno de los ejemplos más claros del compromiso social de CSH es haber participado en la creación de la Comisión Tripartita Libertad - Gaete, entidad colaborativa que ha funcionado por más de 15 años. Participan las principales empresas del sector, los vecinos de las poblaciones Libertad, Gaete y Libertad Norte y la Municipalidad de Talcahuano.

Estrategia alineada con los Objetivos de Desarrollo Sostenible de la ONU

- Educación y empleabilidad local: que se alinean con los ODS 1, 4 y 8



- Fortalecimiento del trabajo de las Juntas de Vecinos: que contribuye con el ODS 11



- Promoción y cuidado del medio ambiente: orientado al ODS 15



- Calidad de vida, deporte y cultura: que contribuye con el ODS 3



Actividades realizadas durante 2021

Durante el año y a través del Plan CSH Buen Vecino el nexo con la comunidad continuó a través de la mesa de trabajo de la Comisión Tripartita Libertad – Gaete, pero además se agregaron las mesas de trabajo San Vicente y Las Hortensias, con las que se logró un alcance aproximado de 20 Juntas de Vecinos.

Asimismo, se trabajó con otras agrupaciones sociales que tienen fuerte injerencia en el devenir de la comunidad, tales como clubes deportivos, comités medio ambientales, círculos de adultos mayores, agrupaciones de emprendimiento y líderes emergentes, entre otros. Dentro de las líneas de trabajo, destacan:

- **Apoyo al emprendimiento** a través de capacitaciones, ferias laborales y ferias navideñas. Además, se contrataron los servicios de pequeñas y medianas empresas de la comunidad.
- **Creación de correo electrónico** (vecinoscomunidades@csh.cl), para que los habitantes de las comunidades puedan mantener una vía de contacto directa con la empresa.
- **Puesta en marcha del Plan de Arborización Urbana**, proyecto en conjunto con la Dirección del Medio Ambiente de la Municipalidad de Talcahuano.
- **Programas de Calidad de Vida: deporte, recreación y cultura**, a través de apoyos en Club Deportivo Huachipato y Corporación Cultural Artistas del Acero.

Artistas del Acero reabrió sus instalaciones

Luego de estar 17 meses cerrada al público por causa de la pandemia, la corporación sin fines de lucro nacida en 1958 bajo el alero de CSH y que cuenta con sala de espectáculos y sala de exposiciones, reabrió sus puertas el 16 de agosto de 2021, lo que fue recibido como una gran noticia en el mundo del arte y la cultura de la Región del BíoBío. Las primeras semanas de funcionamiento estuvieron destinadas a impulsar y apoyar gestiones de artistas locales, quienes requerían con premura la habilitación de espacios para ensayos de obras y presentaciones.



Programas de Inversión Social desarrollados en 2021

Desarrollo de Capacidades Emprendedoras. Este programa entrega a los micro emprendedores diferentes herramientas con el objetivo de mejorar competencias para administrar sus negocios y descubrir nuevas estrategias de comercialización.

▪ **Resultados:**

De un total de 88 emprendedores pertenecientes a las diferentes Juntas de Vecinos de Libertad y Gaete, **25 fueron seleccionados** para participar en el programa desde mayo a octubre de 2021. Se obtuvo una alta participación y aprobación por parte de los micro emprendedores de la comunidad.

En octubre, **seis de los emprendedores** recibieron implementación por adjudicación de proyectos concursables, con apoyo de la Mesa Empresas.

Cursos de Capacitación para la Comunidad. El principal objetivo de las capacitaciones es incrementar las posibilidades de inserción laboral y emprendimiento, colaborando así con una mejor calidad de vida para las personas que forman parte de la comunidad.

▪ **Resultados:** Un total de **430 personas capacitadas.**

- Licencia de Conducir Tipo B
- Licencia Profesional Clase A-2
- Soldadura al arco Voltaico
- Manipulación de alimento
- Servicio de Peluquería canina
- Servicio de Guardia de Seguridad
- Asistentes de Cuidados a personas en Situación de Dependencia
- Operación Excavadora
- Actividades de Soporte y Mantenimiento de equipos computacionales
- Corte y Confección de Ropa Industrial

Programa de Arborización. Se desarrolló en el primer semestre de 2021 con el objetivo de aumentar la cantidad de árboles al interior de la población Libertad-Gaete, contribuyendo de este modo a corregir aspectos ambientales, mejorar el paisajismo urbano y ser un aporte directo al bienestar y calidad de vida de la comunidad.

▪ **Resultados:**

Plantación de **300 árboles** e instalación del **Ecositio** en la Escuela Libertad.

Apadrinamiento de **50 árboles nativos** en la calle Juan Antonio Ríos e Isla de Pascual pertenecientes a la población Libertad, con el apoyo del departamento del Medio Ambiente de la Municipalidad de Talcahuano.



MONTO TOTAL DE INVERSIÓN SOCIAL EN 2021

US\$29.261,45

Programa CSH Buen Vecino

US\$137.485,31

Club Deportivo Huachipato

Entrega de Tablet para Escuela Libertad.

CSH y Mesa Empresa hicieron entrega de cuatro Tablet a la Escuela Libertad, con el objetivo de entregar una herramienta tecnológica fundamental para los alumnos, los cuales pueden potenciar su desarrollo educacional, además de apoyarlos en conectividad, debido a la programación de clases *online* por causa de la pandemia.

Club de Niños y Niñas. Este programa es desarrollado con el objetivo de entretener a los niños y niñas de la comunidad, entregando diferentes valores a través de diversas actividades desarrolladas por profesores.

▪ **Acciones:**

Celebración Día del Alumno en octubre, en la cual participaron un total de 40 niños y niñas de la comunidad, con diferentes actividades para los alumnos, pertenecientes a las unidades educativas del Jardín Infantil Arenal y Escuela Libertad. Además se hizo entrega de un total de 300 bolsas de dulces.

6.2 Desarrollo Económico Local

Fuerte contribución al empleo local

A la fecha de esta Memoria Integrada, cerca del 98% del total de la dotación de CSH es local. Se debe considerar que la empresa se encuentra inserta en una de las zonas productivas más importantes del país como es Talcahuano, distante a solo 14 kilómetros de Concepción, capital regional del Biobío. Por lo anterior, existe un gran incentivo para las personas de trabajar en una compañía con una tradición de más de 71 años y que, además, es la única siderúrgica integrada de Chile.

Las ciudades de Concepción y Talcahuano son de los polos de educación superior más prominentes y variados del país, con más de siete universidades y otros tantos institutos de educación superior y técnicos. Eso permite a CSH captar trabajadores con los conocimientos profesionales y técnicos necesarios.

Iniciativas para fomentar la contratación

A raíz de los impactos de la pandemia en la economía, especialmente por la escasez de mano de obra que ha producido, lo que no solo afectó a CSH sino que también a las empresas contratistas que le prestan servicios, se llevaron a cabo iniciativas en conjunto con la Municipalidad de Talcahuano y otras empresas del sector.

- Se organizó una feria laboral en la Plaza de Armas de Talcahuano, tendiente a captar potenciales trabajadores y ofrecer los puestos de trabajo que se necesitaban. Se logró obtener más de 70 CV y de ellos, más de 30 participaron en procesos de contratación.

CSH está empeñada en poder contar con mano de obra lo más calificada posible y eso incluye a la plana ejecutiva y gerencial.

Impulso a los proveedores locales

Durante el año 2021 y en línea con la estrategia de sostenibilidad de la compañía se identificó como uno de sus procesos ser articuladores de cadenas de valor. Con esa hoja de ruta, CSH se encuentra trabajando -con ayuda de la asesoría de la corporación industrial CIDERE Biobío- en un programa para identificar y potenciar a proveedores locales de bienes y servicios.

• Acciones realizadas:

Se han sostenido reuniones con diversas empresas del sector de Talcahuano, con las mismas necesidades de CSH, para en conjunto salir a buscar servicios y con ello poder generar economías de escala, desarrollo y certificación de potenciales proveedores de la zona.



Distinguida por pagos a Pymes

La compañía se consolida cada año en su relación y trato justo a las Pymes proveedoras. En 2021, una vez más fue distinguida como una de las dos primeras empresas a nivel nacional que paga a sus proveedores antes de 30 días.

VALOR COMPARTIDO EN 2021

1.130

Promedio anual de trabajadores propios que declaran residencia en la misma región en donde trabajan.

1.226

Promedio anual de contratistas que declaran residencia en la misma región en donde trabajan.

713

Proveedores que tuvieron recepciones valorizadas durante 2021, que corresponden a Pymes, y que están cubiertas por sello Propyme de pago oportuno.

403

Proveedores que tienen casa matriz con domicilio en las regiones de las operaciones.

US\$126,75 millones

Suma de compras a proveedores regionales

US\$472,32 millones

Total de compras a proveedores nacionales

US\$738,45 millones

Monto total de compras a proveedores

6.3 Apoyo en pandemia



TOTAL DE CONTRIBUCIONES POR PANDEMIA

US\$5.666,81

(Cajas de alimentos, Tablet)

US\$43.950,24

(Camión Sanitizador y Reparación baño sede Junta de Vecinos)

Debido a la continuación de la crisis sanitaria, CSH mantuvo durante 2021 su apoyo a las comunidades para hacer frente de mejor manera a esa contingencia.

Apoyos económicos

A través de la Mesa Empresa -compuesta por ocho compañías del sector industrial Talcahuano, incluyendo CSH- y en convenio con IRADE (Instituto Regional de Administración de Empresas) se llevó a cabo un programa denominado Desarrollo de Capacidades Emprendedoras, orientado a vecinos interesados en emprender.

Beneficiados:

25 emprendedores de las poblaciones Libertad y Gaete.

Aportes materiales

- 146 Caja de alimentos para poblaciones Libertad y Gaete: JJVV Nuevo Amanecer, JJVV N°18 Gaete, JJVV N°19 Libertad y JJVVV N°19 Libertad Norte.

Beneficiados:

146 familias (438 personas aproximadamente) - Mayo 2021

- 4 Tablet para Escuela Libertad.

Beneficiados: Comunidad educativa - Julio 2021

Aportes sanitarios

- Camión Sanitizador (enero-agosto 2021): La actividad favoreció a toda la comunidad de las poblaciones Libertad Norte y Sur, Gaete, Higuera, San Vicente, Caleta el Morro y Arenal.

Beneficiados: Unas 10.000 personas.

- Reparación del Baño Junta de Vecinos Libertad (diciembre 2021).

Beneficiados: Más de 2.000 personas.

7. Información de CSH



7.1 Información Legal

Identificación de la Sociedad:

Compañía Siderúrgica Huachipato S.A.

Domicilio Legal:

Avenida Gran Bretaña N° 2910, Talcahuano

Rol Único Tributario:

94.637.000-2

Dirección:

Avenida Gran Bretaña 2910, Talcahuano

Dirección Postal:

Casilla 12-D Talcahuano

Teléfono:

(56) (41) 2502825 (mesa central)

E-mail:

gerencia.general@csh.cl

Sitio web:

www.capacero.cl

Modificaciones

Escritura pública de 19 de abril de 1983 otorgada ante el Notario Público de Talcahuano don Renato Laemmermann Monsalves. El extracto se inscribió a Fs. 50 N° 32 del Registro de Comercio de Talcahuano correspondiente al año 1983 y fue publicado en el Diario Oficial con fecha 28 de abril de 1983.

Escritura pública de 16 de diciembre de 1983 otorgada ante el Notario Público de Talcahuano don Renato Laemmermann Monsalves. El extracto se inscribió a Fs. 7 N° 6 del Registro de Comercio de Talcahuano correspondiente al año 1984 y fue publicado en el Diario Oficial con fecha 27 de enero de 1984.

Escritura pública de 06 de agosto de 1986 otorgada ante el Notario Público de Talcahuano don Renato Laemmermann Monsalves. El extracto se inscribió a Fs. 101 vta. N° 83 del Registro de Comercio de Talcahuano correspondiente al año 1986 y fue publicado en el Diario Oficial con fecha 21 de agosto de 1986.

Escritura pública de 24 de julio de 1991 otorgada ante el Notario Público de Talcahuano don Renato Laemmermann Monsalves. El extracto se inscribió a Fs. 110 vta. N° 112 del Registro de Comercio de Talcahuano correspondiente al año 1991 y fue publicado en el Diario Oficial con fecha 7 de agosto de 1991.

Escritura Pública de 30 de Abril de 1994 otorgada ante el Notario Público de Talcahuano don Renato Laemmermann Monsalves. El extracto se inscribió a Fs. 171 N° 129 del Registro de Comercio de Talcahuano correspondiente al año 1994 y fue publicado en el Diario Oficial con fecha 9 de Junio de 1994.

Escritura Pública de 19 de Marzo de 2012 otorgada ante el Notario Público de Talcahuano don Gastón Santibáñez Torres. El extracto se inscribió a Fs. 120 N° 129 y Fs. 123 vuelta N° 133, ambas del Registro de Comercio de Talcahuano correspondiente al año 2012. Extractos publicados en el Diario Oficial de 30 de Marzo de 2012 y 04 de Abril de 2012, respectivamente.

Escritura Pública de 22 de Diciembre de 2017 otorgada en la Notaria de don Gastón Santibáñez Torres. El extracto se inscribió a Fs. 2 N° 2 del Registro de Comercio de Talcahuano correspondiente al año 2018. Extracto publicado en el Diario Oficial de 06 de Enero de 2018.

Escritura Pública de 24 de Abril de 2020 otorgada en la Notaria de don Gastón Santibáñez Torres. El extracto se inscribió a Fs. 119 N° 84 del Registro de Comercio de Talcahuano correspondiente al año 2020. Extracto publicado en el Diario Oficial de 28 de Mayo de 2020.

Documentos Constitutivos

La Sociedad se constituyó por escritura pública otorgada ante el Notario Interino de Santiago, Félix Jara Cadot, en la vacante dejada por don Eduardo González Abbott, con fecha 15 de diciembre de 1981. El extracto se inscribió con fecha 16 de diciembre de 1981 a Fs.199 N° 101 del Registro de Comercio de Talcahuano, correspondiente al año 1981 y fue publicado en el Diario Oficial con fecha 21 de diciembre de 1981.

7.2 Marco Normativo

Compañía Siderúrgica Huachipato S.A., es una sociedad anónima cerrada inscrita en el Registro Especial de Entidades Informantes de la Comisión para el Mercado Financiero, antes Superintendencia de Valores y Seguros con el N°14 y está sujeta a la fiscalización de dicha Comisión.

Al 31 de diciembre de 2021, Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. es filial de CAP S.A.



7.3 Marcas

En CSH hacemos uso de las siguientes marcas registradas a nuestro nombre o bien al de la sociedad matriz, CAP S.A.

MARCA	Nº REGISTRO	TIPO DE MARCA	TITULAR
DUR-CAP	857442	Productos	CAP S.A.
"HH"	940413	Productos	CAP S.A.
"HHH"	940415	Productos	CAP S.A.
"HHHH"	940414	Productos	CAP S.A.
COR - CAP	857443	Productos	CAP S.A.
CAP - SOL	847308	Productos	CAP S.A.
GALVALUM	874124	Producto	CSH
GALVALUM	874134	Establecimiento Industrial	CSH
GALVALUM	874125	Establecimiento comercial	CSH
GALVALUM	874131	Servicios	CSH
GALVALUME	874132	Producto	CSH
GALVALUME	874133	Establecimiento Industrial	CSH
GALVALUME	874122	Establecimiento comercial	CSH
GALVALUME	874130	Servicios	CSH
ZINC ALUM	908810	Servicios	CSH
ZINC ALUM	908809	Servicios	CSH
ZINC ALUM	908808	Servicios	CSH
ZINC ALUM	874121	Establecimiento comercial	CSH
ZINC ALUM	874129	Servicios	CSH
ZINC ALUM	884759	Producto	CSH
5-V	959320	Producto	CSH
CAP-75	1112871	Producto	CAP S.A.

Contratos

Los principales contratos vigentes durante el ejercicio 2021 fueron:

- Contrato de suministro de minerales: Compañía Minera del Pacífico S.A., Ronly Ltd. (Reino Unido) y Vale International S.A. (Brasil)
- Contratos de suministros de carbón: BHP Billiton Mitsubishi Alliance (Australia) y Teck Coal Ltd. (Canadá)
- Contrato de arriendo de naves: Naviera Ultrana Ltd.



22

MARCAS ACTUALMENTE REGISTRADAS POR CSH

7.4 Remuneraciones de directores y gerentes

Directorio

El detalle de la remuneración pagada al Directorio de la compañía durante el año 2021 ha sido el siguiente:

DIRECTOR	DIETA 2021 MUS\$
Roberto de Andraca Adriasola <i>Presidente</i>	62
Julio Bertrand Planella	-
Jorge Salvatierra Pacheco	38
Catalina Mertz Kaiser	39
Alejandro Adrián Figueroa	38

Gerencia

La remuneración de los miembros de la alta dirección de la compañía durante el año 2021 alcanzó a MUS\$ 1.254. Durante el mismo período se pagaron indemnizaciones a gerentes por MUS\$ 521.



8. Indicadores ASG



8.1 Indicadores de Gobernanza

Directorio: Distribución Rango Etario

Rango etario	2021
0-40 años	-
41-50 años	2
51-60 años	2
61-70 años	1
Más de 70 años	-

Directorio: Distribución Antigüedad

Rango Antigüedad	2021
Menos de 3 años	5
Entre 3 y 6 años	-
Mas de 6 años	-

Sistema Gestión de Ética

Categorías de denuncias y Número de denuncias 2021	Número de denuncias recibidas	Número de denuncias que aún no han sido abordadas por la compañía	Número de denuncias con investigación en curso	Número de denuncias finalizadas / Con resolución final	Número de denuncias por personal interno	Número de denuncias por personas externas
Acoso Laboral o Sexual	1	-	-	1	1	-
Corrupción	-	-	-	-	-	-
Prácticas Discriminatorias	-	-	-	-	-	-
Prácticas Anti-Competitivas	-	-	-	-	-	-
Lavado de activos	-	-	-	-	-	-
Manejo inadecuado de información confidencial	-	-	-	-	-	-
Otras (indicar)	-	-	-	-	-	-

Multas o sanciones no monetarias significativas por incumplimiento de la legislación vigente.

Multas o Sanciones	2021
Número de Multas recibidas	-
Total monto (\$) de multas recibidas	-
Número de Sanciones no-Monetarias recibidas	-

Acciones legales por prácticas anticompetitivas

Acciones legales	2021
Acciones legales por prácticas anticompetitivas	-

8.2 Indicadores Sociales

Dotación

Trabajadores Propios	2020		2021	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
	783	50	1.118	75

Contrato y Jornada	2020		2021	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Tipo de contrato:				
1. Plazo Fijo	17	2	-	-
2. Plazo Indefinido	766	48	1.118	75

Tipo de jornada:	2020		2021	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
1. Tiempo Completo	783	50	1.118	75
2. Jornada Parcial	-	-	-	-

Brecha Salarial (Promedio Salario Mujeres/Promedio Salario Hombres *100)

Estamentos	2020	2021
Gerencial: Todas las posiciones de nivel gerencial que se encuentran hasta dos cargos del Gerente General, pero que no son de la plana ejecutiva de la empresa.	97%	95%
Empleados: Todo el resto de la compañía que no ocupa cargos ejecutivos. (administrativos, técnicos, profesionales)	99%	113%

Total de trabajadores que cuentan con proceso de evaluación de desempeño

Estamentos	2019	2020	2021
Gerencial: Todas las posiciones de nivel gerencial que se encuentran hasta dos cargos del Gerente General, pero que no son de la plana ejecutiva de la empresa.	-	16	10
Empleados: Todo el resto de la compañía que no ocupa cargos ejecutivos. (administrativos, técnicos, profesionales)	754	807	838

Contratistas

Dotación Contratistas	2020	2021
Total	1.019	1.226
Mujeres	105	133
Extranjeros	8	12

Nuevas Contrataciones

Nuevas Contrataciones	2019	2020	2021
Hombres	16	38	423
Mujeres	4	3	27
Bajo 30 años	2	5	101
Entre 30 y 40 años	10	17	191
Entre 41 y 50 años	3	13	119
Entre 51 y 60 años	4	6	38
Más de 60 años	1	-	1

Egresos Totales

Egresos Totales	2019	2020	2021
Total	35	69	96
Hombres	31	66	95
Mujeres	4	3	1
Bajo 30 años	-	1	2
Entre 30 y 40 años	4	4	13
Entre 41 y 50 años	6	4	7
Entre 51 y 60 años	8	18	12
Más de 60 años	17	42	62

Egresos Voluntarios

Egresos Voluntarios	2019	2020	2021
Total	10	13	70
Hombres	10	12	69
Mujeres	-	1	1
Bajo 30 años	-	-	2
Entre 30 y 40 años	-	-	8
Entre 41 y 50 años	-	-	2
Entre 51 y 60 años	-	-	8
Más de 60 años	-	-	50

Horas de Capacitación

Horas de Capacitación por Colaborador	2019	2020	2021
Total para Hombres	14.033	4.481	23.695
Total para Mujeres	676	504	1.617
Total para Ejecutivos	671	73	306
Total para resto de las gerencias	444	385	3.779
Total para Empleados	13.594	4.887	21.227
Total	14.709	5.345	25.312

Fatalidades

Trabajadores	Hombres	Mujeres	Total 2021
Trabajadores propios	-	-	-
Contratistas	-	-	-

Tasa de Gravedad

Tasa de Gravedad Trabajadores	2020	2021
Días perdidos por millón de horas trabajadas. Incluye cargos por accidentes graves y por fatalidades (en el caso de las fatalidades, se castiga con 6.000 días perdidos).	33	93

Comités Paritarios de Seguridad y Salud en el Trabajo

Número de comités y trabajadores representados	2020	2021
Número de comités paritarios de Salud y Seguridad	1	1
Número de trabajadores representados por los comités	852	1.175

Enfermedades Profesionales

Enfermedades Profesionales	2020	2021
Cantidad de enfermedades profesionales contraídas por trabajadores	15	3

Tasa de Frecuencia – Contratistas

Contratistas	2021
Número de accidentes con tiempo perdido durante el año, por millón de horas trabajadas.	3,6
Número de cuasi accidentes o eventos cercanos durante el año, por millón de horas trabajadas	16,3
Total de horas trabajadas	4.699.446

Comités Paritarios de Seguridad y Salud en el Trabajo - Contratistas

Número de comités y trabajadores representados en Contratistas	2020	2021
Número de comités paritarios de Salud y Seguridad	20	25
Número de trabajadores representados por los comités	1.438	1.510

Proveedores

Datos Proveedores	2019	2020	2021
Número total de proveedores	1.347	1.280	1.345
Gasto total en proveedores (US\$)	555.416.497	461.012.359	738.451.414
Numero de proveedores nacionales	1.147	1.084	1.154
Gasto en proveedores nacionales (US\$)	331.090.614	331.520.482	472.325.541

8.3 Indicadores Medioambientales

Consumo de Energía

Consumo Energético Total	Unidad	2018	2019	2020	2021
Combustibles no renovables de carbón	MWh	5.106.696	4.524.880	4.285.694	4.584.711
Combustibles no renovables de gas	MWh	27.541	61.492	40.463	44.583
Otros combustibles no-renovables	MWh	9.519	10.576	8.754	5.787
Total combustibles no-renovables	MWh	5.143.756	4.596.948	4.334.912	4.635.081
Energía no renovable comprada	MWh	-	234.367	236.156	106.835
Total de energía renovable de otras fuentes (solar, eólica, hidroeléctrica)	MWh	-	129.917	130.909	297.806
Total de energía renovable	MWh	-	129.917	130.909	297.806
TOTAL DE ENERGÍA NO RENOVABLE CONSUMIDA	MWh	5.143.756	4.831.315	4.571.068	4.741.916

Intensidad de emisiones

Intensidad de emisiones de CO ₂ (ton CO ₂ eq)	2018	2019	2020	2021
	2.145	2.199	2.028	2.091

Multas o penalidades significativas (más de US\$10.000) relacionadas al medioambiente o ecosistemas

Multas o penalidades	2018	2019	2020	2021
Número de multas/penalidades	-	-	1	-
Montos de las multas antes mencionadas (US\$)	-	-	-	-
Montos de multas futuras esperadas, a fin de año (US\$)	-	-	-	-

Consumo de Agua

Consumo de agua dulce	Unidad	2018	2019	2020	2021
Cantidad total de agua dulce extraída de fuentes superficiales (ríos, lagos)	Millones de metros cúbicos	41	46	52	44.9
Cantidad de agua devuelta a la fuente de extracción en mejor o igual calidad que agua extraída		50	64	56	49.8
Agua neta consumida		-9	-18	-4	-4.9

Incidentes con Impacto Ambiental

	2018	2019	2020	2021
Número de incidentes ambientales	1	2	-	-

8.4 Carta de verificación de indicadores ASG

Deloitte.

Santiago, Marzo 2022.

Señores de Compañía Siderúrgica Huachipato

De nuestra consideración:

Hemos realizado la revisión de los siguientes aspectos de la Memoria Integrada 2021 de Compañía Siderúrgica Huachipato.

Alcance

Revisión de seguridad limitada de la adaptación de los contenidos e indicadores de la Memoria Integrada 2021, con lo establecido en los Estándares del Global Reporting Initiative (GRI) en cuanto al perfil de la organización e indicadores materiales surgidos del proceso de materialidad realizado por la compañía en torno a los criterios establecidos por dicho estándar, relacionados a las dimensiones Económica, Social y Ambiental.

Estándares y procesos de verificación

Hemos realizado nuestro trabajo de acuerdo con la Internacional Standard on Assurance Engagements Other than Audits or Reviews of Historical Financial Information (ISAE 3000), emitida por el International Auditing and Assurance Standard Board (IAASB) de la International Federation of Accounts (IFAC).

Nuestro trabajo de revisión ha consistido en la formulación de preguntas a diversas unidades y gerencias de Compañía Siderúrgica Huachipato que se han visto involucradas en el proceso de realización de esta memoria, así como en la aplicación de procedimientos analíticos y pruebas de revisión que se describen a continuación.

- Reunión con el equipo que lideró el proceso de elaboración de la Memoria Integrada 2021.
- Solicitud de requerimientos y revisión de evidencias con las áreas participantes de la elaboración de la Memoria Integrada 2021.
- Análisis de la adaptación de los contenidos de la Memoria Integrada 2021 a los recomendados por el Estándar GRI en su opción de conformidad Esencial, y comprobación que los indicadores verificados incluidos en esta memoria se corresponden con los protocolos establecidos por esta guía y se justifican los indicadores no aplicables o no materiales.
- Comprobación mediante pruebas de revisión de la información cuantitativa y cualitativa, correspondiente a los indicadores del Estándar GRI incluidos en la Memoria Integrada 2021, y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información de Compañía Siderúrgica Huachipato.

Conclusiones

El proceso de verificación se realizó en base a los indicadores declarados a partir del proceso de materialidad realizado por la empresa. Una vez identificados, priorizados y validados, los indicadores fueron incluidos en la memoria. Los indicadores reportados sometidos a verificación se señalan en la siguiente tabla:

102-8	102-9	102-10	201-1	203-1	204-1	205-1	205-2	205-3	206-1
302-1	303-1	303-3	303-4	303-5	304-1	304-3	305-3	305-4	305-7
306-2	401-1	403-1	403-9	403-10	404-1	404-3	405-1	405-2	415-1
419-1									

Respecto de los indicadores verificados, podemos afirmar que no se ha puesto de manifiesto ningún aspecto que nos haga creer que la Memoria Integrada 2021 de Compañía Siderúrgica Huachipato, no ha sido elaborado de acuerdo con el Estándar GRI en los aspectos señalados en el alcance.

Responsabilidades de la Dirección de Compañía Siderúrgica Huachipato y de Deloitte

- La preparación de la Memoria Integrada 2021, así como el contenido de la misma es responsabilidad de Compañía Siderúrgica Huachipato, el que además es responsable de definir, adaptar y mantener los sistemas de gestión y control interno de los que se obtiene la información.
- Nuestra responsabilidad es emitir un informe independiente, basado en los procedimientos aplicados en nuestra revisión.
- Este informe ha sido preparado exclusivamente en interés de Compañía Siderúrgica Huachipato, de acuerdo con los términos establecidos en la Carta de Compromiso.
- Hemos realizado nuestro trabajo de acuerdo con las normas de independencia requeridas por el Código de Ética de la IFAC.
- Las conclusiones de verificación realizadas por Deloitte son válidas para la última versión de la Memoria Integrada 2021 en nuestro poder, recibido con fecha 24/03/2022.
- El alcance de una revisión de seguridad limitada es sustancialmente inferior al de una auditoría o revisión de seguridad razonable, por lo que no proporcionamos opinión de auditoría sobre la Memoria Integrada de Compañía Siderúrgica Huachipato.

Saluda atentamente a ustedes,



Christian Durán

Socio

9. Estados Financieros



COMPAÑÍA SIDERÚRGICA HUACHIPATO S.A.

Estados Financieros

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020
En miles de dólares estadounidenses

IFRS – International Financial Reporting Standards
NIC – Normas Internacionales de Contabilidad
NIIF – Normas Internacionales de Información Financiera



EY Chile
Arturo Prat 199, Torre A
Oficina 509, piso 5
Concepción

Tel: +56 (41) 246 7000
www.eychile.cl

Informe del Auditor Independiente

Señores
Accionistas y Directores de
Compañía Siderúrgica Huachipato S.A.:

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros adjuntos de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A., que comprende a los estados de situación financiera al 31 de diciembre de 2021 y 2020 y los correspondientes estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros a base de nuestras auditorías. Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros.



Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. al 31 de diciembre de 2021 y 2020 y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

Concepción, 26 de enero de 2022



Francisco Avendaño U.
EY Audit SpA

COMPAÑÍA SIDERURGICA HUACHIPATO S.A.

Estados de Situación Financiera Clasificados

al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(cifras en miles de dólares estadounidenses - mus\$)

Activos	Nota	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	7	368	475
Otros activos no financieros corrientes	12	4.072	3.528
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	8	54.078	33.115
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	9	20.330	11.632
Inventarios corrientes	10	193.868	125.308
Activos por impuestos corrientes, corrientes	11	5.466	1.721
Activos corrientes totales		278.182	175.779
Activos no corrientes			
Otros activos no financieros no corrientes	12	9.893	9.664
Cuentas por cobrar no corrientes	8	1.659	1.975
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	13	15	14
Activos intangibles distintos de la plusvalía	14	-	6
Propiedades, planta y equipo	15	527.795	534.201
Activos por derecho de uso	18	789	1.008
Total de activos no corrientes		540.151	546.868
Total de activos		818.333	722.647

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros

COMPAÑÍA SIDERURGICA HUACHIPATO S.A.

Estados de Situación Financiera Clasificados

al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Pasivos y patrimonio	Nota	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Pasivos por arrendamientos corrientes	18	383	368
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	20	146.758	114.569
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	9	392.802	340.507
Otras provisiones a corto plazo	21	3.868	1.963
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	22	10.133	11.446
Pasivos corrientes totales		553.944	468.853
Pasivos no corrientes			
Pasivos por arrendamientos no corrientes	18	-	399
Pasivo por impuestos diferidos	16	7.356	3.293
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	22	20.471	24.111
Total de pasivos no corrientes		27.827	27.803
Total de pasivos		581.771	496.656
Patrimonio			
Capital emitido y pagado	23	417.784	417.784
Ganancias (pérdidas) acumuladas	23	(180.043)	(191.352)
Otras reservas		(1.179)	(441)
Patrimonio total		236.562	225.991
Total de patrimonio y pasivos		818.333	722.647

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros

COMPAÑÍA SIDERURGICA HUACHIPATO S.A.

Estados de Resultados Integrales, por Función

por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Estados de resultados	Nota	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	24	772.918	488.169
Costo de ventas	25	(707.372)	(518.381)
Ganancia bruta		65.546	(30.212)
Otros ingresos	26	2.395	1.403
Gastos de administración	28	(30.321)	(24.680)
Otros gastos, por función	29	(4.074)	(674)
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales		33.546	(54.163)
Costos financieros	27	(18.949)	(20.687)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	13	1	1
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	36	2.617	(1.337)
Resultados por unidades de reajuste	36	(1.561)	(531)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos		15.654	(76.717)
(Pérdida) ganancia por impuesto a las ganancias	16	(4.345)	19.665
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		11.309	(57.052)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (pérdida)		11.309	(57.052)
Ganancia (pérdida), atribuible a			
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		11.309	(57.052)
Ganancia (pérdida) del período		11.309	(57.052)
Ganancias por acción			
Ganancia por acción básica			
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas		1,37	(6,91)
Ganancia (pérdidas) por acción básica en operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (pérdida) por acción básica		1,37	(6,91)

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros

COMPAÑÍA SIDERURGICA HUACHIPATO S.A.

Estados de Resultados Integrales, por Función

por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020
(cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Estados de Otros Resultados Integrales	Nota	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Resultado del año		11.309	(57.052)
Otro resultado integral			
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del periodo, antes de impuestos			
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos		(1.011)	(5.337)
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado de periodo, antes de impuestos		(1.011)	(5.337)
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos		(1.011)	(5.337)
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo			
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral		273	1.441
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo		273	1.441
Otro resultado integral		(738)	(3.896)
Resultado integral		10.571	(60.948)
Resultado integral atribuible a			
Los propietarios de la controladora		10.571	(60.948)
Resultado integral		10.571	(60.948)

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros

COMPAÑÍA SIDERURGICA HUACHIPATO S.A.

Estados de Flujos de Efectivo Metodo Directo

por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020
(cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Estado de Flujo de Efectivo Directo	Nota	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		834.123	586.912
Otros cobros por actividades de operación		2.785	384
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(314.452)	(251.626)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(42.017)	(32.621)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) operaciones		480.439	303.049
Intereses pagados		(9.341)	(9.517)
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados)		-	210
Otras entradas (salidas) de efectivo		17.814	14.534
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		488.912	308.276
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Compras de propiedades, planta y equipo		(14.577)	(10.639)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(14.577)	(10.639)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Pagos de pasivos por arrendamientos		(272)	(329)
Pagos de préstamos de entidades relacionadas	17.1	(474.170)	(302.677)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		(474.442)	(303.006)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		(107)	(5.369)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		(107)	(5.369)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo		475	5.844
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	7	368	475

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros

COMPAÑÍA SIDERURGICA HUACHIPATO S.A.

Estados de Cambios en el Patrimonio Neto

por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

	Nota N°	Capital pagado MUS\$	Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos MUS\$	Otras reservas varias MUS\$	Otras reservas MUS\$	Resultados acumulados MUS\$	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora MUS\$	Total Patrimonio Neto MUS\$
Saldo inicial período actual 01.01.2021		417.784	(1.810)	1.369	(441)	(191.352)	225.991	225.991
Incremento (disminución) por correcciones de errores								
Saldo Inicial Reexpresado	23	417.784	(1.810)	1.369	(441)	(191.352)	225.991	225.991
Utilidad del año						11.309	11.309	11.309
Otro resultado integral			(738)		(738)		(738)	(738)
Resultado integral			(738)		(738)	11.309	10.571	10.571
Total de cambios en patrimonio			(738)		(738)	11.309	10.571	10.571
Saldo final período actual 31.12.2021	23	417.784	(2.548)	1.369	(1.179)	(180.043)	236.562	236.562

	Nota N°	Capital pagado MUS\$	Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos MUS\$	Otras reservas varias MUS\$	Otras reservas MUS\$	Resultados acumulados MUS\$	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora MUS\$	Total Patrimonio Neto MUS\$
Saldo Inicial período anterior 01.01.2020		374.625	2.086	1.369	3.455	(134.300)	243.780	243.780
Incremento (disminución) por correcciones de errores								
Saldo Inicial Reexpresado	23	374.625	2.086	1.369	3.455	(134.300)	243.780	243.780
Pérdida del año						(57.052)	(57.052)	(57.052)
Otro resultado integral			(3.896)		(3.896)		(3.896)	(3.896)
Resultado integral			(3.896)		(3.896)	(57.052)	(60.948)	(60.948)
Incremento (disminución) por otras aportaciones de los propietarios		43.159	-	-	-	-	43.159	43.159
Total de cambios en patrimonio		43.159	(3.896)		(3.896)	(57.052)	(17.789)	(17.789)
Saldo final período anterior 31.12.2020	23	417.784	(1.810)	1.369	(441)	(191.352)	225.991	225.991

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros

COMPAÑÍA SIDERÚRGICA HUACHIPATO S.A.

Notas a los Estados Financieros

Correspondientes a los Años Terminado al 31 de Diciembre de 2021 y 2020

(Cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

1. INFORMACIÓN GENERAL

Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. en adelante la Compañía, es una sociedad anónima cerrada inscrita en el Registro Especial de Entidades Informantes de la Comisión para el Mercado Financiero, antes Superintendencia de Valores y Seguros con el N°14 y está sujeta a la fiscalización de dicha Comisión.

El Rol único tributario de la Compañía es el N° 94.637.000-2 y su domicilio se encuentra ubicado en Avenida Gran Bretaña N° 2910, comuna de Talcahuano, Chile.

Al 31 de diciembre de 2021 Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. es Subsidiaria de CAP S.A.

2. DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO

Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. es una industria integrada, que produce arrabio por reducción del mineral en los Altos Hornos; transforma ese arrabio en acero líquido en la Acería del que obtiene palanquillas de colada continua, (productos semi terminados) los que posteriormente lamina para entregar al mercado productos de mayor valor agregado, tales como barras para molienda de mineral, barras para refuerzo de hormigón y otros productos en barras.

La Compañía cumple con todas las condiciones legales a las que está sujeta, presenta condiciones de producción normales, operando actualmente a dos tercios de su capacidad instalada. La gradual implementación de las medidas de reducción de costos y estrategia de operación permitirá a la Compañía asegurar la continuidad de sus operaciones rentables en el corto plazo y a través de su Matriz CAP S.A. tiene capacidad de acceder al sistema financiero, sin embargo con el actual nivel de flujos, la Compañía es capaz de financiar íntegramente sus operaciones, inversiones e intereses de su financiamiento. Todo lo anterior, a juicio de la Administración, determina su capacidad de continuar como empresa en marcha, según lo establecen las normas contables bajo las que se emiten estos Estados Financieros. En diciembre de 2021 en sesión ordinaria de directorio N° 489, el Directorio de la Compañía aprobó la versión definitiva del plan de negocios 2022 - 2026, que entre otras consideraciones permitirá a la Compañía revertir su situación de pérdidas recurrentes.

Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. vende sus productos a distribuidores de acero, empresas de la construcción, industrias trefiladoras y la minería.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS

Principios contables - Los presentes estados financieros, se presentan en dólares y se han preparado a partir de los registros de contabilidad mantenidos por Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. Los estados financieros de la Compañía por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021 y 2020 han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF" o "IFRS") y aprobados por su Directorio en sesión celebrada con fecha 25 de enero de 2022.

Períodos cubiertos - Los estados financieros reflejan fielmente la situación financiera de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y los resultados de sus operaciones por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020.

Bases de preparación - Los Estados Financieros de la Compañía por el año terminado al 31 de diciembre de 2021 y 2020, han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB").

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico. Por lo general, el costo histórico está basado en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios. El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo, o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado a la fecha de medición, independiente si este precio es observable o estimado utilizando otra técnica de valorización.

La Compañía considera las características de los activos y pasivos si los participantes del mercado toman esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable por efectos de medición y/o revaluación en estos estados financieros es determinado de dicha forma, excepto por las mediciones que tienen algunas similitudes con el valor de mercado, pero que no son valores razonables, tales como el valor neto de realización de NIC 2 o de valor de uso de NIC 36.

Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas - El Directorio de CSH S.A. ha tomado conocimiento de la información contenida en estos Estados Financieros, y se declara responsable respecto de la veracidad de la información incorporada en los mismos, y de la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera.

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIIF requiere el uso de estimaciones y supuestos por parte de la Administración de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A.

En la preparación de los estados financieros se han utilizado determinadas estimaciones realizadas por la Administración de la Compañía, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos. Estas estimaciones, que se detallan en nota 6, se refieren básicamente a:

- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos y obligaciones con los empleados.
- La vida útil de las Propiedades, plantas y equipos e intangibles.
- Las hipótesis empleadas para calcular el deterioro de los activos.
- Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de incobrabilidad de deudores por ventas y cuentas por cobrar a clientes.
- Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de obsolescencia de inventarios.
- La probabilidad de ocurrencia y el monto de los pasivos de monto incierto o contingentes.

Estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros. Sin embargo, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos períodos, lo que se haría conforme a lo establecido en NIC 8, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros futuros.

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Tal como lo requiere NIC 1, estas políticas han sido definidas en función de las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2021 y han sido aplicadas de manera uniforme en los períodos que se presentan en estos estados financieros.

a. Período contable - Los presentes estados financieros cubren los siguientes ejercicios:

- Estados de Situación Financiera al 31 de diciembre de 2021 y 2020.
- Estados de Resultados Integrales y otros resultados integrales por los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020.
- Estados de Cambios en el Patrimonio por los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020.
- Estados de Flujos de Efectivo Método Directo por los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020.

b. Inversiones en asociadas y negocios conjuntos - Una asociada es una entidad sobre la cual la Compañía tiene influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de políticas financieras y operativas de una inversión, pero no control o control conjunto sobre esas políticas.

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto mediante el cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derecho a los activos netos del acuerdo conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control de un acuerdo, que sólo existe cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control.

Los resultados, activos y pasivos de las asociadas y/o negocios conjuntos son incorporados en estos estados financieros utilizando el método de la participación, excepto cuando: la inversión es clasificada como mantenida para la venta, en cuyo caso es contabilizada en conformidad con NIIF 5 Activos No Corrientes Mantenedidos para la Venta y Operaciones Discontinuas. Bajo el método de la participación, las inversiones en asociadas y/o negocios conjuntos son registradas inicialmente al costo, y son ajustadas posteriormente en función de los cambios que experimenta, tras la adquisición, la porción de los activos netos de la asociada que corresponde a la Compañía, menos cualquier deterioro en el valor de las inversiones individuales.

Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de una asociada o negocio conjunto excede su participación en éstos, la entidad dejará de reconocer su participación en las pérdidas adicionales. La participación en una asociada o negocio conjunto será el importe en libros de la inversión en la asociada o negocio conjunto determinado según el método de la participación, junto con cualquier participación a largo plazo que, en esencia, forme parte de la inversión neta de la entidad en la asociada o negocio conjunto.

Una inversión en una asociada y/o negocio conjunto se contabilizará utilizando el método de la participación, desde la fecha en que pasa a ser una asociada o negocio conjunto. En el momento de la adquisición de la inversión en una asociada o negocio conjunto cualquier exceso del costo de la inversión sobre y la participación de la Compañía en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada, se contabilizará como plusvalía, y se incluirá en el importe en libros de la inversión. Cualquier exceso de la participación de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada sobre el costo de la inversión, después de efectuar una reevaluación, será reconocida inmediatamente en resultados en el período en el cual la inversión fue adquirida.

c. Moneda - La moneda funcional de la Compañía se ha determinado como la moneda del ambiente económico principal en que funciona. Las transacciones distintas a las que se realizan en la moneda funcional de la entidad se convierten a la tasa de cambio vigente a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios expresados en monedas distintas a la funcional se convierten a la tasa de cambio de cierre. Las ganancias y pérdidas por la conversión se incluyen en las utilidades o pérdidas netas del período dentro del rubro diferencias de cambio.

La moneda de presentación y la moneda funcional de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. es el dólar estadounidense.

d. Bases de conversión - Los activos y pasivos en pesos chilenos y unidades de fomento, son traducidos a dólares a los tipos de cambio vigentes a la fecha de cierre de los estados financieros, de acuerdo al siguiente detalle:

	31.12.2021	31.12.2020
Pesos chilenos por dólar	844,69	710,95
UF/US\$	0,0273	0,0245
Euro/US\$	0,8839	0,8141

e. Compensación de saldos y transacciones - Como norma general en los estados financieros no se compensan ni los activos y pasivos, ni los ingresos y gastos, salvo en aquellos casos en que la compensación sea requerida o esté permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo del fondo de la transacción.

Los ingresos o gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por imperativo de una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en la cuenta de resultados.

f. Transacciones en moneda extranjera - Las transacciones en una divisa distinta de la moneda funcional se consideran transacciones en “moneda extranjera”, y se contabilizan en su moneda funcional al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación. Al cierre del año, los saldos del estado de situación financiera de las partidas monetarias en moneda extranjera, se valorizan al tipo de cambio vigente a dicha fecha, y las diferencias de cambio que surgen de tal valoración se registran en la cuenta de resultados del año en que éstas se producen.

g. Propiedades, planta y equipos - Los bienes de propiedades, planta y equipos son registrados al costo, excluyendo los costos de mantenimiento periódica, menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioros de valor. El costo de los elementos de propiedades, planta y equipos comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación del activo y su puesta en condiciones de funcionamiento según lo previsto por la gerencia y la estimación inicial de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del elemento o de rehabilitación del emplazamiento físico donde se asienta, en caso de ser aplicable.

Adicionalmente, se consideran como costo de los elementos de propiedades, planta y equipos, los costos por intereses de la financiación directamente atribuibles a la adquisición o construcción de activos que requieren de un período de tiempo sustancial antes de estar listos para su uso o venta.

Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento se imputan a resultados del año en que se producen. Cabe señalar, que algunos elementos de propiedades, plantas y equipos de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. requieren revisiones periódicas. En este sentido, los elementos objeto de sustitución son reconocidos separadamente del resto del activo y con un nivel de desagregación que permita amortizarlos en el período que medie entre la actual y hasta la siguiente reparación.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes.

A la fecha de cierre o siempre que haya un indicio de que pueda existir un deterioro en el valor de los activos, se comparará el valor recuperable de los mismos con su valor neto contable. Cualquier registro o reverso de una pérdida de valor, que surja como consecuencia de esta comparación, se registra con cargo o abono a resultado integrales según corresponda.

Asimismo, en este rubro se incluyen las inversiones efectuadas en activos adquiridos bajo la modalidad de contratos de arrendamiento con opción de compra que reúnen las características de leasing financiero de acuerdo a IFRS 16. Los bienes no son jurídicamente de propiedades de la Compañía y pasarán a serlo cuando se ejerza la opción de compra.

Los repuestos asociados a propiedad planta y equipo son repuestos clasificados como repuestos para mantenimiento y se cargan a resultado en el período que se incorporan al o los equipos mayores a que pertenecen.

La utilidad o pérdida resultantes de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros reconociendo el cargo o abono a resultados del periodo.

h. Depreciación - Los elementos de propiedades, planta y equipo, se amortizan siguiendo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición de los activos menos el valor residual estimado entre los años de vida útil estimada de los elementos.

El valor residual y la vida útil de los elementos de activos fijos se revisan anualmente y su depreciación comienza cuando los activos están en condiciones de uso.

Las líneas de producción temporalmente inactivos se continúan depreciando de acuerdo a la NIC 16.

Los terrenos se registran de forma independiente de los edificios o instalaciones que puedan estar asentadas sobre los mismos y se entienden que tienen una vida útil indefinida, por lo tanto, no se deprecian. Asimismo respecto de los “Otros activos fijos”, los cuales incluyen los saldos de activos fijos en curso, son objeto de depreciación a partir de la puesta en uso de los mismos de acuerdo a su naturaleza.

i. Activos intangibles distintos de plusvalía - Los activos intangibles con vida útil finita adquiridos separadamente son medidos al costo en el reconocimiento inicial. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles son registrados al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro. Las vidas útiles de los activos intangibles son señaladas como finitas e indefinidas. En el caso de los activos intangibles con vida útil indefinida, anualmente se realiza la prueba de deterioro de valor, ya sea individualmente o a nivel de unidad generadora de efectivo (“UGE”).

j. Deterioro del valor de los activos no financieros - Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que exista evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial, el importe en libros no puede ser recuperable.

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costos para la venta y su valor en uso. Al evaluar este último valor, los flujos de caja futuros estimados se descuentan a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las tasaciones de mercado vigentes del valor en el tiempo del dinero y los riesgos específicos del activo, para los cuales no se han ajustado estimaciones de flujos de caja futuros.

Si se estima que el valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es menor que su valor libro, este último disminuye al valor recuperable. Se reconoce un deterioro de inmediato en resultados. En caso que se reverse un deterioro posteriormente, el valor libro aumenta a la estimación revisada del valor recuperable, pero hasta el punto que no supere el valor libro que se habría determinado, si no se hubiera reconocido un deterioro anteriormente. Se reconoce un reverso como una disminución del cargo por deterioro de inmediato.

Los activos no financieros, distintos del menor valor, que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones a cada fecha de estado de situación financiera por si se hubieran producido reversos de la pérdida.

k. Activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas - son clasificados como disponibles para la venta y operaciones discontinuadas los activos no corrientes cuyo valor libro se recupera a través de una operación de venta y no a través de uso continuo.

Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo está disponible para la venta inmediata en su estado actual. La venta previsiblemente se completará en el plazo de un año desde la fecha de clasificación.

Estos activos son valorizados por el menor valor entre su valor libro y el valor justo menos los gastos asociados a la venta.

l. Instrumento financieros - Los activos financieros y pasivos financieros son reconocidos cuando el grupo se convierte en una parte de las cláusulas contractuales del instrumento.

Los activos financieros y pasivos financieros son medidos inicialmente a valor razonable. Los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos financieros y pasivos financieros (distintos de los activos financieros y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados) son agregados o deducidos del valor razonable de los activos financieros y pasivos financieros, según sea apropiado, en el reconocimiento inicial. Los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos financieros o pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados son reconocidos inmediatamente en resultados.

(l.1) Activos financieros - Todas las compras o ventas convencionales de activos financieros son reconocidas y dadas de baja en la fecha de contratación. Las compras o ventas convencionales de un activo financiero son compras o ventas bajo un contrato cuyas condiciones requieren la entrega del activo durante un periodo que generalmente está regulado o surge de una convención establecida en el mercado correspondiente. Todos los activos financieros reconocidos son posteriormente medidos en su totalidad, ya sea, a costo amortizado o a valor razonable, dependiendo de la clasificación de los activos financieros.

Clasificación de activos financieros - Los activos financieros que cumplen las siguientes condiciones son posteriormente medidos a costo amortizado:

- El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales; y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Los activos financieros que cumplen las siguientes condiciones son posteriormente medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCCORI):

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros; y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Todos los otros activos financieros que no cumplen con las condiciones anteriores son posteriormente medidos a valor razonable con cambios en resultados (VRCCR).

No obstante, lo anterior, la Compañía puede realizar las siguientes elecciones irrevocables en el momento del reconocimiento inicial de un activo financiero:

- La Compañía podría irrevocablemente elegir presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral para inversiones en instrumentos de patrimonio que, en otro caso, se medirían a valor razonable con cambios en resultados;
- La Compañía podría irrevocablemente designar un activo financiero que cumple los criterios de costo amortizado o valor razonable con cambios en otro resultado integral para medirlo a valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento.

Costo amortizado y método del interés efectivo - El método del interés efectivo es un método que se utiliza para el cálculo del costo amortizado de un activo financiero y para la distribución del ingreso por intereses a lo largo del período correspondiente.

Para los instrumentos financieros distintos de aquellos activos financieros con deterioro de valor crediticio comprados u originados, la tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones y puntos básicos de interés, pagados o recibidos por las partes del contrato, que integren la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento) excluyendo las pérdidas crediticias esperadas, durante la vida esperada del activo financiero, o cuando sea apropiado, un período menor, con respecto al valor en libros bruto de un activo financiero en el momento de su reconocimiento inicial. Para activos financieros con deterioro de valor crediticio comprados u originados, se calcula una tasa de interés efectiva ajustada por calidad crediticia descontando los flujos de efectivo estimados, incluyendo pérdidas crediticias esperadas, al costo amortizado del activo financiero en su reconocimiento inicial.

El costo amortizado de un activo financiero es el importe al que fue medido en su reconocimiento inicial un activo financiero, menos reembolsos del principal, más la amortización acumulada, utilizando el método del interés efectivo, de cualquier diferencia entre el importe inicial y el importe al vencimiento, ajustado por cualquier corrección de valor por pérdidas. Por otro lado, el valor en libros bruto de un activo financiero es el costo amortizado del activo financiero antes de ajustarlo por cualquier corrección de valor por pérdidas.

El ingreso por intereses se reconoce usando el método del interés efectivo para activos financieros medidos a costo amortizado y a valor razonable con cambios en otro resultado integral. Para los instrumentos financieros distintos de aquellos activos financieros con deterioro de valor crediticio comprados u originados, el ingreso por interés se calcula aplicando la tasa de interés efectiva al valor en libros bruto de un activo financiero, excepto para activos financieros que han convertido posteriormente en activos con deterioro de valor crediticio. Para activos financieros que se convierten posteriormente en activos con deterioro de valor crediticio, el ingreso por intereses es reconocido aplicando la tasa de interés efectiva al costo amortizado del activo financiero. Si, en períodos de reporte posteriores, el riesgo de crédito del instrumento financiero con deterioro de valor crediticio mejora de manera tal que el activo financiero ya no tiene deterioro de valor crediticio, el ingreso por intereses se reconoce aplicando la tasa de interés efectiva al valor en libros bruto del activo financiero.

Para los activos financieros con deterioro de valor crediticio comprados u originados, la Compañía reconoce el ingreso por intereses aplicando la tasa de interés efectiva ajustada por calidad crediticia al costo amortizado del activo financiero desde el reconocimiento inicial. El cálculo no revierte a la base bruta, incluso si el riesgo de crédito del activo financiero mejora posteriormente de modo que el activo financiero ya no tenga deterioro de valor crediticio.

Los ingresos por intereses se reconocen en el estado de resultados y se incluye en la línea "ingresos financieros".

Activos financieros clasificados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCCORI) - Son inicialmente medidos a su valor razonable más costos de transacción.

Posteriormente, los cambios en el valor en libros de estos instrumentos financieros como resultado de pérdidas y ganancias por diferencias de cambio, pérdidas y ganancias por deterioro, e ingresos por intereses calculados usando el método del interés efectivo son reconocidos en resultados. Los importes reconocidos en resultados son los mismos que habrían sido reconocidos en resultados si estos instrumentos financieros hubieran sido medidos a costo amortizado. Todos los otros cambios en el valor en libros de estos instrumentos financieros son reconocidos en otro resultado integral y acumulados en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral" en patrimonio. Cuando estos instrumentos financieros son dados de baja, las ganancias o pérdidas acumuladas previamente reconocidos en otro resultado integral son reclasificadas a resultados.

Instrumentos de patrimonio designados para ser medidos a VRCCORI - En el reconocimiento inicial, la Compañía puede realizar una elección irrevocable (sobre una base de instrumento por instrumento) para designar inversiones en instrumentos de patrimonio para ser medidas a VRCCORI.

La designación como VRCCORI no está permitida, si el instrumento de patrimonio es mantenido para negociar o si es una contraprestación contingente reconocida por una adquirente en una combinación de negocios a la que se le aplica NIIF 3.

Un activo financiero es mantenido para negociar si:

- Se compra o se incurre en él principalmente con el objetivo de venderlo en un futuro cercano; o
- En su reconocimiento inicial es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que la Compañía gestiona conjuntamente y para la cual tiene evidencia de un patrón real reciente de obtención de beneficios a corto plazo; o
- Es un derivado (excepto por los derivados que sean un contrato de garantía financiera o hayan sido designados como un instrumento de cobertura eficaz).

Las inversiones en instrumentos de patrimonio medidas a VRCCORI son inicialmente medidas a su valor razonable más costos de transacción. Posteriormente, son medidas a su valor razonable reconociendo las pérdidas y ganancias de cambios en el valor razonable en otro resultado integral y acumuladas en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral" en patrimonio. La ganancia o pérdida acumulada no será reclasificada a resultados al momento de vender los instrumentos de patrimonio, en su lugar, serán transferidas a resultados retenidos.

Los dividendos sobre estas inversiones en instrumentos de patrimonio son reconocidos en resultados cuando la Compañía tenga derecho a recibir el dividendo, sea probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con el dividendo y el importe del dividendo puede ser medido de forma fiable, a menos que el dividendo represente claramente una recuperación de parte del costo de la inversión. Los dividendos son incluidos en la línea "ingresos financieros" en el estado de resultados.

Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía no posee activos financieros ha designar como inversiones en instrumentos de patrimonio para ser medidas a VRCCORI.

Instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados (VRCCR) - Los activos financieros que no cumplen el criterio para ser medidos a costo amortizado o a VRCCORI son medidos a VRCCR. Específicamente:

- Las inversiones en instrumentos de patrimonio son clasificadas para ser medidas a VRCCR, a menos que la Compañía designe un instrumento de patrimonio que no sea mantenido para negociar o una contraprestación contingente originada en una combinación de negocios para ser medido a VRCCORI, en su reconocimiento inicial.
- Los activos financieros que han sido en el momento del reconocimiento inicial designados de forma irrevocable como medido al VRCCR, si tal designación elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso de la medición de los activos o pasivos o del reconocimiento de las ganancias y pérdidas de los mismos sobre bases diferentes. La Compañía no ha designado ningún instrumento financiero para ser medido a VRCCR.

Los activos financieros designados como VRCCR son medidos a valor razonable al cierre de cada período de reporte, con las ganancias o pérdidas a valor razonable reconocidas en resultados en la medida que no sean parte de una designada relación de cobertura. La ganancia o pérdida neta reconocida en resultados incluye cualquier dividendo o intereses ganados sobre el activo financiero y es incluida en la línea "ingresos financieros". Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía no posee activos financieros designados como VRCCR.

Ganancias y pérdidas por diferencias de cambio - El valor en libros de los activos financieros que están denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y son convertidos al tipo de cambio de cierre de cada período de reporte. Específicamente:

- Para activos financieros medidos a costo amortizado que no sean parte de una relación de cobertura, las diferencias de cambio se reconocen en resultados en la línea “diferencias de cambio”;
- Para activos financieros medidos a VRCCORI que no sean parte de una relación de cobertura, las diferencias de cambio en el costo amortizado del instrumento financiero se reconocerán resultados en la línea “diferencias de cambio”. Otras diferencias de cambio son reconocidas en otro resultado integral en la “Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral”;
- Para activos financieros medidos a VRCCR que no sean parte de una relación de cobertura, las diferencias de cambio se reconocen en resultados en la línea “diferencias de cambio”; y
- Para instrumentos de patrimonio medidos a VRCCORI, las diferencias de cambio son reconocidas en otros resultados integrales en la “Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral”.

(1.2) Deterioro de activos financieros - La Compañía reconoce una corrección de valor por pérdidas crediticias esperadas (“PCE”) sobre activos financieros que se miden a costo amortizado o a VRCCORI, cuentas por cobrar por arrendamientos, importes adeudados por clientes bajo contratos en construcción, así como también un compromiso de préstamos y contratos de garantía financiera. No se reconoce una pérdida por deterioro para inversiones en instrumentos de patrimonio. El importe de las pérdidas crediticias esperadas es actualizado en cada fecha de reporte para reflejar los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial del correspondiente activo financiero.

La Compañía siempre reconoce PCE durante el tiempo de vida del activo para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros son estimadas usando una matriz de provisiones basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos a los deudores, condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la actual, así como también, de la presupuestada dirección de las condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor del dinero en el tiempo cuando se apropiado.

Para todos los otros instrumentos financieros, la Compañía reconoce PCE durante el tiempo de vida del activo cuando ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial. Si, por otro lado, riesgo de crédito en el instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Compañía mide la corrección de valor por pérdidas para ese instrumento financiero a un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos doce meses. La evaluación de si deberían ser reconocidas PCE durante el tiempo de vida del activo está basada en aumentos significativos en la probabilidad o riesgo de un incumplimiento que ocurra desde el reconocimiento inicial en lugar de sobre la evidencia de un activo financiero con deterioro de valor crediticio a la fecha de reporte o que ocurra un incumplimiento.

Las PCE durante el tiempo de vida del activo representan las pérdidas crediticias esperadas que resultarán de todos los posibles eventos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero. En contraste, las PCE esperadas en los próximos doce meses representa la porción de las PCE durante el tiempo de vida del activo que se espera resulten de eventos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que sea posible dentro de los 12 meses después de la fecha de reporte.

La Compañía aplicó un enfoque simplificado para reconocer pérdidas crediticias esperadas a lo largo de la vida del activo para sus cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, como es requerido por NIIF 9. En relación con los préstamos a partes relacionadas, la Administración ha evaluado que no ha habido un incremento significativo en el riesgo de crédito de los préstamos a partes relacionadas desde el reconocimiento inicial hasta el 31 de diciembre de 2021. Por consiguiente, la administración no espera reconocer pérdidas crediticias esperadas en los próximos 12 meses para los préstamos a empresas relacionadas.

Al 31 de diciembre de 2021, las pruebas de deterioro realizadas indican que no existe deterioro observable.

Aumento significativo en el riesgo de crédito - Al evaluar si el riesgo de crédito de un instrumento financiero se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial, la Compañía compara el riesgo de que ocurra un incumplimiento en el instrumento financiero a la fecha de reporte con el riesgo de que ocurra un incumplimiento en el instrumento financiero a la fecha del reconocimiento inicial. Al realizar esta evaluación, la Compañía considera información cuantitativa y cualitativa que sea razonable y sustentable, incluyendo experiencia histórica e información proyectada que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. La información proyectada considerada incluye las perspectivas futuras de las industrias en las cuales operan los deudores de la Compañía, obtenidas de informes de expertos económicos, analistas financieros, organismos gubernamentales, grupos de expertos relevantes y otras organizaciones similares, así como también la consideración de diversas fuentes externas de información económica actual y pronosticada que se relaciona con las operaciones principales de la Compañía, a saber, el mercado de artículos de ocio y equipos electrónicos, la industria de la construcción de propiedades residenciales y el negocio de software de tecnologías de información.

En particular, la siguiente información se tiene en consideración cuando se evalúa si el riesgo de crédito ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial:

- Un deterioro significativo actual o esperado en la clasificación de riesgo interna o externa (si está disponible) del instrumento financiero;
- Un deterioro significativo en los indicadores de mercado externos de riesgo de crédito para un instrumento financiero específico, por ejemplo, un aumento significativo en el margen de crédito, precios del swap de incumplimiento crediticio para el deudor, o la duración o el alcance al cual el valor razonable de un activo financiero ha sido menor que su costo amortizado;
- Cambios adversos actuales o pronosticados en el negocio, condiciones financieras o económicas que se espera ocasionen una disminución significativa en la capacidad del deudor para cumplir con sus obligaciones financieras;
- Un deterioro significativo actual o esperado en los resultados operacionales del deudor;
- Aumentos significativos en el riesgo de crédito sobre otros instrumentos financieros del mismo deudor;
- Cambios adversos significativos actuales o pronosticados en el ambiente regulatorio, económico o tecnológico del deudor que resulten en una disminución significativa en la capacidad del deudor para cumplir sus obligaciones financieras.

Independientemente del resultado de la evaluación anterior, la Compañía presume que el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente desde el reconocimiento inicial, cuando los pagos contractuales se atrasen por más de 30 días, a menos que la Compañía tenga información razonable y sustentable para demostrar lo contrario.

No obstante lo anterior, la Compañía asume que el riesgo crediticio de un instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial si se determina que el instrumento financiero tiene un bajo riesgo crediticio a la fecha de reporte. Se determina que un instrumento financiero tiene un riesgo crediticio bajo si: (i) el instrumento financiero tiene un riesgo bajo de incumplimiento; (ii) el deudor tiene una capacidad robusta para cumplir sus obligaciones contractuales de flujos de efectivo en el corto plazo; y (iii) los cambios adversos en las condiciones económicas y de negocios en el largo plazo podrían, pero no necesariamente, reducirán la capacidad del deudor para cumplir sus obligaciones contractuales de flujos de efectivo. La Compañía considera que un activo financiero tiene un riesgo crediticio bajo cuando tiene una clasificación crediticia interna o externa de “grado de inversión” de acuerdo con la definición globalmente entendida de riesgo crediticio.

Para compromisos de préstamo y contratos de garantía financiera, la fecha en que la Compañía pasa a ser una parte del compromiso irrevocable se considera la fecha del reconocimiento inicial a efectos de aplicar los requerimientos de deterioro de valor. Al evaluar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde su reconocimiento inicial de un compromiso de préstamo, la Compañía considera los cambios en el riesgo de que ocurra un incumplimiento del préstamo con el que se relaciona el compromiso de préstamo; para contratos de garantía financiera, la Compañía considera los cambios en el riesgo de que el deudor especificado incumpla el contrato.

La Compañía monitorea regularmente la efectividad de los criterios utilizados para identificar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio y los modifica según sea apropiado para asegurar que los criterios sean capaces de identificar un aumento significativo en el riesgo crediticio antes que el importe pase a estar moroso.

Definición de incumplimiento - La Compañía considera lo siguiente como constituyente de un evento de incumplimiento para propósitos de la administración interna del riesgo crediticio, dado que la experiencia histórica indica que las cuentas por cobrar que cumplen cualquiera de los siguientes criterios son generalmente no recuperables.

- Cuando existe un incumplimiento de las restricciones financieras de la contraparte; o
- Información desarrollada internamente u obtenida de recursos externos indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluyendo a la Compañía, en su totalidad (sin tomar en consideración alguna garantía mantenida por la Compañía).

Activos financieros con deterioro de valor crediticio - Un activo financiero está con deterioro de valor crediticio cuando han ocurrido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. Evidencias de que un activo financiero está con deterioro de valor crediticio incluyen información observable sobre los sucesos siguientes:

- Dificultades financieras significativas del emisor o del deudor;
- Una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora;
- El prestamista del deudor por razones económicas o contractuales relacionadas con dificultades financieras del deudor, le ha otorgado a éste concesiones o ventajas que no le habría facilitado en otras circunstancias;
- Se está convirtiendo en probable que el deudor entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- La desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

Política de castigo - La Compañía castiga un activo financiero cuando existe información que indica que la contraparte está en dificultades financieras severas y no existe una perspectiva realista de recupero, por ejemplo, cuando la contraparte ha sido puesta en liquidación o ha entrado en procedimientos de bancarota, o en el caso de cuentas comerciales por cobrar, cuando los importes han estado morosos por más de dos años, lo que ocurra primero.

Los activos financieros castigados podrían todavía estar sujetos a actividades de cumplimiento bajo los procedimientos de recupero de la Compañía, teniendo en consideración asesoría legal cuando fuere apropiado. Cualquier recupero realizado se reconoce en resultados.

Medición y reconocimiento de pérdidas crediticias esperadas - La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la severidad (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición al incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la severidad está basada en datos históricos ajustados por información futura como se describió anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento para activos financieros, esta está representada por el valor en libros bruto de los activos a la fecha de reporte; para compromisos de préstamos y contratos de garantía financiera, la exposición incluye el importe que se dispondrá en el futuro en la fecha de incumplimiento determinada sobre la base de tendencias históricas, el entendimiento de la Compañía de las específicas necesidades financieras futuras de los deudores, y otra información futura relevante.

Para los activos financieros, la pérdida crediticia esperada se estima como la diferencia entre todos los flujos de efectivo contractuales que se adeudan a la Compañía en conformidad con el contrato y todos los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original.

Para un contrato de garantía financiera, ya que la Compañía está obligada a realizar pagos solamente en el evento de un incumplimiento por parte del deudor en conformidad con las cláusulas del instrumento que está garantizado, las insuficiencias de efectivo son pagos esperados a reembolsar al tenedor por una pérdida crediticia en la que incurre menos los importes que la Compañía espera recibir del tenedor, el deudor o un tercero.

La Compañía reconoce una ganancia o pérdida por deterioro de valor en resultados para todos los instrumentos financieros con un correspondiente ajuste a su valor en libros a través de una cuenta de corrección de valor por pérdidas, excepto para los instrumentos financieros que son medidos a VRCCORI, para los cuales la corrección de valor se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral", y no reduce el valor en libros del activo financiero en el estado de situación financiera.

Baja en cuentas de activos financieros - La Compañía da de baja un activo financiero solamente cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiera el activo financiero y sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo a un tercero. Si la Compañía no transfiera ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa controlando el activo transferido, la Compañía reconoce su interés retenido en el activo y un pasivo asociado por los importes que podría tener que pagar. Si la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, la Compañía continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un préstamo garantizado por los importes recibidos.

Al dar de baja un activo financiero medido a costo amortizado, la diferencia entre el valor en libros del activo y la sumatoria de la consideración recibida y por recibir se reconoce en resultados.

Adicionalmente, al dar de baja una inversión en un instrumento de deuda clasificado a VRCCORI, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral" es reclasificada a resultados. En contrario, al dar de baja una inversión en un instrumento de patrimonio el cual la Compañía a elegido en el reconocimiento inicial medirlo a VRCCORI, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral" no es reclasificada a resultados, pero es transferida a resultados retenidos.

(1.3) Pasivos financieros e instrumentos de patrimonio

Clasificación como deuda o patrimonio - Los instrumentos de deuda y patrimonio emitidos por una entidad de la Compañía se clasifican como pasivos financieros o como patrimonio de conformidad con la sustancia del acuerdo contractual y las definiciones de pasivo financiero e instrumento de patrimonio.

Instrumentos de patrimonio - Un instrumento de patrimonio es cualquier contrato que evidencie un interés residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de patrimonio emitidos por una entidad de la Compañía se reconocen por los importes recibidos, neto de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos de capital propio de la Compañía se reconocen y se deducen directamente en patrimonio.

No se reconoce ninguna ganancia o pérdida en resultados en la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de patrimonio propio de la Compañía.

Pasivos financieros - Todos los pasivos financieros son posteriormente medidos a costo amortizado usando el método de interés efectivo o a VRCCR.

Sin embargo, los pasivos financieros que se originan cuando una transferencia de un activo financiero no califica para darlo de baja o cuando aplica el enfoque de involucramiento continuo, contratos de garantía financiera emitidos por la Compañía, y compromisos emitidos por la Compañía para otorgar un préstamo a una tasa de interés por debajo del mercado son medidos en conformidad con las políticas contables específicas establecidas más adelante.

Pasivos financieros medidos a VRCCR - Los pasivos financieros se clasifican al VRCCR cuando el pasivo financiero es (i) una contraprestación contingente que sería pagada por el adquirente como parte de una combinación de negocios a la que se aplica IFRS 3, (ii) mantenido para negociar, o (iii) se designa a VRCCR.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se compra o se incurre en él principalmente con el objetivo de venderlo en un futuro cercano;
- En su reconocimiento inicial es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que la Compañía gestiona conjuntamente y para la cual tiene evidencia de un patrón real reciente de obtención de beneficios a corto plazo; o
- Es un derivado, excepto por los derivados que sean un contrato de garantía financiera o hayan sido designados como un instrumento de cobertura eficaz.

Un pasivo financiero distinto a un pasivo financiero mantenido para negociar o contraprestación contingente que sería pagada por el adquirente como parte de una combinación de negocios puede ser designado como VRCCR al momento del reconocimiento inicial si:

- Tal designación elimina o reduce significativamente alguna incongruencia en la medición o en el reconocimiento que de otra manera surgiría; o
- El pasivo financiero forma parte de un grupo de activos financieros o pasivos financieros o ambos, el cual se administra y evalúa sobre la base de su valor razonable, de acuerdo con la documentada estrategia de inversión o de administración del riesgo de la Compañía, y se provea internamente información sobre ese grupo, sobre la base de su valor razonable; o
- Forme parte de un contrato que contenga uno o más instrumentos derivados implícitos, y NIIF 9 permita que la totalidad del contrato sea designado como a VRCCR.

Los pasivos financieros a VRCCR se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida en los cambios del valor razonable en el estado de resultados en la medida que no sean parte de una designada relación de cobertura. La ganancia o pérdida neta reconocida en resultados incluye cualquier interés obtenido sobre el pasivo financiero y se incluye en la partida de 'ingresos/costos financieros' en el estado de resultados.

Sin embargo, para pasivos financieros designados a VRCCR, el importe del cambio en el valor razonable del pasivo financiero que es atribuible a cambios en el riesgo crediticio de ese pasivo se reconocen en otros resultados integrales, a menos que el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo crediticio del pasivo en otros resultados integrales crearía o incrementaría una asimetría contable en resultados. El importe remanente del cambio en el valor razonable del pasivo se reconoce en resultados. Los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo crediticio de un pasivo financiero que son reconocidos en otros resultados integrales no son posteriormente reclasificados a resultados; en su lugar, son transferidos a resultados retenidos una vez dado de baja el pasivo financiero.

Las pérdidas o ganancias sobre contratos de garantía financiera o compromisos de préstamos emitidos por la Compañía que sean designados por la Compañía para ser medidos a VRCCR se reconocen en resultados.

Pasivos financieros medidos posteriormente a costo amortizado - Los pasivos financieros que no sean (1) una contraprestación contingente de un adquirente en una combinación de negocios; (2) mantenidos para negociar; o (3) designados a VRCCR, son posteriormente medidos a costo amortizado usando el método del interés efectivo.

El método del interés efectivo es un método que se utiliza para el cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y para la distribución del gasto por intereses a lo largo del período correspondiente.

La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los pagos de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones y puntos básicos de interés, pagados o recibidos, que integren la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento) durante la vida esperada del pasivo financiero, o cuando sea apropiado, un período menor, al costo amortizado de un pasivo financiero.

Contratos de garantía financiera - Un contrato de garantía financiera es un contrato que requiere que el emisor efectúe pagos específicos para reembolsar al tenedor la pérdida en la que incurre cuando un deudor específico incumpla su obligación de pago a su vencimiento, de acuerdo con las condiciones, originales o modificadas, de un instrumento de deuda.

Los contratos de garantía financiera emitidos por una entidad de la Compañía son inicialmente medidos a valor razonable y, si no es designado a VRCCR y no se origina de la transferencia de un activo financiero, son posteriormente medidos al importe mayor entre:

- El importe determinado de la corrección de valor por pérdidas de acuerdo con NIIF 9 (ver I.2); y
- El importe reconocido inicialmente menos, cuando se apropiado, el importe acumulado de ingresos reconocidos de acuerdo con las políticas de reconocimiento de ingresos.

Ganancias y pérdidas por diferencias de cambio - Para pasivos financieros que están denominados en una moneda extranjera y son medidos a costo amortizado al cierre de cada período de reporte, las ganancias y pérdidas por diferencias de cambio se determinan sobre la base del costo amortizado de los instrumentos. Estas ganancias o pérdidas por diferencias de cambio se reconocen en resultados en la línea "diferencias de cambio", para pasivos financieros que no formen parte de una designada relación de cobertura.

El valor razonable de los pasivos financieros denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y son convertidos al tipo de cambio de cierre de cada período de reporte. Para pasivos financieros que son medidos a VRCCR, el componente de diferencia de cambio forma parte de las ganancias o pérdidas por valor razonable y se reconocen en resultados para pasivos financieros que no sean parte de una relación de cobertura.

Baja en cuentas de pasivos financieros - La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce, incluyendo cualquier activo transferido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en resultados.

m. Derivados implícitos - Los derivados implícitos en contratos anfitriones que no sean activos financieros dentro del alcance de NIIF 9 son tratados como derivados separados cuando cumplen la definición de un derivado, sus riesgos y características no están relacionados estrechamente con los correspondientes a los contratos anfitriones y los contratos anfitriones no son medidos a VRCCR. Los derivados implícitos en contratos híbridos que contienen un anfitrión dentro del alcance de NIIF 9 no son separados. El contrato híbrido en su totalidad se clasifica y mide posteriormente ya sea a costo amortizado o a VRCCR, según sea apropiado.

El procedimiento consiste en una caracterización inicial de cada contrato que permite distinguir aquellos en los cuales podría existir un derivado implícito. En tal caso, dicho contrato se somete a un análisis de mayor profundidad. Si producto de esta evaluación se determina que el contrato contiene un derivado implícito que requiera su contabilización separada, éste es valorizado y los movimientos en su valor razonable son registrados en la cuenta de resultados integrales de los estados financieros.

A la fecha, los análisis realizados indican que no existen derivados implícitos en los contratos de la Compañía que requieran ser contabilizados separadamente.

n. Inventarios - Las existencias se valorizan al costo según los siguientes métodos:

- **Productos terminados y en procesos:** al costo promedio mensual de producción, el cual incluye la depreciación del activo fijo.
- **Materias primas, materiales y repuestos de consumo:** al costo promedio de adquisición.
- **Materias primas y materiales en tránsito:** al costo de adquisición.

El costo asignado a las existencias no supera su valor neto de realización.

La Compañía valoriza las existencias por el menor valor entre el costo y el valor neto de realización.

El precio de costo incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar las existencias a su ubicación y condiciones actuales.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

ñ. Estado de flujo de efectivo - Para efectos de preparación del Estado de flujos de efectivo, la Compañía ha definido las siguientes consideraciones:

El efectivo incluye el efectivo en caja y bancos. En el estado de situación financiera, los sobregiros bancarios se clasifican como recursos ajenos en el pasivo corriente.

- **Actividades de operación:** Son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Compañía, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiación.
- **Actividades de inversión:** Corresponden a actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- **Actividades de financiación:** Son las actividades que producen cambios en el período y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

Al 31 de diciembre de 2021 la Compañía y su Matriz CAP S.A. han realizado transacciones necesarias para la operación, consideradas no flujo por no existir en ellas un traspaso de fondos que afecten el flujo de efectivo por un valor de MUS\$493.910 (MUS\$307.860 al 31 de diciembre de 2020), que corresponden a pagos a proveedores de productos y servicios que ejecuta la Matriz por cuenta de la Compañía.

o. Impuesto a las ganancias - La Compañía determina la base imponible y calcula su impuesto a la renta de acuerdo con las disposiciones legales vigentes.

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos se registran de acuerdo con las normas establecidas en NIC 12 "Impuesto a las ganancias".

El impuesto a la renta se registra en la cuenta de resultados o en las cuentas de patrimonio neto del estado de situación financiera en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado. Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos, y su base fiscal generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo que se calculan utilizando las tasas fiscales que se espera que estén en vigor cuando los activos y pasivos se realicen.

Las variaciones producidas en el año en los impuestos diferidos de activo o pasivo se registran en la cuenta de gastos por impuestos a las ganancias del estado de resultados integrales.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen únicamente cuando se espera disponer de utilidades tributarias futuras suficientes para recuperar las deducciones por diferencias temporarias.

p. Beneficios al personal - Las condiciones de empleo estipulan el pago de una indemnización por años de servicio cuando un contrato de trabajo llega a su fin. Normalmente esto corresponde a la proporción de un mes por cada año de servicio y a base del nivel de sueldo final. Este beneficio ha sido definido como un beneficio de largo plazo.

La obligación de indemnización por años de servicio es calculada de acuerdo con valorizaciones realizadas por un actuario independiente, utilizando el método de unidad de crédito proyectada, las cuales se actualizan en forma periódica. La obligación reconocida en el estado de situación financiera representa el valor actuarial de la obligación de indemnización por años de servicio. Las utilidades y pérdidas actuariales se reconocen inmediatamente en otros resultados integrales.

Los costos asociados a los beneficios de personal, relacionados con los servicios prestados por los trabajadores durante el año, son cargados a resultados y resultados integrales en el período que corresponde.

La Compañía utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de este beneficio. Dicha expectativa al igual que los supuestos son establecidos en conjunto con un actuario externo a la Compañía. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

El importe de los pasivos actuariales netos devengados al cierre del ejercicio se presenta en el ítem Provisiones por beneficios a los empleados del pasivo corriente y no corriente del estado de situación financiera.

q. Provisiones - Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o constructiva) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que pagar la obligación, y puede hacerse una estimación confiable del importe de la misma.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para pagar la obligación presente al final del período sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que conllevan la obligación. Cuando se mide una provisión usando el flujo de efectivo estimado para cancelar la obligación presente, su importe en libros representa el valor actual de dichos flujos de efectivo (cuando el efecto del valor temporal del dinero es significativo).

Cuando se espera de un tercero la recuperación de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para cancelar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es prácticamente seguro que se recibirá el desembolso y se puede medir el importe de la cuenta por cobrar con confiabilidad.

r. Pasivos contingentes - Son obligaciones surgidas a raíz de sucesos pasados, cuya información está sujeta a la ocurrencia o no de eventos fuera de control de la Compañía, u obligaciones presentes surgidas de hechos anteriores, cuyo importe no puede ser estimado de forma fiable, o en cuya liquidación no es probable que tenga lugar una salida de recursos.

s. Provisiones por costos de desmantelamiento y restauración - Surge una obligación de incurrir en costos de desmantelamiento y restauración cuando se produce una alteración causada por el desarrollo o producción en el curso de la actividad. Los costos se estiman en base de un plan formal de cierre y están sujetos a una revisión formal.

El efecto del cálculo de los costos de desmantelamiento y restauración, de acuerdo al juicio y experiencia de la Administración, no resultó ser material y por dicha razón no ha sido registrado.

t. Reconocimiento de ingresos - La Compañía reconoce los ingresos cuando el cliente obtiene el control sobre los bienes o servicios comprometidos.

Los ingresos se miden de acuerdo con el monto de la contraprestación a la cual la Compañía espera tener derecho a cambio de los bienes o servicios prometidos al cliente, que no sean montos cobrados por terceros y se presentan netos de descuentos.

En la fecha de inicio del contrato, la Compañía evalúa los bienes o servicios prometidos en el contrato con el cliente y los identifica como obligación de desempeño cualquier promesa de transferir a los bienes o servicios del cliente (o un paquete de bienes o servicios) que son distintos.

La Compañía identifica los bienes o servicios prometidos al cliente como distintos cuando el cliente puede beneficiarse de los bienes o servicios por sí solos o en conjunto con otros recursos fácilmente disponibles y la promesa de la Compañía de transferir los bienes o los servicios al cliente son identificables por separado de otras promesas en el contrato.

- **Venta de bienes** - Los ingresos por venta de bienes son reconocidos cuando los riesgos y los beneficios significativos de la Propiedades de los bienes han sido traspasados al comprador, generalmente al despachar los bienes.
- **Ingresos por prestación de servicios** - Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.
- **Ingresos por intereses** - Los ingresos son reconocidos a medida que los intereses son devengados en función del principal que está pendiente de pago y de la tasa de interés aplicable.

u. Dividendos - La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo al cierre de cada período en los estados financieros, en función de la política de dividendos acordada por la Junta de Accionistas.

v. Arrendamientos

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento, al inicio del contrato. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un correspondiente pasivo por arrendamiento con respecto a todos los acuerdos de arrendamiento en los cuales es el arrendatario, excepto por arrendamientos de corto plazo (definidos como un arrendamiento con un plazo de arriendo de 12 meses o menos) y arrendamientos de activos de bajo valor. Para estos arrendamientos, la Compañía reconoce los pagos de arrendamiento como un costo operacional sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento a menos que otra base sistemática sea más representativa del patrón de tiempo en el cual los beneficios económicos de los activos arrendados son consumidos.

Activos por derecho de uso: La Compañía reconoce el activo por derecho de uso a la fecha de inicio del arrendamiento (es decir, la fecha en que el activo subyacente está disponible para su uso). Los activos por derechos de uso se miden al costo, menos cualquier depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, y se ajustan para cualquier nueva medición de los pasivos por arrendamiento.

El costo del activo por derecho de uso comprende: (a) el importe de la medición inicial del pasivo por arrendamiento, (b) los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, menos los incentivos de arrendamiento recibidos; y (c) los costos directos iniciales incurridos por el arrendatario.

Los activos por derecho de uso son depreciados durante el período menor entre el plazo del arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Si un arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente o el costo del activo por derecho de uso refleja que la Compañía espera ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso es depreciado durante la vida útil del activo subyacente.

La depreciación se realiza desde la fecha de comienzo del arrendamiento.

Pasivo por arrendamiento: El pasivo por arrendamiento es inicialmente medido al valor presente de los pagos por arrendamiento que no han sido pagados a la fecha de comienzo, descontados usando la tasa implícita en el arrendamiento. Si esta tasa no puede determinarse fácilmente, la Compañía utiliza la tasa incremental por préstamos.

w. Clasificación de saldos en corriente y no corriente - En el estado de situación financiera adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso de existir obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Compañía, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como pasivos no corrientes.

4. CAMBIOS EN POLITICAS Y ESTIMACIONES CONTABLES

Estas políticas han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2021 y aplicadas de manera uniforme al periodo que se presentan en estos estados financieros. Para todas las materias relacionadas con la presentación de sus estados financieros la Compañía utiliza las Normas Internacionales de Información Financiera, emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB").

a) Las siguientes nuevas normas y enmiendas han sido adoptadas en estos estados financieros:

Enmiendas a NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 Y NIIF 16 Reforma de la tasa de interés de referencia - fase 2	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2021.
NIIF 16, Reducciones del alquiler relacionadas con el Covid-19.	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de abril de 2021.

NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16 Reforma de la Tasa de Interés de Referencia - Fase 2

En agosto de 2020, el IASB publicó la segunda fase de la Reforma de la Tasa de Interés de Referencia que comprende enmiendas a las normas NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16. Con esta publicación, el IASB completa su trabajo para responder a los efectos de la reforma de las tasas de oferta interbancarias (IBOR, por sus siglas en inglés) en la información financiera.

Las enmiendas proporcionan excepciones temporales que abordan los efectos en la información financiera cuando una tasa de interés de referencia (IBOR, por sus siglas en inglés) es reemplazada por una tasa de interés alternativa casi libres de riesgo.

Las enmiendas son requeridas y la aplicación anticipada es permitida. Una relación de cobertura debe ser reanudada si la relación de cobertura fue descontinuada únicamente debido a los cambios requeridos por la reforma de la tasa de interés de referencia y, por ello, no habría sido descontinuada si la segunda fase de enmiendas hubiese sido aplicada en ese momento. Si bien su aplicación es retrospectiva, no se requiere que una entidad reexpresé períodos anteriores.

La enmienda es aplicable por primera vez en 2021, sin embargo, no tiene un impacto en los estados financieros de la entidad.

NIIF 16 Reducciones del alquiler relacionadas con el Covid-19

En marzo de 2021, el IASB modificó las condiciones de la solución práctica en la NIIF 16 en relación con la aplicación de la guía de la NIIF 16 sobre modificaciones de alquileres que surgen como consecuencia del Covid-19.

La enmienda es aplicable por primera vez en 2021, sin embargo, no tiene un impacto en los estados financieros de la entidad.

b) Normas, Enmiendas e Interpretaciones que han sido emitidas pero su fecha de aplicación aún no está vigente, se encuentran detalladas a continuación. La Compañía no ha aplicado estas normas en forma anticipada:

Nuevas NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 17, Contratos de Seguros	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
Enmiendas a NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 3, Referencia al marco conceptual	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2022.
NIC 16, Propiedad planta y equipo: productos obtenidos antes del uso previsto	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2022.
NIC 37, Contratos onerosos – costo de cumplimiento de un contrato	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2022.
NIC 1, Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
NIC 8, Definición de la estimación contable	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
NIC 1, Revelación de políticas contables	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
NIC 12, Impuestos diferidos relacionados con activos y pasivos que surgen de una sola transacción	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
NIIF 10 y NIC 28, Estados financieros consolidados – venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto	Por determinar.

NIIF 17 Contratos de Seguro

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17 Contratos de Seguros, una nueva norma de contabilidad específica para contratos de seguros que cubre el reconocimiento, la medición, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia sustituirá a NIIF 4 Contratos de Seguro emitida en 2005. La nueva norma aplica a todos los tipos de contratos de seguro, independientemente del tipo de entidad que los emiten, así como a ciertas garantías e instrumentos financieros con determinadas características de participación discrecional.

Algunas excepciones dentro del alcance podrán ser aplicadas.

NIIF 17 será efectiva para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2023, requiriéndose cifras comparativas. La aplicación anticipada es permitida, siempre que la entidad aplique NIIF 9 Instrumentos Financieros, en o antes de la fecha en la que se aplique por primera vez NIIF 17.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIIF 3 Referencia al Marco Conceptual

En mayo 2020, el IASB emitió enmiendas a la norma NIIF 3 Combinaciones de Negocios – Referencia al Marco Conceptual. Estas enmiendas están destinadas a reemplazar la referencia a una versión anterior del Marco Conceptual del IASB (Marco de 1989) con una referencia a la versión actual emitida en marzo 2018 sin cambiar significativamente sus requerimientos.

Las enmiendas serán efectivas para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022 y deben ser aplicadas retrospectivamente. Se permite la aplicación anticipada si, al mismo tiempo o con anterioridad, una entidad aplica también todas las enmiendas contenidas en las enmiendas a las Referencias al Marco Conceptual de las Normas IFRS emitidas en marzo de 2018.

Las enmiendas proporcionarán consistencia en la información financiera y evitarán posibles confusiones por tener más de una versión del Marco Conceptual en uso.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 16 Propiedad, plata y equipo: Productos Obtenidos antes del Uso Previsto

La enmienda prohíbe a las entidades deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo, cualquier venta obtenida al llevar ese activo a la ubicación y condiciones necesarias para que pueda operar en la forma prevista por la gerencia. En su lugar, una entidad reconocerá los productos procedentes de la venta de esos elementos, y su costo, en el resultado del período, de acuerdo con las normas aplicables.

La enmienda será efectiva para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022. La enmienda debe ser aplicada retrospectivamente sólo a los elementos de propiedades, planta y equipo disponibles para su uso en o después del comienzo del primer período presentado en los estados financieros en los que la entidad aplique por primera vez la enmienda.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 37 Contratos onerosos - costo de cumplimiento de un contrato

En mayo 2020, el IASB emitió enmiendas a la norma NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes para especificar los costos que una entidad necesita incluir al evaluar si un contrato es oneroso o genera pérdidas.

La enmienda será efectiva para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022. La enmienda debe ser aplicada retrospectivamente a los contratos existentes al comienzo del periodo anual sobre el que se informa en el que la entidad aplique por primera vez la enmienda (fecha de la aplicación inicial). La aplicación anticipada es permitida y debe ser revelada.

Las enmiendas están destinadas a proporcionar claridad y ayudar a garantizar la aplicación consistente de la norma. Las entidades que aplicaron previamente el enfoque de costo incremental verán un aumento en las provisiones para reflejar la inclusión de los costos relacionados directamente con las actividades del contrato, mientras que las entidades que previamente reconocieron las provisiones por pérdidas contractuales utilizando la guía de la norma anterior, NIC 11 Contratos de Construcción, deberán excluir la asignación de costos indirectos de sus provisiones.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 1 Presentación de Estados Financieros - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

En junio 2020, el IASB emitió enmiendas a los párrafos 69 al 76 de NIC 1 para especificar los requerimientos para la clasificación de los pasivos como corrientes o no corrientes.

Las enmiendas son efectivas para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2023. Las entidades deben considerar cuidadosamente si hay algún aspecto de las enmiendas que sugiera que los términos de sus acuerdos de préstamo existentes deben renegociarse. En este contexto, es importante resaltar que las enmiendas deben aplicarse retrospectivamente.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 8 Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores - Definición de Estimados Contables

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 8, en las que introduce una nueva definición de “estimaciones contables”. Las enmiendas aclaran la distinción entre cambios en estimaciones contables y cambios en las políticas contables y la corrección de errores. Además, aclaran cómo utilizan las entidades las técnicas de medición e insumos para desarrollar la contabilización de estimados.

La norma modificada aclara que los efectos sobre una estimación contable, producto de un cambio en un insumo o un cambio en una técnica de medición son cambios en las estimaciones contables, siempre que estas no sean el resultado de la corrección de errores de períodos anteriores. La definición anterior de un cambio en la estimación contable especificaba que los cambios en las estimaciones contables pueden resultar de nueva información o nuevos desarrollos. Por lo tanto, tales cambios no son correcciones de errores.

La enmienda será efectiva para períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero 2023.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 1 Presentación de los Estados Financieros - Revelación de Políticas Contables

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 1 y a la Declaración de práctica de NIIF N°2 Realizar juicios de materialidad, en el que proporciona orientación y ejemplos para ayudar a las entidades a aplicar juicios de importancia relativa a las revelaciones de política contable.

Las modificaciones tienen como objetivo ayudar a las entidades a proporcionar revelaciones sobre políticas contables que sean más útiles por:

- Reemplazar el requisito de que las entidades revelen sus políticas contables “significativas” con el requisito de revelar sus políticas contables “materiales”
- Incluir orientación sobre cómo las entidades aplican el concepto de materialidad en la toma de decisiones sobre revelaciones de políticas contables

Al evaluar la importancia relativa de la información sobre políticas contables, las entidades deberán considerar tanto el tamaño de las transacciones como otros eventos o condiciones y la naturaleza de estos.

La enmienda será efectiva para períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero 2023. Se permite la aplicación anticipada de las modificaciones a la NIC 1 siempre que se revele este hecho.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 12 Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos que surgen de una sola transacción

En mayo de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 12, que reducen el alcance de la excepción de reconocimiento inicial según la NIC 12, de modo que ya no se aplique a transacciones que dan lugar a diferencias temporarias imponibles y deducibles iguales.

Las modificaciones aclaran que cuando los pagos que liquidan un pasivo son deducibles a efectos fiscales, es cuestión de juicio (habiendo considerado la legislación fiscal aplicable) si dichas deducciones son atribuibles a efectos fiscales al pasivo reconocido en los estados financieros (y gastos por intereses) o al componente de activo relacionado (y gastos por intereses). Este juicio es importante para determinar si existen diferencias temporarias en el reconocimiento inicial del activo y pasivo.

Asimismo, conforme a las modificaciones emitidas, la excepción en el reconocimiento inicial no aplica a transacciones que, en el reconocimiento inicial, dan lugar a diferencias temporarias imponibles y deducibles iguales. Sólo aplica si el reconocimiento de un activo por arrendamiento y un pasivo por arrendamiento (o un pasivo por desmantelamiento y un componente del activo por desmantelamiento) dan lugar a diferencias temporarias imponibles y deducibles que no son iguales. No obstante, es posible que los activos y pasivos por impuestos diferidos resultantes no sean iguales (por ejemplo, si la entidad no puede beneficiarse de las deducciones fiscales o si se aplican tasas de impuestos diferentes a las diferencias temporarias imponibles y deducibles). En tales casos, una entidad necesitaría contabilizar la diferencia entre el activo y el pasivo por impuestos diferidos en resultados.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIIF 10 Estados Financieros Consolidados y NIC 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos - venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto

Las enmiendas a NIIF 10 Estados Financieros Consolidados y NIC 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos (2011) abordan una inconsistencia reconocida entre los requerimientos de NIIF 10 y los de NIC 28 (2011) en el tratamiento de la venta o la aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto.

Las enmiendas, emitidas en septiembre de 2014, establecen que cuando la transacción involucra un negocio (tanto cuando se encuentra en una Subsidiaria o no) se reconoce toda la ganancia o pérdida generada. Se reconoce una ganancia o pérdida parcial cuando la transacción involucra activos que no constituyen un negocio, incluso cuando los activos se encuentran en una Subsidiaria.

La fecha de aplicación obligatoria de estas enmiendas está por determinar debido a que el IASB está a la espera de los resultados de su proyecto de investigación sobre la contabilización según el método de participación patrimonial. Estas enmiendas deben ser aplicadas en forma retrospectiva y se permite la adopción anticipada, lo cual debe ser revelado.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

5. GESTIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS Y DEFINICIÓN DE COBERTURA

En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Compañía está expuesta a diversos riesgos financieros que pueden afectar de manera significativa el valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, sus resultados. Las políticas de administración de riesgo son aprobadas y revisadas periódicamente por la Administración de la Compañía.

A continuación se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la Compañía, una caracterización y cuantificación de éstos para ella, así como una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso:

a. Riesgo de mercado - Es la posibilidad de que la fluctuación de variables de mercado tales como tasas de interés, tipo de cambio, precios de productos, etc., produzcan pérdidas económicas debido a la desvalorización de flujos o activos o a la valorización de pasivos, debido a la nominación o indexación de éstos a dichas variables.

El análisis de sensibilidad muestra el impacto de una variación en el precio del acero sobre los instrumentos financieros mantenidos a la fecha de reporte. Una variación en el precio promedio del acero durante el año 2021, hubiese tenido un impacto sobre los ingresos y los resultados. Un incremento / (disminución) de un 10% en el precio promedio de los productos de acero durante ese periodo hubiera (disminuido) / aumentado MUS\$72.536 los ingresos, basados en los volúmenes de ventas.

En cuanto al hierro, se estima que un incremento / (disminución) de un 10% sobre el precio promedio registrado en el mismo periodo, hubiera (disminuido) / aumentado los resultados de la Compañía en MUS\$23.921

Las políticas en la administración de estos riesgos son establecidas por la Matriz. Esta define estrategias específicas en función de los análisis periódicos de tendencias de las variables que inciden en los niveles de tipo de cambio, interés y producción.

▪ **Riesgo de tipo de cambio** - La Compañía está expuesta a riesgo de tipo de cambio dada la naturaleza de sus operaciones, las que involucran transacciones en monedas distintas al dólar estadounidense, principalmente pesos chilenos.

Con respecto a las partidas del balance, las principales partidas expuestas son las cuentas por cobrar (denominadas minoritariamente en pesos chilenos), los pasivos financieros contratados y beneficios a los empleados.

Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía tiene una posición contable pasiva en relación a otras monedas distinta al dólar estadounidense (activos menores que pasivos denominados en otras monedas distintas al dólar estadounidense), por un monto de MUS\$43.417. Si la variación de los tipos de cambio (mayoritariamente pesos chilenos respecto al dólar) se apreciara o depreciara en un 10%, se estima que el efecto sobre resultado de la Compañía sería una pérdida o ganancia de MUS\$4.342 respectivamente.

▪ **Riesgo de tasa de interés** - La Matriz (CAP S.A.) centraliza el manejo financiero según mandato suscrito con sus subsidiarias, proporcionándoles fondos de acuerdo a sus necesidades de financiamiento de operación e inversiones. Por los saldos en cuenta corriente y créditos para el financiamiento de importaciones, la Compañía paga a la Matriz un interés determinado principalmente por la tasa LIBOR, más un spread de 2,5%.

b. **Riesgo de crédito** - Este riesgo está referido a la capacidad de terceros de cumplir con sus obligaciones financieras con la Compañía. Dentro de las partidas expuestas a este riesgo, se distinguen dos categorías:

▪ **Activos financieros** - Corresponde a los saldos de efectivo. La capacidad de la Compañía de recuperar estos fondos depende de la solvencia del banco en el que se encuentren depositados por lo que el riesgo de crédito al que está expuesto el efectivo, está limitado debido a que los fondos están depositados en bancos de alta calidad crediticia, según las clasificaciones de crédito de clasificadoras de riesgo internacionales y limitados en montos por entidad financiera, de acuerdo a la política de inversiones vigente de la Compañía.

▪ **Deudores por ventas** - El riesgo de crédito se refiere a que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía principalmente en sus deudores por venta.

En lo que respecta a los deudores por venta la Compañía ha definido políticas que permitan controlar el riesgo de pérdidas por incobrabilidad y por incumplimiento en sus pagos.

Adicionalmente la Compañía mantiene una cartera diversificada por tipo, tamaño y sector, que le permite de mejor manera administrar y disminuir considerablemente la volatilidad de este riesgo, propendiendo a no depender de un cliente en particular.

c. Riesgo de liquidez - Este riesgo está asociado a la capacidad de la Compañía para amortizar o refinanciar a precios de mercado razonables los compromisos financieros adquiridos, y a su capacidad para ejecutar sus planes de negocios con fuentes de financiamiento estables.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 el 58,76% y el 58,55% corresponden al endeudamiento de la Compañía con la Matriz CAP S.A.

La Compañía estima que la implementación de los planes de acción de corto plazo permitirá asegurar la continuidad de sus operaciones en condiciones de rentabilidad, recuperación de capital de trabajo y la generación de flujos de fondos para hacer frente a las obligaciones financieras con su principal acreedor.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía mantiene una cuenta por pagar a la Matriz de MUS\$272.788 y MUS\$239.569 respectivamente.

d. Riesgo de precio de commodities - Las operaciones de la Compañía están expuestas a las variaciones en el precio de los commodities, principalmente el precio del carbón, mineral de hierro y de los insumos necesarios para la producción (petróleo, energía, productos químicos, entre otros), cuyos niveles son determinados por la oferta y demanda en los distintos mercados. Con el objeto de minimizar los riesgos de variación de precio de sus materias primas, la Compañía tiene como objetivo mantener una cantidad óptima de existencias que le permitan satisfacer las demandas de sus clientes y evitar así los excesos de inventarios y mayores costos por capital de trabajo inmovilizado.

e. Otros Riesgos - Pandemia Global - Covid 19

En relación a la aparición del COVID-19 (enfermedad causada por el Coronavirus) que se ha masificado a nivel mundial, y a la declaración de Pandemia Global por parte de la Organización Mundial de la Salud el día 11 de marzo de 2020, se han observado los siguientes efectos:

I. Efectos financieros y operacionales

Los efectos financieros están directamente relacionados con la menor actividad global en el ejercicio 2020 y con cierta recuperación en el año 2021, afectando los niveles de PIB de todas las economías del mundo, en especial a los principales socios comerciales de Chile, Estados Unidos, China y Europa.

Los principales efectos operacionales observados están relacionados con la vida cotidiana, la productividad y la actividad económica:

1. Incremento de las medidas sanitarias, eventuales cuarentenas y sus impactos sobre:
 - Familias de los trabajadores (aislamiento, servicios, etc.).
 - Colegios, universidades, jardines infantiles (rutinas de los hijos).
 - Transporte público (fuentes de stress y de contagio).
2. Pérdida de productividad por:
 - Ausentismo, por prevención, indicación o cuarentena.
 - Doble presencia (desconcentración, desatención, inseguridad, accidentes).
 - Disponibilidad de Servicios Públicos (saturación de centros de salud, falta de medicamentos o artículos de higiene, aseo y limpieza).
3. Actividad económica:
 - Impacto en la continuidad operacional (interrupción de operaciones, paros no programados, reprogramación de turnos y jornadas, etc.).
 - Suspensión de actividades (comercio, educación, entretenimiento, servicios, suministros, abastecimientos, proveedores, etc.).
 - Restricciones para viajar (vuelos, buses interurbanos, transporte público, etc.).
 - Incertidumbre en el mercado (exportaciones, importaciones, tipo de cambio, etc.).
 - Aumento de costos por coberturas de salud y seguros médicos.
 - Redistribución partidas presupuestarias.
 - Cierre de fronteras y puertos.

II. Medidas que la administración ha adoptado o se adoptarán para mitigar posibles efectos financieros y/o operacionales.

Considerando lo señalado en el N° 1 anterior, en el ámbito financiero la Compañía tiene como foco el uso eficiente de los recursos financieros, poniendo especial énfasis en el cuidado de la caja para mantener una adecuada liquidez. Es así, que el esfuerzo principal es la reducción de costos y gastos y la limitación y priorización del plan de inversiones, junto con potenciar y agilizar los despachos de productos de acero.

En el área operacional la administración ha diseñado e implementado medidas preventivas consistentes con las indicaciones de las autoridades nacionales, especialmente de Salud y del Trabajo. Se ha comunicado en forma permanente a todo el personal las medidas contingentes de cada etapa, desde información básica del Covid-19, hasta conductas preventivas en el trabajo, familia, colegio y tránsito público.

A partir del sábado 14 de marzo de 2020, y hasta la fecha de cierre de los presentes estados financieros, se ha puesto en marcha los planes de contingencia operacionales y la modalidad de teletrabajo en casa para gran parte del personal administrativo. Los planes de contingencia incluyen el aseguramiento de la continuidad operacional y seguridad de las personas e instalaciones, mediante turnos de emergencias, servicios mínimos, mantenimientos imprescindibles, reprogramaciones, flexibilidad horaria, suspensión de viajes aéreos, y reforzamiento en la sanitización de recintos, incluidos casinos y buses de transporte, entre otras medidas. Todo esto incluye tanto a personal propio como de empresas colaboradoras.

La administración de la Compañía continúa evaluando permanentemente cada etapa en la evolución del Covid-19, a objeto de anticipar las medidas apropiadas.

6. REVELACIONES DE LAS ESTIMACIONES Y LOS SUPUESTOS QUE LA ADMINISTRACION HAYA REALIZADO AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES DE LA ENTIDAD

La aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera requiere el uso de estimaciones y supuestos que afectarán los montos a reportar de activos y pasivos a la fecha de los estados financieros y los montos de ingresos y gastos durante el período de reporte. La Administración de la Compañía, necesariamente efectuará juicios y estimaciones que tendrán un efecto significativo sobre las cifras presentadas en los estados financieros bajo NIIF. Cambios en los supuestos y estimaciones podrían tener un impacto significativo en los estados financieros bajo NIIF.

Un detalle de las estimaciones y juicios significativos usados son los siguientes:

a. Deterioro de activos - La Compañía revisa el valor libro de sus activos tangibles e intangibles para determinar si hay cualquier indicio que estos activos podrían estar deteriorados. En la evaluación de deterioro, los activos que no generan flujo de efectivo independiente son agrupados en una unidad generadora de efectivo ("UGE") apropiada. El monto recuperable de estos activos o UGE, es medido como el mayor entre su valor recuperable (metodología flujos futuros descontados) y su valor libro.

La Administración necesariamente aplica su juicio en la agrupación de los activos que no generan flujos de efectivo independientes y también en la estimación, la periodicidad, en los valores del flujo de efectivo subyacente en los valores del cálculo y en la tasa de interés usada y sus sensibilizaciones. Cambios posteriores en la agrupación de la UGE, o la periodicidad de los flujos de efectivo y las tasas de interés podrían impactar los valores libros de los respectivos activos.

b. Vida útil económica de activos: La vida útil de los bienes de propiedades, planta y equipo que son utilizadas para propósitos del cálculo de la depreciación es determinada en base a estudios técnicos preparados por especialistas internos y externos. Adicionalmente, se utilizan estos estudios para las nuevas adquisiciones de bienes de propiedades, planta y equipo, o cuando existen indicadores que las vidas útiles de estos bienes deben ser cambiadas.

c. Estimación de deudores incobrables - La Compañía ha estimado el riesgo de la recuperación de sus cuentas por cobrar, para los cual ha establecido porcentajes de provisión por tramos de vencimientos menos la aplicación de los seguros de créditos tomados, considerando las pérdidas crediticias esperadas de cada uno de sus clientes y los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial y el estado de rotación de sus productos, respectivamente.

d. Provisión de beneficios al personal - Los costos esperados de indemnizaciones por años de servicio relacionados con los servicios prestados por los trabajadores durante el periodo son cargados a resultados. Cualquier ganancia o pérdida actuarial, la cual puede surgir de diferencias entre los resultados reales y esperados o por cambios en los supuestos actuariales, son reconocidos directamente en otros resultados integrales.

Los supuestos que se refieren a los costos esperados son establecidos en conjunto con un actuario externo a la Compañía. Estos supuestos incluyen, entre otras, las hipótesis demográficas, la tasa de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones. Aunque la Administración cree que los supuestos usados son apropiados, un cambio en estos supuestos podría impactar significativamente los resultados de la Compañía.

e. Estimación obsolescencia de inventarios - Esta se calcula por porcentajes progresivos asignados a los materiales que no han tenido movimiento en años, que van desde 2 a los 32 períodos con porcentajes del 1% al 32%.

f. Litigios y contingencias - La Compañía evalúa periódicamente la probabilidad de pérdida de sus litigios y contingencias de acuerdo a las estimaciones realizadas por sus asesores legales. En los casos que la Administración y los abogados de la Compañía han opinado que se obtendrán resultados desfavorables cuyos juicios se encuentran en trámite, se han constituido provisiones al respecto por un valor de MUS\$266 y se presentan en otras provisiones corrientes (Nota 21).

g. Reconocimiento de ingresos - Como parte del análisis, la administración debe emitir juicios sobre si un acuerdo o contrato es legalmente exigible, y si el acuerdo incluye obligaciones de desempeño separadas. Además, se requieren estimaciones en orden para asignar el precio total de la transacción a cada obligación de desempeño en función de la venta independiente relativa estimada precios de los bienes o servicios prometidos que subyacen a cada obligación de desempeño.

7. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

a) El detalle del efectivo y equivalentes al efectivo al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es, el siguiente:

	Efectivo y equivalente de efectivo	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Caja	24	24
Bancos	344	451
Totales	368	475

El efectivo y equivalentes al efectivo no tiene restricciones de disponibilidad.

El detalle de efectivo y equivalente al efectivo por tipo de moneda es el siguiente:

Monedas	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
\$ Chileno	237	376
US\$	131	99
Totales	368	475

b) Información referida al estado de flujo de efectivo

A continuación se presenta un detalle de la composición del ítem "Otras entradas (salidas) de efectivo", presentado en el rubro "Actividades de operación":

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Pensiones (retiros y accidentes del trabajo)	(328)	(379)
Pago retenciones IVA, honorarios, asesorías y otros	(11.301)	(7.037)
Otros (notariales) e impuestos timbres	(3.673)	(679)
Contribución de Bienes Raíces	(2.309)	(2.380)
Iva exportador recuperado y otros	35.425	25.009
Totales	17.814	14.534

8. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Tipo de Deudores

a) El detalle a nivel de cuentas, es el siguiente:

31.12.2021	Total corriente			Total no corriente		
	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	Activos antes de provisiones MUS\$	Provisiones deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$	Activos antes de provisiones MUS\$	Provisiones deudores comerciales MUS\$
Deudores por operaciones de crédito	42.265	(1.179)	41.086	-	-	-
Deudores varios	4.863	-	4.863	1.614	-	1.614
Sub total Deudores comerciales	47.128	(1.179)	45.949	1.614	-	1.614
Pagos anticipados	7.555	-	7.555	-	-	-
Otras cuentas por cobrar	574	-	574	105	(60)	45
Totales	55.257	(1.179)	54.078	1.719	(60)	1.659

31.12.2020		Total corriente			Total no corriente		
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	Activos antes de provisiones MUS\$	Provisiones deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$	Activos antes de provisiones MUS\$	Provisiones deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$	
Deudores por operaciones de crédito	31.065	(884)	30.181	-	-	-	
Deudores varios	705	-	705	1.905	-	1.905	
Sub total Deudores comerciales	31.770	(884)	30.886	1.905	-	1.905	
Pagos anticipados	1.504	-	1.504	-	-	-	
Otras cuentas por cobrar	725	-	725	138	(68)	70	
Totales	33.999	(884)	33.115	2.043	(68)	1.975	

b) A continuación se presentan los saldos a nivel de cuenta al 31 de diciembre de 2021 y 2020, estratificados por antigüedad sobre el vencimiento: Los valores razonables de deudores por ventas y otras cuentas por cobrar no difieren significativamente de los valores libros.

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

31.12.2021												
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	No Vencidos MUS\$	Vencidos entre 1 y 30 días MUS\$	Vencidos entre 31 y 60 días MUS\$	Vencidos entre 61 y 90 días MUS\$	Vencidos superior a 91 días MUS\$	Vencidos entre 121 y 150 días MUS\$	Vencidos entre 151 y 180 días MUS\$	Vencidos entre 181 y 210 días MUS\$	Vencidos entre 211 y 250 días MUS\$	Vencidos superior a 251 días MUS\$	Total Corriente MUS\$	Total no corriente MUS\$
Tasa de pérdidas esperadas	-	0,024%	0,09%	6,39%	82,05%	82,05%	100%	100%	100%	100%	-	-
Deudores Comerciales Bruto	37.133	3.520	48	296	211	401	3	53	4	596	42.265	-
Estimación por deterioro	-	(1)	-	(19)	(173)	(330)	(3)	(53)	(4)	(596)	(1.179)	-
Otras cuentas por cobrar Bruto	12.992	-	-	-	-	-	-	-	-	-	12.992	1.719
Provisión por deterioro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(60)
Total	50.125	3.519	48	277	38	71	-	-	-	-	54.078	1.659

31.12.2020												
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	No Vencidos MUS\$	Vencidos entre 1 y 30 días MUS\$	Vencidos entre 31 y 60 días MUS\$	Vencidos entre 61 y 90 días MUS\$	Vencidos superior a 91 días MUS\$	Vencidos entre 121 y 150 días MUS\$	Vencidos entre 151 y 180 días MUS\$	Vencidos entre 181 y 210 días MUS\$	Vencidos entre 211 y 250 días MUS\$	Vencidos superior a 251 días MUS\$	Total Corriente MUS\$	Total no corriente MUS\$
Tasa de pérdidas esperadas	-	0,024%	0,09%	6,4%	82,1%	82,1%	100%	100%	100%	100%	-	-
Deudores Comerciales Bruto	28.077	796	309	1.020	227	19	96	34	23	464	31.065	-
Estimación por deterioro	-	-	-	(65)	(186)	(16)	(96)	(34)	(23)	(464)	(884)	-
Otras cuentas por cobrar Bruto	2.934	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.934	2.043
Provisión por deterioro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(68)
Totales	31.011	796	309	955	41	3	-	-	-	-	33.115	1.975

c) El análisis de las cuentas por cobrar vencidas y no pagadas por tipo de cartera, es el siguiente:

31.12.2021	Cartera no Repactada		Total Cartera Bruta	
	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$
Antigüedad de las cuentas por cobrar, por tipo de cartera				
No Vencidos	28	50.125	28	50.125
Vencidos entre 1 y 30 días	23	3.520	23	3.520
Vencidos entre 31 y 60 días	6	48	6	48
Vencidos entre 61 y 90 días	4	296	4	296
Vencidos entre 91 y 120 días	4	211	4	211
Vencidos entre 121 y 150 días	10	401	10	401
Vencidos entre 151 y 180 días	2	3	2	3
Vencidos entre 181 y 210 días	1	53	1	53
Vencidos entre 211 y 250 días	2	4	2	4
Vencidos superior a 251 días	21	596	21	596
Totales	101	55.257	101	55.257

31.12.2020	Cartera no Repactada		Total Cartera Bruta	
	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$
Antigüedad de las cuentas por cobrar, por tipo de cartera				
No Vencidos	23	31.011	23	31.011
Vencidos entre 1 y 30 días	24	796	24	796
Vencidos entre 31 y 60 días	10	309	10	309
Vencidos entre 61 y 90 días	11	1.020	11	1.020
Vencidos entre 91 y 120 días	9	227	9	227
Vencidos entre 121 y 150 días	1	19	1	19
Vencidos entre 151 y 180 días	6	96	6	96
Vencidos entre 181 y 210 días	2	34	2	34
Vencidos entre 211 y 250 días	3	23	3	23
Vencidos superior a 251 días	11	464	11	464
Totales	100	33.999	100	33.999

d) El movimiento de la provisión de deterioro de las cuentas por cobrar, es el siguiente:

31.12.2021	Corriente		No corriente	
	Número de Operaciones	Monto MUS\$	Número de Operaciones	Monto MUS\$
Provisiones y castigos				
Provisión cartera no repactada	731	(884)	111	(68)
Disminución (aumentos) del periodo	(121)	(295)	3	8
Totales	610	(1.179)	114	(60)

31.12.2020	Corriente		No corriente	
	Número de Operaciones	Monto MUS\$	Número de Operaciones	Monto MUS\$
Provisiones y castigos				
Provisión cartera no repactada	2.644	(691)	134	(61)
Disminución (aumentos) del periodo	(1.913)	(193)	(23)	(7)
Totales	731	(884)	111	(68)

9. SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

a. **Accionistas** - El detalle de los accionistas de la Compañía al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Nombre accionista	Número de Acciones	Participación %
CAP S.A.	8.253.419	99,999900%
Sucesión Ruiz de Gamboa Gomez, Carlos	4	0,000100%
Totales	8.253.423	100%

-Ver nota 23.1

b. Saldos y transacciones con entidades relacionadas

Cuentas por cobrar

31.12.2021								
Corriente								
Sociedad	RUT	Tipo Relación	Pais de Origen	Tipo Moneda	Menos de 90 días MUS\$	Más de 90 días MUS\$	Total Corriente MUS\$	
Cía. Minera del Pacífico S.A.	94.638.000-8	Filial de la Matriz	Chile	US\$	100	-	100	
Soc. de Ingeniería y Movimiento de Tierra Ltda.	79.807.570-5	Filial de la Matriz	Chile	\$	3	-	3	
Aceros Chilca S.A.C.	0-E	Relacionada de la Matriz a través de Director	Perú	US\$	3.829	16.398	20.227	
Totales					3.932	16.398	20.330	

31.12.2020								
Corriente								
Sociedad	RUT	Tipo Relación	Pais de Origen	Tipo Moneda	Menos de 90 días MUS\$	Más de 90 días MUS\$	Total Corriente MUS\$	
Cía. Minera del Pacífico S.A.	96.778.700-0	Filial de la Matriz	Chile	\$	4.382	-	4.382	
Soc. de Ingeniería y Movimiento de Tierra Ltda.	79.807.570-5	Filial de la Matriz	Chile	\$	3	-	3	
Aceros Chilca S.A.C.	0-E	Relacionada de la Matriz a través de Director	Perú	US\$	1.715	5.532	7.247	
Totales					6.100	5.532	11.632	

Las cuentas por cobrar a Compañía Minera del Pacífico S.A., Sociedad de Ingeniería y Movimiento de Tierra Ltda. y Aceros Chilca S.A.C. corresponden a transacciones de la operación, a cobrar dentro de los plazos establecidos para cada una de ellas y no generan intereses.

Al cierre del presente estado financiero no existen cuentas por cobrar a entidades relacionadas clasificadas como no corrientes.

Respecto a las cuentas por cobrar a entidades relacionadas no se han otorgado o recibido garantías, la contraprestación fijada para su liquidación es su pago efectivo, excepto Aceros Chilca S.A.C. con la cual se firmó un contrato de garantía mobiliaria a favor de la Compañía por MUS\$14.500. Al cierre de los presentes estados financieros, no existe evidencia de incobrabilidad sobre los saldos pendientes de cuentas por cobrar a entidades relacionadas, por lo tanto, la Compañía no ha efectuado estimaciones por deudas de dudoso cobro, ni ha reconocido gastos por este concepto durante el periodo.

Cuentas por pagar

31.12.2021								
Corriente								
Sociedad	RUT	Tipo Relación	Tipo Moneda	Pais de Origen	Menos de 90 días MUS\$	Más de 90 días MUS\$	Total Corriente MUS\$	
Compañía Minera Huasco S.A.	94.638.000-8							
CAP S.A.	91.297.000-0	Matriz	US\$	Chile	272.788	-	272.788	
Cía. Minera del Pacífico S.A.	94.638.000-8	Filial de la Matriz	US\$	Chile	42.707	-	42.707	
BHP Billiton Mitsubishi Alliance (BMA)	O-E	Accionistas Comunes	US\$	Australia	54.652	20.486	75.138	
Puerto Las Losas S.A.	76.498.850-7	Filial de la Matriz	US\$	Chile	644		644	
Soc. de Ingeniería y Movimiento de Tierra Ltda.	79.807.570-5	Filial de la Matriz	US\$	Chile	1.149	-	1.149	
Inmobiliaria Santiago S.A.	76.855.372-6	Filial de la Matriz	US\$	Chile	376	-	376	
Totales					372.316	20.486	392.802	

31.12.2020								
Corriente								
Sociedad	RUT	Tipo Relación	Tipo Moneda	Pais de Origen	Menos de 90 días MUS\$	Más de 90 días MUS\$	Total Corriente MUS\$	
CAP S.A.	91.297.000-0	Matriz	US\$	Chile	239.569	-	239.569	
Cintac S.A.	76.721.910-5	Filial de la Matriz	US\$	Chile	101	-	101	
Cía. Minera del Pacífico S.A.	94.638.000-8	Filial de la Matriz	\$	Chile	26.215	-	26.215	
BHP Billiton Mitsubishi Alliance (BMA)	O-E	Accionistas Comunes	US\$	Australia	21.328	52.005	73.333	
Soc. de Ingeniería y Movimiento de Tierra Ltda.	79.807.570-5	Filial de la Matriz	\$	Chile	1.094	-	1.094	
Inmobiliaria Santiago S.A.	76.855.372-6	Filial de la Matriz	\$	Chile	195	-	195	
Totales					288.502	52.005	340.507	

Al cierre del presente estado financiero no existen cuentas por pagar a entidades relacionadas clasificadas como no corrientes.

Las cuentas por cobrar y por pagar corrientes corresponden a transacciones de la operación pagadas dentro de los plazos establecidos para cada una de ellas.

Respecto a las cuentas por pagar a entidades relacionadas no se han otorgado garantías, la contraprestación fijada para su liquidación es su pago efectivo.

El saldo de la cuenta por pagar a BHP Billiton Mitsubishi Alliance, relacionada a través del accionista Mitsubishi Corporation, corresponde a deudas por importaciones de carbón y genera intereses con una tasa promedio de 3,05499% anual.

Transacciones más significativas y sus efectos en resultados

Sociedad	RUT	Tipo de relación	País Origen	Descripción de la transacción	Acumulado			
					01.01.2021 31.12.2021		01.01.2020 31.12.2020	
					Monto MUS\$	Efecto en resultados (cargo) abono MUS\$	Monto MUS\$	Efecto en resultados (cargo) abono MUS\$
BHP Billiton Mitsubishi Alliance (BMA)	0-E	Relacionada de la Matriz a través de accionista Mitsubishi	Australia	Compra de productos	70.594	(45.987)	45.582	(34.888)
				Intereses	904	(904)	1.772	(1.772)
CAP S.A.	91.297.000-0	Matriz	Chile	Intereses pagados	8.278	(8.278)	9.528	(9.528)
				Pago de otros prestamos a empresas relacionadas	474.170	-	302.884	-
				Servicios comprados	2.427	(2.427)	2.276	(1.913)
				Compra de Producto			1	-
Cintac S.A.	76.721.910-5	Filial de la Matriz	Chile	Venta productos de acero y servicios	-	-	5	4
				Compra de productos	20	(17)	-	-
Comp. Minera del Pacifico S.A.	94.638.000-8	Filial de la Matriz	Chile	Compra mineral y servicios	206.032	(146.882)	116.075	(88.083)
Imopac Ltda.	79.807.570-5	Filial de CMP S.A.	Chile	Compra de productos	5.673	(3.125)	5.593	(2.012)
				Venta de servicios	1	1	1	1
Puerto Las Losas	76.498.850-7	Filial de la Matriz	Chile	Compra de Servicios	4.108	(3.164)	-	-
Empresa Electrica La Arena SPA	76.037.036-3	Filial de Invercap S.A.	Chile	Compra de Servicios	-	-	(41)	35
Inmobiliaria Santiago S.A.	76.855.372-6	Filial de la Matriz	Chile	Compra de Servicios	181	(177)	179	(183)
Aceros Chilca S.A.C.	0-E	Relacionada de la Matriz a través de Director	Perú	Venta productos de acero y servicios	64.233	64.233	27.591	27.591

Todas las transacciones con partes relacionadas fueron realizadas en términos y condiciones de mercado.

c. Administración y alta dirección - Los miembros de la alta Administración y demás personas que asumen la gestión de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A., así como los Accionistas o las personas naturales o jurídicas a las que representan, no han participado al 31 de diciembre de 2021 y 2020, en transacciones no habituales con la Compañía.

La Compañía es administrada por un Directorio compuesto por 5 miembros, los que permanecen por un período de 3 años con posibilidad de ser reelegidos.

d. Remuneración y otras prestaciones - En conformidad con lo establecido en el Artículo 33 de la Ley N°18.046 de Sociedades Anónimas, el 12 de abril de 2021, la Junta General Ordinaria de Accionistas determinó la remuneración del Directorio de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. para el siguiente año siendo esta de 60 unidades de fomento mensuales y una dieta de 20 unidades de fomento mensuales por sesión ordinaria o extraordinaria a la que asistan y para el Presidente del Directorio una remuneración ascendente a 100 unidades de fomento mensuales y una dieta de 30 unidades de fomento mensuales por sesión ordinaria o extraordinaria a la que asista.

El detalle de los importes registrados desde enero a diciembre de 2021 y 2020 por concepto de dieta del Directorio de Compañía Siderúrgica Huachipato, es el siguiente:

Nombre	Cargo	31.12.2021 MUS\$
Sr. Roberto de Andraca Adriasola	Presidente	62
Sra. Catalina Mertz Kaiser	Director	39
Sr. Jorge Salvatierra Pacheco	Director	38
Sr. Alejandro Figueroa Alvarez	Director	38
Sr. Julio Bertrand Planella	Director	-
Totales		177

Nombre	Cargo	31.12.2020 MUS\$
Sr. Roberto de Andraca Adriasola	Presidente	68
Sr. Jorge Salvatierra Pacheco	Director	39
Sr. Alejandro Figueroa Alvarez	Director	38
Sra. Catalina Mertz Kaiser	Director	30
Sr. Julio Bertrand Planella	Director	-
Sr. Raúl Gamonal Alcaíno	Director (*)	-
Sr. Gastón Lewin Gómez	Director (*)	5
Totales		180

Por el periodo 2021 y 2020 los Directores Sr. Julio Bertrand Planella y Sr. Raúl Gamonal Alcaíno, renunciaron a recibir la referida dieta.

(*) En sesión del Directorio N°466 del 25 de febrero de 2020, presenta al Directorio su renuncia el Sr. Gastón Lewin Gómez.

(*) En junta general ordinaria de accionistas celebrada el 21 de abril de 2020, se procede a la elección del nuevo Directorio, no siendo reelegido el Sr. Raúl Gamonal Alcaíno.

e. Remuneraciones de los miembros de la alta dirección que no son directores - Los miembros de la alta dirección de la Compañía, han recibido al 31 de diciembre de 2021 y 2020 una remuneración de MUS\$1.254 y MUS\$764 respectivamente.

f. Cuentas por cobrar y pagar y otras transacciones - No existen cuentas por cobrar y/o pagar entre la Compañía y sus Directores y Gerencias.

g. Otras transacciones - No existen otras transacciones entre la Compañía y sus Directores y Gerencia.

h. Garantías constituidas por la Sociedad a favor de los Directores - Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía no ha realizado este tipo de operaciones.

i. Planes de incentivo a los principales ejecutivos y gerentes - La Compañía no ha pactado bonos anuales para su plana ejecutiva en función de la evaluación de su desempeño individual, y cumplimientos de metas a nivel de empresa.

j. Cláusulas de garantías, Directorios y Gerencia de la Sociedad - La Compañía no tiene pactado cláusulas de garantías con sus directores y gerencia.

k. Planes de redistribución vinculados a la cotización de la acción - La Compañía no mantiene este tipo de operaciones.

l. Indemnizaciones pagadas a los principales ejecutivos y gerentes - Durante el periodo de enero a diciembre de 2021 y 2020 se pagaron indemnizaciones a ejecutivos y gerentes por MUS\$521 y MUS\$1.307 respectivamente.

10. INVENTARIOS

a. El detalle de los inventarios, es el siguiente:

	Total corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Productos siderúrgicos (ii)		
Productos Terminados	37.231	21.694
Productos Semiterminados y en proceso	15.805	21.226
Productos primarios y subproductos	25.362	11.537
Subtotales	78.398	54.457
Materias primas (i)		
Carbón importado	31.720	15.451
Mineral de hierro	24.607	17.866
Materias primas en tránsito	29.399	12.502
Ferroaleaciones	12.516	6.369
Otros	7.336	7.930
Subtotales	105.578	60.118
Materiales		
Materiales y repuestos en bodega	13.826	14.290
Obsolescencia de Materiales	(3.934)	(3.557)
Subtotales	9.892	10.733
Totales	193.868	125.308

(i) La Administración de la Compañía estima que serán realizadas dentro del plazo de un año.

(ii) Al 31 de diciembre de 2021 los productos siderúrgicos no incluyen un ajuste por valor neto de realización. Al 31 de diciembre de 2020 los productos siderúrgicos incluyen un ajuste por valor neto de realización que asciende a MUS\$1.515.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, no hay existencias comprometidas como garantías.

b. Costo de inventario reconocido como gasto

Las existencias reconocidas como gasto en costo de operación durante los periodos terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se presentan en el siguiente detalle:

	Acumulado	
	01.01.2020 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Productos terminados	513.477	343.371
Totales	513.477	343.371

El costo de productos terminados, reconocidos en el costo de operación al 31 de diciembre de 2021 y 2020 incluye depreciación por MUS\$20.584 y MUS\$21.986 respectivamente.

c. Inventarios a Valor Razonable

Al cierre de los presentes estados financieros los inventarios a valor razonable presentan la siguiente información:

	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Inventarios al valor razonable menos los costos de venta	-	11.162
Rebaja del valor del inventario	-	(1.515)
Costo de inventarios reconocidos como gasto durante el ejercicio	513.477	343.371
Variación valor neto realizable (o valor razonable) del ejercicio, inventarios	1.515	14.786

11. ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

Los activos por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se detallan a continuación:

	Total corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
IVA crédito fiscal y otros impuestos por recuperar	2	2
Remanente crédito fiscal	3.046	1.506
Créditos Sence	260	256
Remanente de impuesto a la renta	216	-
IVA CF por recepciones por facturar	1.951	-
Otros	(9)	(43)
Totales	5.466	1.721

12. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS, CORRIENTES Y NO CORRIENTES

Los otros activos no financieros al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se detallan a continuación:

	Total corriente		Total no corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Valor residual activos fijos	-	-	9.609	9.609
Seguros	749	819	-	-
Arriendos	503	559	-	-
Bono personal	987	458	237	-
Otros gastos anticipados	1.050	313	-	-
Prov. IVA facturas por recepcionar (*)	-	646	-	-
Facturas por regularizar y otros	746	507	-	-
Otros	37	226	47	55
Totales	4.072	3.528	9.893	9.664

(*) Corresponde al IVA crédito de facturas pendientes de contabilizar en el libro de compras.

13. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL METODO DE LA PARTICIPACION

i. Método de participación

A continuación se presenta un detalle de las principales inversiones en asociadas contabilizadas bajo el método de la participación al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Sociedad	Número de acciones	Participación 31.12.2021 %	Actividad principal	País	Saldo al 31.12.2020 MUS\$	Bajas MUS\$	Resultado del ejercicio 31.12.2021 MUS\$	Saldo al 31.12.2021 MUS\$
Tecnocap S.A.	4.000	0,04	Trans. energ. eléctrica	Chile	14	-	1	15
Totales					14	-	1	15

Sociedad	Número de acciones	Participación 31.12.2020 %	Actividad principal	País	Saldo al 31.12.2019 MUS\$	Bajas MUS\$	Resultado del ejercicio 31.12.2020 MUS\$	Saldo al 31.12.2020 MUS\$
Tecnocap S.A.	4.000	0,04	Trans. energ. eléctrica	Chile	13	-	1	14
Totales					13	-	1	14

ii. Información financiera sobre inversiones en asociadas

31.12.2021						
Sociedad	Activos corrientes MUS\$	Activos no corrientes MUS\$	Pasivos corrientes MUS\$	Pasivos no corrientes MUS\$	Ingresos ordinarios MUS\$	Ganancia (Pérdida) MUS\$
Tecnocap S.A.	17.518	42.934	6.024	11.369	9.166	3.629
Totales	17.518	42.934	6.024	11.369	9.166	3.629

31.12.2020						
Sociedad	Activos corrientes MUS\$	Activos no corrientes MUS\$	Pasivos corrientes MUS\$	Pasivos no corrientes MUS\$	Ingresos ordinarios MUS\$	Ganancia (Pérdida) MUS\$
Tecnocap S.A.	15.491	44.954	5.547	15.469	8.785	3.690
Totales	15.491	44.954	5.547	15.469	8.785	3.690

14. ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALÍA

14.1 El detalle de los activos intangibles, es el siguiente:

31.12.2021					
	Propietario	Término o consumo total del activo	Valor bruto MUS\$	Amortización acumulada/deterioro del valor MUS\$	Valor neto MUS\$
Success Factors	CSH S.A.	11-2021	31	(31)	-
Totales			31	(31)	-

31.12.2020					
	Propietario	Término o consumo total del activo	Valor bruto MUS\$	Amortización acumulada/deterioro del valor MUS\$	Valor neto MUS\$
Success Factors	CSH S.A.	11-2021	31	(25)	6
Totales			31	(25)	6

14.2 Los movimientos de los activos intangibles identificables al 31 de diciembre de 2021 y 2020 son los siguientes:

	Success Factors MUS\$	Total MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021 (neto)	6	6
Amortización	(6)	(6)
Total de movimientos	(6)	(6)
Saldo final al 31.12.2021	-	-

	Success Factors MUS\$	Total MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020 (neto)	12	12
Amortización	(6)	(6)
Total de movimientos	(6)	(6)
Saldo final 31.12.2020	6	6

14.3 Información adicional de activos intangibles distintos de la plusvalía

Al 31 de Diciembre de 2021

Información a revelar detallada sobre activos intangibles	Programas de computador, no generados internamente			Programas de computador			Activos intangibles distintos de la plusvalía		
	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros
Conciliación de cambios en activos intangibles distintos de la plusvalía									
Activos intangibles distintos de la plusvalía	4.318	4.312	6	4.318	4.312	6	4.318	4.312	6
Cambios en activos intangibles distintos de la plusvalía									
Amortización, activos intangibles distintos de la plusvalía	-	(6)	6	-	(6)	6	-	(6)	6
Disposiciones y retiros de servicio, activos intangibles distintos de la plusvalía									
Incremento (disminución) en activos intangibles distintos de la plusvalía	-	6	(6)	-	6	(6)	-	6	(6)
Activos intangibles distintos de la plusvalía	4.318	4.318	0	4.318	4.318	0	4.318	4.318	0

Al 31 de Diciembre de 2020

Información a revelar detallada sobre activos intangibles	Programas de computador, no generados internamente			Programas de computador			Activos intangibles distintos de la plusvalía		
	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros
Conciliación de cambios en activos intangibles distintos de la plusvalía									
Activos intangibles distintos de la plusvalía	4.318	4.306	12	4.318	4.306	12	4.318	4.306	12
Cambios en activos intangibles distintos de la plusvalía									
Amortización, activos intangibles distintos de la plusvalía	-	(6)	6	-	(6)	6	-	(6)	6
Disposiciones y retiros de servicio, activos intangibles distintos de la plusvalía									
Incremento (disminución) en activos intangibles distintos de la plusvalía	-	6	(6)	-	6	(6)	-	6	(6)
Activos intangibles distintos de la plusvalía	4.318	4.312	6	4.318	4.312	6	4.318	4.312	6

15. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS

15.1 Clases de Propiedades, Planta y Equipos

La composición por clase de propiedades, planta y equipos al 31 de diciembre de 2021 y 2020, a valores netos y brutos, es la siguiente:

Propiedad, planta y equipos, neto

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Construcción en curso	7.356	12.170
Terrenos	246.466	246.466
Construcciones y obras de infraestructura	64.846	66.658
Planta, maquinaria y equipo	209.127	208.907
Total Propiedad, planta y equipos	527.795	534.201

Propiedad, planta y equipos, bruto

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Construcción en curso	7.356	12.170
Terrenos	246.466	246.466
Construcciones y obras de infraestructura	316.154	314.166
Planta, maquinaria y equipo	1.150.250	1.132.699
Total Propiedad, planta y equipos	1.720.226	1.705.501

Depreciación acumulada

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Construcciones y obras de infraestructura	(251.308)	(247.508)
Planta, maquinaria y equipo	(941.123)	(923.792)
Total depreciación acumulada	(1.192.431)	(1.171.300)

15.2 Movimientos:

Los movimientos contables de cada ejercicio de Propiedades, Planta y Equipos, neto, son los siguiente:

Propiedad, planta y equipo, neto	Construcción en curso MUS\$	Terrenos MUS\$	"Construcciones y obras de infraestructura" MUS\$	Planta, maquinaria y equipo MUS\$	Total MUS\$
Saldo inicial 01.01.2020 neto	12.170	246.466	66.658	208.907	534.201
Adiciones	12.249	-	-	-	12.249
Reclasificaciones	(17.063)	-	1.987	15.076	-
Repuestos Activo Fijo	-	-	-	2.529	2.529
Depreciación (Nota 30)	-	-	(3.801)	(17.383)	(21.184)
Otros incrementos (decrementos)	-	-	2	(2)	-
Saldo Final al 31.12.2021	7.356	246.466	64.846	209.127	527.795

Propiedad, planta y equipo, neto	Construcción en curso MUS\$	Terrenos MUS\$	"Construcciones y obras de infraestructura" MUS\$	Planta, maquinaria y equipo MUS\$	Total MUS\$
Saldo inicial 01.01.2020 neto	6.558	246.466	69.887	225.199	548.110
Adiciones	8.941	-	-	132	9.073
Reclasificaciones	(3.329)	-	644	2.685	-
Repuestos activo fijo	-	-	-	(3.369)	(3.369)
Traspaso desde Derecho de Uso	-	-	-	107	107
Reclasificación Castigo Rep. Activo Fijo	-	-	-	(1.371)	(1.371)
Diferencia Recl. Mat AF Castigo 2019	-	-	-	(87)	(87)
Recl. Castigo AF 2019 a Mat. Para la Venta	-	-	-	4.255	4.255
Depreciación (Nota 30)	-	-	(3.873)	(18.644)	(22.517)
Reclasificación a Derecho de Uso	-	-	-	-	-
Saldo final al 31.12.2020	12.170	246.466	66.658	208.907	534.201

A continuación se presenta información adicional respecto a los movimientos contables del activo fijo al 31 de diciembre de 2021 y 2020.

31.12.2021

Información a revelar detallada sobre propiedades, planta y equipo	Terrenos		Edificios		Terrenos y construcciones			Maquinaria		Construcciones en proceso			Propiedades, planta y equipo					
	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros			
Cconciliación de cambios en propiedades, planta y equipo																		
Propiedades, planta y equipo al inicio del período	246.466		246.466	316.331	249.673	66.658	562.797	249.673	313.124	1.151.493	942.586	208.907	12.170	0	12.170	1.726.460	1.192.259	534.201
Cambios en propiedades, planta y equipo																		
Incrementos distintos de los procedentes de combinaciones de negocios, propiedades, planta y equipo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	12.249	-	12.249	12.249	-	12.249
Depreciación, propiedades, planta y equipo	-	-	-	(3.801)	3.801	-	(3.801)	3.801	-	(17.383)	17.383	-	-	-	-	(21.184)	-	21.184
Incrementos (disminuciones) por transferencias y otros cambios, propiedades, planta y equipo																		
Incrementos (disminuciones) por transferencias, propiedades, planta y equipo	-	1.987	-	1.987	1.987	-	1.987	1.987	15.076	-	15.076	(17.063)	-	(17.063)	-	-	-	-
Incrementos (disminuciones) por transferencias desde construcciones en proceso, propiedades, planta y equipo	-	1.987	-	1.987	1.987	-	1.987	1.987	15.076	-	15.076	(17.063)	-	(17.063)	-	-	-	-
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, propiedades, planta y equipo	-	2	-	2	2	-	2	2	2.527	-	2.527	-	-	-	-	2.529	-	2.529
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, propiedades, planta y equipo	-	1.989	-	1.989	1.989	-	1.989	1.989	17.603	-	17.603	(17.063)	-	(17.063)	2.529	-	-	2.529
Disposiciones y retiros de servicio, propiedades, planta y equipo																		
Incremento (disminución) en propiedades, planta y equipo	-	1.989	3.801	(1.812)	1.989	3.801	(1.812)	1.989	17.603	17.383	220	(4.814)	-	(4.814)	14.778	21.184	(6.406)	
Reclasificación Ajuste 2015																		
Propiedades, planta y equipo al final de período	246.466		246.466	318.320	253.474	64.846	564.786	253.474	311.312	1.169.096	959.969	209.127	7.356	-	7.356	1.741.238	1.213.443	527.795

31.12.2020

Información a revelar detallada sobre propiedades, planta y equipo	Terrenos		Edificios		Terrenos y construcciones			Maquinaria		Construcciones en proceso			Propiedades, planta y equipo					
	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros	Importe en libros en términos brutos	Depreciación acumulada, amortización y deterioro de valor	Importe en libros			
Cconciliación de cambios en propiedades, planta y equipo																		
Propiedades, planta y equipo al inicio del período	246.466		246.466	315.687	245.800	69.887	562.153	245.800	316.353	1.149.141	923.942	225.199	6.558	-	6.558	1.717.852	1.169.742	548.110
Cambios en propiedades, planta y equipo																		
Incrementos distintos de los procedentes de combinaciones de negocios, propiedades, planta y equipo	-	-	-	-	-	-	-	-	132	-	132	8.941	-	8.941	9.073	-	-	9.073
Depreciación, propiedades, planta y equipo	-	-	-	(3.873)	3.873	-	(3.873)	3.873	-	(18.644)	18.644	-	-	-	-	(22.517)	-	22.517
Incrementos (disminuciones) por transferencias y otros cambios, propiedades, planta y equipo																		
Incrementos (disminuciones) por transferencias, propiedades, planta y equipo	-	644	-	644	644	-	644	644	2.685	-	2.685	(3.329)	-	(3.329)	-	-	-	-
Incrementos (disminuciones) por transferencias desde construcciones en proceso, propiedades, planta y equipo	-	644	-	644	644	-	644	644	2.685	-	2.685	(3.329)	-	(3.329)	-	-	-	-
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, propiedades, planta y equipo	-	-	-	-	-	-	-	-	(465)	-	(465)	-	-	-	(465)	-	-	(465)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, propiedades, planta y equipo	-	644	-	644	644	-	644	644	2.220	-	2.220	(3.329)	-	(3.329)	(465)	-	-	(465)
Disposiciones y retiros de servicio, propiedades, planta y equipo																		
Incremento (disminución) en propiedades, planta y equipo	-	644	3.873	(3.229)	644	3.873	(3.229)	644	2.352	18.644	(16.292)	5.612	-	5.612	8.608	22.517	(13.909)	
Propiedades, planta y equipo al final de período	246.466		246.466	316.331	249.673	66.658	562.797	249.673	313.124	1.151.493	942.586	208.907	12.170	-	12.170	1.726.460	1.192.259	534.201

15.3 Información adicional

Construcciones en curso - El importe de las construcciones en curso es de MUS\$7.356 al 31 de diciembre de 2021 y MUS\$12.170 al 31 de diciembre de 2020, son montos que se asocian directamente con actividades de operación de la Compañía entre otras, adquisición de equipos y construcciones.

Retiros y bajas - al 31 de diciembre de 2021 y 2020 corresponde a retiros de activos.

Activos temporalmente inactivos - Al 31 de diciembre de 2021 la Compañía mantiene un alto horno temporalmente detenido, sin embargo, está contemplado su reinicio de actividad en el futuro según el Plan de Negocio de la Compañía, por lo que de acuerdo a NIC 16 se continuará depreciando. Se ha tenido la precaución de cautelar la preservación de estos activos de modo que no pierdan su capacidad de producción.

Adiciones - Las adiciones en los rubros Planta Maquinarias y Equipos, por un valor de MUS132 al 31 de diciembre de 2020 corresponden a la adquisición de equipos y construcciones para las actividades de operación de la Compañía.

Seguros - La Compañía tiene contratada una póliza de seguros para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de propiedades, planta y equipo, así como las posibles reclamaciones que se le puedan presentar por el ejercicio de su actividad, dichas pólizas cubren de manera suficiente los riesgos a los que están sometidos.

Costo por depreciación - La depreciación de los activos se calcula linealmente a lo largo de su correspondiente vida útil. Esta vida útil se ha determinado en base al deterioro natural esperado, la obsolescencia técnica o comercial derivada de los cambios y/o mejoras en la producción y cambios en la demanda del mercado de los productos obtenidos en la operación con dichos activos.

Las vidas útiles estimadas por clases de activo, son las siguientes:

	Vida útil mínima años	Vida útil máxima años	Vida útil promedio ponderado años
Construcción y obras de infraestructura	1	78	22,55
Maquinarias y equipos	1	78	21,66
Vehículos	1	38	17,18

El valor residual y la vida útil de los activos se revisan, y ajustan si es necesario, en cada cierre de los estados financieros.

El cargo a resultados integrales por concepto de depreciación del activo fijo incluido en la venta de los productos terminados cargados como costos de explotación y en gastos de administración, es el siguiente:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
En costos de explotación	20.521	21.881
En gastos de administración y ventas	663	636
Totales	21.184	22.517

(1) No considera depreciación de activos por derecho de uso (leasing) por reclasificación del rubro, por aplicación de IFRS 16 - Arrendamientos.

15.4 Evaluación de deterioro de activos fijos

Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía evaluó los flujos futuros actualizados a una tasa de descuento del 7,40% y determinó que no se requiere de provisiones por deterioro en propiedad planta y equipo.

16. IMPUESTO A LA RENTA E IMPUESTOS DIFERIDOS

16.1 Conciliación del resultado contable con el resultado fiscal

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía determinó Pérdidas Tributarias ascendentes a MUS\$(294.536) y MUS\$(316.025) respectivamente. A continuación se presenta el ingreso registrado por impuesto a la renta en el estado de resultado al cierre de cada ejercicio:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Ingreso (gasto) por impuesto a las ganancias	-	-
Total ingreso (gasto) por impuesto corriente, neto	-	-
Ingreso (gasto) por impuestos diferidos a las ganancias	-	-
Ingreso (gasto) por impuestos diferidos relativos a la creación y reversión de diferencias temporarias	(4.336)	19.708
Otros cargos	(9)	(43)
Total ingreso por impuestos diferidos, neto	(4.345)	19.665
Total ingreso por impuesto a las ganancias	(4.345)	19.665

Conciliación resultado contable con el resultado fiscal

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Ingreso (pérdida) del año antes de impuestos	15.654	(76.717)
Ingreso (pérdida) por impuestos utilizando la tasa legal	(4.227)	20.714
Efecto impositivo de gastos no deducibles impositivamente	(9)	(43)
Otro incremento (decremento) en cargo por impuestos legales	(109)	(1.006)
Total ajuste al gasto por impuestos utilizando la tasa legal	(118)	(1.049)
Ingreso por impuesto utilizando la tasa efectiva	(4.345)	19.665

La conciliación de la tasa de impuestos legal vigente en Chile y la tasa efectiva de impuestos aplicables a la Compañía, se presenta a continuación:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 %	01.01.2020 31.12.2020 %
Tasa impositiva legal	27,00%	27,00%
Efecto impositivo de ingresos sin derecho a crédito	0,00%	0,00%
Efecto en tasa impositiva de gastos no deducibles impositivamente (%)	0,06%	(0,06%)
Otro incremento en tasa impositiva legal (%)	0,70%	(1,31%)
Total ajuste a la tasa impositiva legal (%)	0,76%	(1,37%)
Tasa impositiva efectiva (%)	27,76%	25,63%

La tasa impositiva utilizada para la conciliación al 31 de diciembre de 2021 y 2020, corresponde a la tasa de impuesto a las sociedades del 27%, que las entidades deben pagar sobre sus utilidades imponibles bajo la normativa tributaria vigente.

Modernización Tributaria Chile

Con fecha 24 de febrero de 2020, se publicó la Ley 21.210 sobre modernización tributaria, que establece como régimen general, el sistema parcialmente integrado, bajo el cual se aplica una tasa de impuesto corporativo de 27% para todas las empresas (o grupo de ellas) que individualmente o en conjunto, generen ingresos superiores a 75.000 UF anualmente y un régimen integrado, pro-Pyme para las demás empresas. La reforma considera modificaciones a la Ley de Iva, Ley de la Renta y Código Tributario. Dentro de las principales modificaciones, menciona la eliminación gradual del pago provisional por utilidades absorbidas (PPUA), no existiendo a partir del año 2024 la posibilidad de recuperar el impuesto que tengan los dividendos percibidos por una sociedad que presente pérdida tributaria.

16.2 Impuestos diferidos - El detalle de los saldos acumulados de activos y pasivos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

Activos por impuestos diferidos reconocidos, relativos a:

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Provision cuentas incobrables	318	239
Provision obsolescencia	1.062	960
Provision vacaciones	1.059	1.361
Valor neto de realización existencias	-	409
Descuento por cantidad	904	433
IAS Valor Actuarial	1.714	1.441
Castigo Catalizadores de bodega	1.917	1.917
Castigo Materiales bodega	2.489	2.489
Castigo Catalizadores	1.494	1.494
Castigo Estadio CAP	2.187	2.187
Castigo activo fijo lineas detenidas	18.041	18.041
Pérdidas fiscales	79.525	85.327
Indemnizacion años de servicio	(1.714)	(1.441)
Otros	1.278	1.597
Total activos por impuestos diferidos	110.274	116.454

Pasivos por impuestos diferidos reconocidos, relativos a:

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Depreciación propiedad, planta y equipo	45.616	46.897
Activos en leasing	1.504	1.651
Indemnizacion años de servicio	1.170	1.584
Material en proceso	1.906	1.230
Revaluaciones de propiedad, planta y equipo	412	415
Otros	332	1.275
Retasacion técnica	490	495
Revaluaciones de terrenos	66.200	66.200
Total pasivos por impuestos diferidos	117.630	119.747
Saldo neto, pasivo	7.356	3.293

Movimientos en pasivos por impuestos diferidos

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Activos (pasivos) por impuestos diferidos, saldo inicial	(3.293)	(24.442)
(Decremento) incremento en activo (pasivo) por impuestos diferidos	(4.063)	21.149
Total cambios en (pasivos) activos por impuestos diferidos	(4.063)	21.149
Saldo final activos (pasivos) por impuestos diferidos	(7.356)	(3.293)

17. PRÉSTAMOS QUE DEVENGAN INTERESES

17.1 Pasivos que se originan de actividades de financiamiento:

NIC 7 Flujo deuda - A continuación se detallan los cambios en los pasivos que se originan de actividades de financiamiento de la Compañía, incluyendo aquellos cambios que representan flujos de efectivo y cambios que no representan flujos de efectivo al 31 de diciembre de 2021 y 2020. Los pasivos que se originan de actividades de financiamiento son aquellos que han sido clasificados en el estado de flujos de efectivo como flujos de efectivo de actividades de financiamiento.

Al 31 de Diciembre de 2021

Pasivos que se originan de actividades de financiamiento	Flujos de efectivo de financiamiento				Cambios que no representan flujos de efectivo						
	Saldo al 1/1/2021 MUS\$	Provenientes MUS\$	Utilizados MUS\$	Total MUS\$	Adquisición de filiales MUS\$	Ventas de filiales MUS\$	Cambios en valor razonable MUS\$	Diferencias de cambio MUS\$	Nuevos arrendamientos financieros MUS\$	Otros cambios (1) MUS\$	Saldo al 31/12/2021 MUS\$
Préstamos de empresas relacionadas	239.569	404.152	(878.322)	(474.170)	-	-	-	-	--	507.389	272.788
Total	239.569	404.152	(878.322)	(474.170)	-	-	-	-	-	507.389	272.788

(1) Saldo correspondiente a la porción corriente y no corriente

(2) Corresponde al devengamiento de intereses

Al 31 de Diciembre de 2020

Pasivos que se originan de actividades de financiamiento	Flujos de efectivo de financiamiento				Cambios que no representan flujos de efectivo						
	Saldo al 1/1/2020 MUS\$	Provenientes MUS\$	Utilizados MUS\$	Total MUS\$	Adquisición de filiales MUS\$	Ventas de filiales MUS\$	Cambios en valor razonable MUS\$	Diferencias de cambio MUS\$	Nuevos arrendamientos financieros MUS\$	Otros cambios (1) MUS\$	Saldo al 31/12/2020 MUS\$
Arrendamiento financiero	618		(56)	(56)	-	-	-	-	-	(562)	-
Préstamos de empresas relacionadas	274.727	288.601	(591.278)	(302.677)	-	-	-	-	-	267.519	239.569
Total	275.345	288.601	(591.334)	(302.733)	-	-	-	-	-	266.957	239.569

(1) Otros Cambios que no representan flujos de efectivo, corresponden principalmente a pagos de proveedores realizados por la Matriz por cuenta de la Compañía y servicios financieros por préstamos de empresas relacionadas.

18. PASIVOS POR ARRENDAMIENTO

La Compañía como arrendatario reconoce un activo por derecho de uso asociado a contratos de servicios de largo plazo, que califican como pasivos por arrendamiento según lo establecido en la NIIF 16.

18.1 Movimiento de activos por derecho de uso

Conciliación de cambios en activos por derecho de uso al 31 de diciembre de 2021, valor neto	Construcciones y obras de infraestructura MUS\$	Planta, maquinaria y equipo MUS\$	Vehículos MUS\$	Total MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	318	690	-	1.008
Gasto por amortización	(161)	(62)	-	(223)
Otros incrementos (decrementos)	4	-	-	4
Saldo Final al 31.12.2021	161	628	-	789

Conciliación de cambios en activos por derecho de uso al 31 de diciembre de 2020, valor neto	Construcciones y obras de infraestructura" MUS\$	Planta, maquinaria y equipo MUS\$	Vehículos MUS\$	Total MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	466	753	149	1.368
Reclasificaciones	-	-	(107)	(107)
Gasto por amortización	(158)	(63)	(42)	(263)
Otros incrementos (decrementos)	10	-	-	10
Saldo Final al 31.12.2020	318	690	-	1.008

a) Construcciones y obras de infraestructura, corresponde al arriendo de oficinas del edificio corporativo con Inmobiliaria Santiago S.A., el contrato tiene una duración de 4 años que finaliza en diciembre de 2022.

b) Planta maquinaria y equipo, corresponde a los siguientes activos por derecho de uso:

- Enderezadora Schnell Modelo Reta 13 y 16 contrato con la empresa Heavymovement Chile Spa. con vencimientos mensuales, el contrato finaliza el año 2022.

c) Vehículos, corresponde a los siguientes activos por derecho de uso:

- Cargador frontal marca Caterpillar con opción de compra al Banco Crédito e Inversiones, en el mes de septiembre de 2020 al término de este contrato la Compañía Ejerció la opción de compra.
- Tres camiones industriales marca Caterpillar con opción de compra al Banco Crédito e Inversiones, con vencimientos mensuales, el cual se ejerció la opción de compra en el mes de diciembre de 2020 al término del contrato.

18.2 Saldos por tipo de obligación:

El detalle de pasivos por arrendamiento al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes

	Corriente		No corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Otros Pasivos por Arrendamiento (Ex Arr.operativo)	383	368	-	399
Total	383	368	-	399

18.3 Pagos por arrendamiento:

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Pasivos por arrendamientos		
Saldo inicial	767	1.097
Gasto por intereses	16	25
Reconocimiento deuda capital	(181)	(179)
Pagos de capital	(228)	(277)
Pagos de intereses	25	50
Reajustes	4	10
Decremento en el cambio de moneda extranjera	(20)	41
Saldo Final	383	767

18.4 Vencimientos flujo devengado:

El detalle de los vencimientos es el siguiente:

Rut Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País Empresa Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Unidad de Reajuste del Contrato	Tasa de interés	Modalidad de Pago	31.12.2021					
									Corriente			No Corriente		
									Menos de 90 días	más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Total No Corriente
94.637.000-2	CSH	Chile	76.855.372-6	Inmobiliaria Santiago S.A.	Chile	USD	0,50%	Mensual	43	133	176	-	-	-
94.637.000-2	CSH	Chile	76.347.878-5	Heavymovement Chile SPA	Chile	EURO	9,91%	Mensual	50	157	207	-	-	-
Totales									93	290	383	-	-	-

Rut Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País Empresa Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tasa de interés Efectiva	Tipo de Amortización	31.12.2020					
									Corriente			No Corriente		
									Menos de 90 días	más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Total No Corriente
94.637.000-2	CSH	Chile	76.855.372-6	Inmobiliaria Santiago S.A.	Chile	USD	0,50%	Mensual	40	123	163	174	-	174
94.637.000-2	CSH	Chile	76.347.878-5	Heavymovement Chile SPA	Chile	EURO	9,91%	Mensual	49	156	205	225	-	225
Totales									89	279	368	399	-	399

18.5 Vencimiento flujo no descontado:

El detalle de los vencimientos es el siguiente:

Rut Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País Empresa Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Unidad de Reajuste del Contrato	Tasa de interés Efectiva	Tipo de Amortización	31.12.2021					
									Corriente			No Corriente		
									Menos de 90 días	más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Total No Corriente
94.637.000-2	CSH	Chile	76.855.372-6	Inmobiliaria Santiago S.A.	Chile	USD	0,50%	Mensual	45	136	181	-	-	-
94.637.000-2	CSH	Chile	76.347.878-5	Heavymovement Chile SPA	Chile	EURO	9,91%	Mensual	54	164	218	-	-	-
Totales									99	300	399	-	-	-

Rut Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País Empresa Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tasa de interés Efectiva	Tipo de Amortización	31.12.2020					
									Corriente			No Corriente		
									Menos de 90 días	más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Total No Corriente
94.637.000-2	CSH	Chile	76.855.372-6	Inmobiliaria Santiago S.A.	Chile	USD	0,50%	Mensual	45	134	179	179	-	179
94.637.000-2	CSH	Chile	76.347.878-5	Heavymovement Chile SPA	Chile	EURO	9,91%	Mensual	59	178	237	237	-	237
Totales									104	312	416	416	-	416

19. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Activos financieros

19.1 Instrumentos financieros por categoría

Las políticas contables relativas a instrumentos financieros se han aplicado a las categorías que se detallan a continuación:

	Costo Amortizado MUS\$	Total MUS\$
Saldos al 31.12.2021		
Efectivo y equivalentes al efectivo	368	368
Deudores comerciales y cuentas por cobrar	55.737	55.737
Cuentas por cobrar entidades relacionadas (nota 9)	20.330	20.330
Total activos financieros	76.435	76.435

	Costo Amortizado MUS\$	Total MUS\$
Saldos al 31.12.2020		
Efectivo y equivalentes al efectivo	475	475
Deudores comerciales y cuentas por cobrar	35.090	35.090
Cuentas por cobrar entidades relacionadas (nota 9)	11.632	11.632
Total activos financieros	47.197	47.197

19.2 Riesgo de tasa de interés y moneda, Activos

La exposición de los activos financieros de la Compañía para riesgo de tasa de interés y moneda, es la siguiente:

Al 31.12.2021

	Activos financieros			Tasa fija activos financieros		
	Total MUS\$	Tasa variable MUS\$	Tasa fija MUS\$	Sin interés MUS\$	Tasa promedio %	Período promedio años
Dólar	53.373	-	-	53.373	0,00%	1
UF	1.717	-	1.717	-	2,10%	15
Pesos chilenos	21.345	-	-	21.345	0,00%	1
Total activos financieros	76.435	-	1.717	74.718		

Al 31.12.2020

	Activos financieros			Tasa fija activos financieros		
	Total MUS\$	Tasa variable MUS\$	Tasa fija MUS\$	Sin interés MUS\$	Tasa promedio %	Período promedio años
Dólar	33.238	-	-	33.238	0,00%	1
UF	2.018	-	2.018	-	2,10%	18
Pesos chilenos	11.941	-	-	11.941	0,00%	1
Total activos financieros	47.197	-	2.018	45.179		

Pasivos financieros

19.3 Instrumentos financieros por categoría

Las políticas contables relativas a instrumentos financieros se han aplicado a las categorías que se detallan a continuación:

	Préstamos y cuentas por pagar MUS\$	Total MUS\$
Saldos al 31.12.2021		
Acreedores comerciales y cuentas por pagar	146.758	146.758
Cuentas por pagar entidades relacionadas (Nota 9)	392.802	392.802
Pasivos por arrendamiento	383	383
Total pasivos financieros	539.943	539.943

	Préstamos y cuentas por pagar MUS\$	Total MUS\$
Saldos al 31.12.2020		
Acreedores comerciales y cuentas por pagar	114.569	114.569
Cuentas por pagar entidades relacionadas (Nota 9)	340.507	340.507
Pasivos por arrendamiento	767	767
Total pasivos financieros	455.843	455.843

19.4 Riesgo de tasa de interés y moneda, Pasivos

La exposición de los pasivos financieros de la Compañía para riesgo de tasa de interés y moneda, es la siguiente:

Al 31.12.2021

	Pasivos Financieros				Tasa pasivos financieros	
	Total MUS\$	Tasa variable MUS\$	Tasa fija MUS\$	Sin interés MUS\$	Tasa promedio %	Período promedio años
Dólar	499.007	272.788	178.114	48.105	2,79%	1
UF	163	-	-	163	0,00%	1
Pesos chilenos	40.566	-	-	40.566	0,00%	1
Otras Monedas	207	-	207	-	9,91%	1
Total pasivos financieros	539.943	272.788	178.321	88.834		

Al 31.12.2020

	Pasivos Financieros				Tasa pasivos financieros	
	Total MUS\$	Tasa variable MUS\$	Tasa fija MUS\$	Sin interés MUS\$	Tasa promedio %	Período promedio años
Dólar	413.528	239.569	147.174	26.785	3,61%	1
UF	245	-	-	245	0,00%	1
Pesos chilenos	41.640	-	-	41.640	0,00%	1
Otras Monedas	430	-	430	-	9,91%	2
Total Pasivos financieros	455.843	239.569	147.604	68.670		

19.5 Jerarquía del valor razonable

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía no mantiene activos y pasivos financieros medidos a valor razonable.

20. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

20.1 El detalle de las cuentas por pagar y otras cuentas por pagar al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

	Corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Acreedores comerciales (Nota 20.2)	40.369	39.059
Documentos por pagar (Nota 20.3)	102.800	73.505
Retenciones	3.462	1.891
Otras cuentas por pagar	127	114
Totales	146.758	114.569

El período medio para el pago a proveedores es de 47 días, por lo que el valor razonable no difiere de forma significativa de su valor libros.

En el siguiente cuadro se presentan las cuentas por pagar comerciales al día según su plazo:

31.12.2021			
MUS\$			
	Bienes	Servicios	Total
Hasta 30 días	10.741	21.453	32.194
Entre 31 y 60 días	1.228	6.947	8.175
Total	11.969	28.400	40.369
Periodo promedio de pago cuentas al día	44	51	47

31.12.2020			
MUS\$			
	Bienes	Servicios	Total
Hasta 30 días	6.719	30.093	36.812
Entre 31 y 60 días	1.827	420	2.247
Total	8.546	30.513	39.059
Periodo promedio de pago cuentas al día	37	31	34

20.2 Acreedores comerciales

El detalle de los principales acreedores al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

31.12.2021

Acreedor	Rut Acreedor	%	Total MUS\$
Indura S.A.	76.150.343-K	5,9%	2.391
Engie Energia Chile S.A.	88.006.900-4	5,9%	2.364
Naviera Ultrana Ltda.	92.513.000-1	4,2%	1.679
RHI Chile S.A.	99.561.450-2	4,0%	1.601
Cia. Petroleos de Chile Copec S.A.	99.520.000-7	3,6%	1.455
Hidroeléctrica Rio Lircay S.A.	76.025.973-K	3,2%	1.309
Servicios Industriales Thno. SPA	77.116.694-6	2,8%	1.120
Bureau Veritas Chile S.A.	96.663.470-7	2,6%	1.040
Heavymovement Chile SPA	76.347.878-5	2,1%	835
Ima Industrial SPA	88.689.100-8	1,9%	800
Otros		63,8%	25.775
Totales		100%	40.369

31.12.2020

Acreedor	Rut Acreedor	%	Total MUS\$
Guacolda Energia S.A.	76.418.918-3	13,9%	5.417
Hidroelectrica Rio Lircay S.A.	76.025.973-K	9,9%	3.866
Naviera UltranaV Ltda.	92.513.000-1	7,5%	2.925
Indura S.A.	91.335.000-6	5,9%	2.319
Servicios Industriales Thno. SPA	77.116.694-6	3,9%	1.507
Heavy Movement Chile SPA	76.347.878-5	3,6%	1.391
Harsco Metals Chile S.A.	87.676.500-4	3,4%	1.328
Vesuvius Refractarios de Chile S.A.	96.693.060-8	2,8%	1.104
Ferrocarril del Pacifico S.A.	96.684.580-5	2,7%	1.052
Bureau Veritas Chile S.A	96.663.470-7	1,7%	666
Otros		44,7%	17.484
Totales		100%	39.059

20.3 Documentos por pagar

El detalle de los documentos por pagar al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

31.12.2021

Acreedor	País	Total MUS\$
Teck Coal Limited	Canadá	31.087
Ronly Limited	Inglaterra	20.533
Icdas Celik	Turquia	15.696
Corp. Aceros Arequipa	Peru	11.995
Vale International S.A.	Suiza	10.503
Metal Market Dis Ticaret	Turquia	7.604
Glencore Technology PTY LTD	Australia	5.292
Vetorial Mineracao S.A.	Brasil	90
Total		102.800

31.12.2020

Acreedor	País	Total MUS\$
Teck Coal Limited	Canadá	27.512
Samsung C and Corporation	Korea del Sur	11.943
Steel Resources , LLC	USA	10.075
Gerdau Acominas S.A.	Brasil	9.451
Ronly Limited	Inglaterra	8.531
Vetorial Mineracao S.A.	Brasil	4.667
Cargill International	Singapore	1.326
Total		73.505

En términos generales, las importaciones de materias primas y otros productos se realizan a través de órdenes de pago directos, cartas de crédito bancarias y financiamiento directo a través del proveedor. En este último caso, existen operaciones hasta 30 días no afectas a tasa de interés y operaciones a más de 30 días, las cuales se encuentran afectas a una tasa de interés de mercado en función de las condiciones pactadas con los respectivos proveedores. El plazo de pago promedio de estas operaciones fluctúan entre los 90 y 180 días.

21. OTRAS PROVISIONES CORRIENTES

21.1 Provisiones corrientes

La Compañía ha constituido provisiones para cubrir juicios y descuentos por cantidad. Los juicios que mantiene la Compañía corresponden a demandas ante los tribunales de justicia de trabajadores y empresas contratistas.

En algunos contratos de venta se establece descuentos por volumen, para periodos determinados. Para lo cual, la Compañía determina una provisión ante el eventual cumplimiento de la meta de compras establecidas.

El detalle de los principales conceptos incluidos en las otras provisiones corriente al 31 de diciembre de 2021 y 2020 son las siguientes:

	Corriente	
Otras provisiones	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Provisión para juicios	266	42
Descuento por cantidad	3.345	1.605
Otras provisiones	257	316
Totales	3.868	1.963

21.2 El movimiento de las provisiones, es el siguiente:

Al 31.12.2021

Corriente	Provisión para juicios MUS\$	Descuentos por cantidad MUS\$	Otras provisiones MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	42	1.605	316
Provisiones adicionales	230	10.269	3.334
Provisión utilizada	-	(4.701)	(2.408)
Reverso provisión	-	(3.574)	(935)
Incremento en el cambio de moneda extranjera	(6)	(254)	(50)
Saldo final al 31.12.2021	266	3.345	257

Al 31.12.2020

Corriente	Provisión para juicios MUS\$	Descuentos por cantidad MUS\$	Otras provisiones MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	249	3.788	171
Provisiones adicionales	75	6.940	4.514
Provisión utilizada	(150)	(6.262)	(4.025)
Reverso provisión	(145)	(2.987)	(335)
Incremento en el cambio de moneda extranjera	13	126	(9)
Saldo final al 31.12.2020	42	1.605	316

La siguiente tabla muestra el perfil de vencimientos de las provisiones de la Compañía vigentes al 31 de diciembre de 2021.

Provisiones	2022 MUS\$	Total MUS\$
Provisión para juicios	266	266
Descuento por Cantidad	3.345	3.345
Otras provisiones	257	257
Totales	3.868	3.868

22. BENEFICIOS Y GASTOS DE EMPLEADOS CORRIENTES Y NO CORRIENTES

La Compañía ha constituido provisión para cubrir indemnización por años de servicio, los que serán pagados a su personal, de acuerdo con los contratos colectivos suscritos. Esta provisión representa el total de la provisión devengada y es presentada en el estado de situación financiera como parte del pasivo corriente y no corriente.

El detalle de los principales conceptos incluidos en la provisión beneficios al personal al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Beneficios al personal	Corriente		No corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Provisión de vacaciones	3.923	5.041	-	-
Indemnización por años de servicio	4.688	5.566	20.471	24.111
Provisión bono de antigüedad	-	-	-	-
Otras provisiones de personal	1.522	839	-	-
Totales	10.133	11.446	20.471	24.111

Movimientos

Corriente	Provisión de vacaciones MUS\$	Indemnización por años de servicio MUS\$	Otras provisiones de personal MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	5.041	5.566	839
Provisiones adicionales	1.676	-	1.816
Provisión utilizada	(1.325)	(3.797)	(1.000)
Traspaso del largo plazo	-	3.800	-
Reverso provisión	(671)	-	-
Decremento en el cambio de moneda extranjera	(798)	(881)	(133)
Saldo final al 31.12.2021	3.923	4.688	1.522

No Corriente	Provisión de vacaciones MUS\$	Indemnización por años de servicio MUS\$	Otras provisiones de personal MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	-	24.111	-
Provisiones adicionales	-	4.653	-
Provisión utilizada	-	(221)	-
Traspaso a corto plazo	-	(3.800)	-
Reverso provisión	-	(454)	-
Decremento en el cambio de moneda extranjera	-	(3.818)	-
Saldo final al 31.12.2021	-	20.471	-

Corriente	Provisión de vacaciones MUS\$	Indemnización por años de servicio MUS\$	Otras provisiones de personal MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	4.322	3.519	128
Provisiones adicionales	1.765	-	1.535
Provisión utilizada	(1.275)	(3.100)	(831)
Traspaso del largo plazo	-	4.961	-
Decremento en el cambio de moneda extranjera	229	186	7
Saldo final al 31.12.2020	5.041	5.566	839

No Corriente	Provisión de vacaciones MUS\$	Indemnización por años de servicio MUS\$	Otras provisiones de personal MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	-	19.758	-
Provisiones adicionales	-	9.505	-
Traspaso a corto plazo	-	(1.241)	-
Reverso provisión	-	(4.961)	-
Decremento en el cambio de moneda extranjera	-	1.050	-
Saldo final al 31.12.2020	-	24.111	-

La provisión de beneficios al personal se determina en atención a un cálculo actuarial con una tasa de descuento del 2,56%. Los principales supuestos utilizados para propósitos del cálculo actuarial son los siguientes:

Bases actuariales utilizadas	31.12.2021	31.12.2020
Tasa de descuento	2,56%	3,30%
Tasa esperada de incremento salarial	1,34%	1,30%
Indice de rotación	1,16%	0,72%
Indice de rotación - retiro por necesidades de la empresa	0,66%	0,62%
Edad de Retiro		
Hombres	65 años	65 años
Mujeres	60 años	60 años
Tabla de mortalidad	CB 2014 Y RV 2014	CB 2014 Y RV 2014

El estudio actuarial fue elaborado por Deloitte Auditores y Consultores Limitada, en base a los supuestos proporcionados por la Administración.

A continuación se presenta la conciliación del cálculo actuarial de las provisiones por beneficios post empleo:

Movimientos	Indemnización por años de servicio MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	29.677
Gasto financiero	819
Costo del servicio	717
Contribuciones pagadas	(4.018)
Otros ingresos (costos) de operación	1.652
Sub total	28.847
Variación actuarial	1.011
Diferencia Tipo de Cambio	(4.699)
Saldo final al 31.12.2021	25.159

Movimientos	Indemnización por años de servicio MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	23.277
Gasto financiero	1.471
Costo del servicio	1.219
Contribuciones pagadas	(4.341)
Otros ingresos (costos) de operación	1.477
Sub total	23.103
Variación actuarial	5.337
Diferencia Tipo de Cambio	1.237
Saldo final al 31.12.2020	29.677

Por otra parte, el efecto que tendría sobre la provisión de beneficio por indemnización por años de servicio y premio de antigüedad al 31 de diciembre de 2021, una variación de la tasa de descuento en un punto porcentual, en conjunto con la misma variación en la tasa de inflación que está vinculada directamente con dicha tasa de descuento, se muestra en el siguiente cuadro:

Sensibilización tasa descuento		
Año	2021	
Tasa de descuento	1,56%	3,56%
Concepto	IAS MUS\$	IAS MUS\$
Obligación a la apertura del año	29.677	29.677
Costo total del periodo a resultado	1.536	1.536
Beneficios pagados	(4.018)	(4.018)
Variación Actuarial total a resultados integrales	2.619	(71)
Costo financiero a resultados por cambio de UF a USD	1.652	1.652
Diferencia Tipo de Cambio	(4.699)	(4.699)
Compra de Beneficios		
Obligación al cierre del periodo	26.767	24.077

Finalmente el gasto por empleado en los periodos terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

Clases de gastos por empleados

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Sueldos y salarios	22.291	19.124
Beneficios a corto plazo a los empleados	13.110	11.366
Indemnización por años de servicio	2.405	2.463
Otros gastos del personal	7.036	5.501
Totales	44.842	38.454

23. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PATRIMONIO NETO

23.1 Capital suscrito y pagado y número de acciones:

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el capital de la Compañía se compone de la siguiente forma:

Número de acciones al 31.12.2021 y 31.12.2020				
	Serie	Nº acciones suscritas	Nº acciones pagadas	Nº acciones con derecho a voto
	Única	8.253.423	8.253.423	8.253.423

Capital al 31.12.2021 y 31.12.2020			
	Serie	Capital suscrito MUS\$	Capital pagado MUS\$
	Única	417.784	417.784

En sesión extraordinaria de la junta de accionistas celebrada el día 13 de abril de 2020, se aprueba como operación con parte relacionada, en conformidad a lo establecido en el Título XVI de la Ley N°18.046, un aumento de capital de la sociedad en un monto máximo de hasta US\$43.158.710,64, mediante la emisión de hasta 1.241.405 acciones, nominativas, de una misma serie y sin valor nominal.

En el caso de la Sociedad por ser Subsidiaria de CAP S.A., quién pagará el referido aumento de capital mediante la capitalización de créditos que mantiene en contra de la Sociedad.

23.2 Dividendos

De acuerdo con la legislación vigente, a lo menos un 30% de la utilidad del año debe destinarse al reparto de dividendos en efectivo, salvo acuerdo diferente adoptado por la Junta de Accionistas por la unanimidad de las acciones emitidas.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía no ha pagado dividendos a sus accionistas, de acuerdo a la política de dividendos establecida en la Junta General de Accionistas de fechas 12 de abril de 2021 y 21 de abril de 2020, donde se establece que estos se repartirán en la medida que se generen utilidades que superen las pérdidas acumuladas al cierre del período. En los años terminados al 31 de diciembre de 2021 la Compañía muestra ganancia por MUS\$11.309 y por el mismo periodo de 2020 los resultados de la Compañía muestran pérdidas por MUS\$57.052.

23.3 Otras Reservas

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se registraron en otras reservas en el patrimonio los efectos de ganancias y pérdidas actuariales, netas de impuestos diferidos del año.

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Efecto Ganancia (Pérdida) actuarial	(1.011)	(5.337)
Impuesto	273	1.441
Totales	(738)	(3.896)

23.4 Movimientos de resultados acumulados

El detalle de los resultados acumulados para cada periodo es el siguiente:

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Saldo inicial	(191.352)	(134.300)
Resultado del período	11.309	(57.052)
Saldo final	(180.043)	(191.352)

Ajustes de primera aplicación NIIF: La Compañía ha adoptado la política de controlar los ajustes de primera aplicación a NIIF en forma separada del resto de los resultados acumulados y mantener su saldo en la cuenta "Ganancias (pérdidas) Acumuladas" del estado de patrimonio, controlando la parte de la utilidad acumulada proveniente de los ajustes de primer aplicación que se encuentre realizada.

Los ajustes de primera aplicación a NIIF que se han considerado no realizados correspondientes a la revaluación de terrenos, construcciones y obras de infraestructura y plantas y equipos y sus impuestos diferidos asociados, al 31 de diciembre de 2021 y 2020 ascienden a MUS\$207.351y MUS\$207.359 respectivamente.

La porción de los ajustes de primera aplicación a NIIF, que se han considerado realizados al 31 de diciembre de 2021 ascienden a MUS\$8 y al 31 de diciembre de 2020 MUS\$28.253 acumulado.

	31.12.2020			31.12.2021	
	Ajustes de primera adopción al 01-01-2009 MUS\$	Monto realizado acumulado MUS\$	Saldo por realizar MUS\$	Monto realizado en el periodo MUS\$	Saldo por realizar MUS\$
Tasación como costo atribuido de terrenos	275.651	(30.466)	245.185	-	245.185
Propiedad, planta y equipo a costo revaluado	8.219	(6.682)	1.537	(11)	1.526
Impuestos Diferidos	(48.258)	8.895	(39.363)	3	(39.360)
Totales	235.612	(28.253)	207.359	(8)	207.351

Utilidad líquida distributable: Para la determinación de la utilidad líquida a ser distribuida, la Compañía ha adoptado la política de no efectuar ajustes al ítem "Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora del estado de resultados integrales del ejercicio.

24. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

24.1 El detalle de los ingresos ordinarios al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Ingresos por venta de acero mercado externo	254.646	128.993
Ingresos por venta de acero mercado nacional	470.712	306.239
Ingresos por venta de servicios	2.354	2.695
Ingresos por servicios	7.478	7.566
Ingresos por venta de otros productos	37.728	42.676
Totales	772.918	488.169

El detalle de los clientes que generan ingresos ordinarios que representan más del 10% al 31 de diciembre de 2021 y 2020 son los siguientes:

31.12.2021

Cliente	Rut	Segmento	% ingresos segmento	Monto MUS\$
Moly - Cop Chile S.A.	92.244.000-K	Acero	27,15%	209.885
Moly - Cop Adesur S.A.	55.555.555-5	Acero	17,10%	132.161

31.12.2020

Cliente	Rut	Segmento	% ingresos segmento	Monto MUS\$
Moly - Cop Chile S.A.	92.244.000-K	Acero	40,14%	123.130
Inchalam S.A.	91.868.000-4	Productos de Alambre	14,96%	45.904

24.2 El detalle de los ingresos de actividades ordinarias por país de destino es el siguiente:

31.12.2021

Mercado Local		Mercado Extranjero		Montos MUS\$	
	% Ingresos		% Ingresos	Local	Extranjero
Chile	64,38%	Peru	25,21%	497.636	194.860
		Mexico	4,35%		33.591
		Ecuador	2,54%		19.644
		India	1,93%		14.938
		Argentina	1,10%		8.486
		Colombia	0,37%		2.827
		China	0,07%		578
		Brasil	0,03%		253
		Paraguay	0,01%		55
		Uruguay	0,01%		50
Totales				497.636	275.282

31.12.2020

				Montos MUS\$	
Mercado Local	% Ingresos	Mercado Extranjero	% Ingresos	Local	Extranjero
Chile	67,64%	Peru	19,94%	330.207	97.344
		Singapur	3,31%		16.137
		Mexico	2,91%		14.210
		Brasil	2,20%		10.724
		Ecuador	1,64%		8.018
		Argentina	1,17%		5.688
		India	0,57%		2.800
		Colombia	0,34%		1.675
		Barbados	0,14%		692
		Costa Rica	0,09%		461
		Paraguay	0,03%		139
		Bolivia	0,02%		74
Totales				330.207	157.962

24.3 CALENDARIO DE RECONOCIMIENTO DE INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

A continuación se presenta la clasificación de ingresos ordinarios al 31 de diciembre de 2021 y 2020, según la clasificación establecida por la NIIF 15:

Al 31 de Diciembre de 2021

Reconocimiento	MUS\$
En un punto en el tiempo	772.918
A través del tiempo	
Total	772.918

Al 31 de Diciembre de 2020

Reconocimiento	MUS\$
En un punto en el tiempo	488.169
A través del tiempo	
Total	488.169

25. COSTO DE VENTAS

El detalle de los principales conceptos incluidos en el rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, son los siguientes:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Gastos en personal	35.342	30.567
Materias primas	489.088	273.309
Materiales	47.876	37.799
Servicios comprados o arrendados	135.027	119.944
Gastos generales	3.396	2.852
Depreciación y amortización	20.584	21.986
Variación de inventario	(23.941)	31.924
Totales	707.372	518.381

26. OTROS INGRESOS POR FUNCIÓN

El detalle de las principales partidas que se incluyen en los otros ingresos por función al 31 de diciembre de 2021 y 2020, son los siguientes:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Mora pago clientes	-	32
Liquidación Seguro	1.736	-
Interes por mora Aceros Chilca	424	942
Ley 19.728 seguro cesantia	-	35
Otros ingresos	235	394
Totales	2.395	1.403

27. COSTOS FINANCIEROS

El detalle de los principales conceptos incluidos en el rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, son los siguientes:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Gasto por proveedores extranjeros	5.272	7.131
Intereses por arrendamiento	48	75
Servicios financieros CAP	8.277	9.527
Cesión de facturas	3.601	2.058
Costo por interes IAS	900	1.329
Otros gastos financieros	851	567
Totales	18.949	20.687

28. GASTO DE ADMINISTRACION

El detalle de los principales conceptos incluidos en los gastos de administración al 31 de diciembre de 2021 y 2020, son los siguientes:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Gastos en personal	9.500	7.887
Servicios	13.604	10.325
Gastos generales	6.388	5.668
Depreciaciones	663	636
Amortizaciones	166	164
Totales	30.321	24.680

29. OTROS GASTOS POR FUNCIÓN

El detalle de los principales conceptos incluidos en el rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, son los siguientes:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Amortización Liq. Final Granza CMP 2020	2.206	-
Multas Inst. Fiscales	118	68
Pensión retiro y accidentes	328	379
Derechos de Aduana No Recuperados	-	72
NC Aceros Chilca	325	-
Reclamo Clientes	519	-
Otros	578	155
Totales	4.074	674

30. DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN

El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Depreciaciones (Nota 15.2)	21.184	22.517
Amortización de intangibles (Nota 14.2)	6	6
Amortización derecho de uso	223	263
Totales	21.413	22.786

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 en el estado de resultado se incluyen MUS\$20.584 y MUS\$21.986 en costo de ventas y MUS\$829 y MUS\$800 en gastos de administración respectivamente.

31. GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS

31.1 Garantías indirectas

Compañía Siderúrgica Huachipato S.A otorgaron su garantía solidaria a CAP S.A., respaldando la emisión y colocación en el mercado del Bono Internacional, por MUS\$200.000., con fecha 15 de septiembre de 2011, se procedió al prepagó de este Bono Internacional, de cual sólo se logró liquidar el 66.685%. Durante el año 2018 y 2019, también se efectuaron rescates parciales de este Bono, quedando al 31 de diciembre de 2021 un saldo de MUS\$40.858, incluidos los intereses.

El 28 de mayo de 2014 en Junta Extraordinaria de Accionistas, se aprobó la celebración y suscripción por parte de la Compañía de una prenda de primer grado de valores mobiliarios a favor del Banco Itaú y una promesa de prenda de primer grado de valores mobiliarios a favor del Banco Itaú, sobre la totalidad de las acciones de que sea propietario o pase a ser propietario en Tecnocap. La Prenda de acciones se constituirá con el objeto de garantizar todas y cada una de las obligaciones de Tecnocap S.A. en favor del Banco Itaú bajo el contrato de crédito, el pagaré, los contratos de derivados y los demás documentos de financiamiento, incluyendo pagos de capital debidamente reajustados más intereses, comisiones, honorarios y demás obligaciones que se han contraído y se contraigan en el futuro.

31.2 Caucciones obtenidas de terceros

Al 31 de diciembre de 2021, los seguros contratados y los avales y garantías recibidos son los siguientes:

La Compañía tiene contratado seguros sobre su planta propiedad y equipo y otros riesgos de negocios por un monto de MUS\$591.461 cuyo monto máximo indemnizable asciende a MUS\$400.000 por cada siniestro, salvo para sismo, incendio por sismo, tsunami/maremoto, erupción volcánica que son límites por evento y/o agregado anual combinado para bienes físicos y perjuicio por paralización.

Los saldos de avales y garantías recibidos de terceros al 31 de diciembre de 2021 y 2020 según el siguiente detalle:

	Acumulado 31.12.2021 MUS\$	Acumulado 31.12.2020 MUS\$
Valores en garantía por ventas	817	612
Garantía recibida por contratos (boletas bancarias y otros)	48.537	27.900
Totales	49.354	28.512

32. JUICIOS, CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía tiene juicios en su contra por demandas relacionadas con causas civiles, las cuales se encuentran provisionadas por un valor de MUS\$266 y MUS\$42 respectivamente (Nota 21).

	Corriente	
Juicios, Contingencias y Restricciones	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Causa Rol C-635-2017 Gil Cabezas, Juan Carlos	36	42
Causa Litigio Sec	230	-
Totales	266	42

Por los hechos acaecidos el 26 y 27 de julio de 2019 en Isla Guarelo, existe una investigación sumaria administrativa marítima ordenada a instruir por la Gobernación Marítima de Punta Arenas Ord.12.050/174 Vrs., en la cual, a partir de los antecedentes del caso y conforme al mérito de las defensas presentadas por la Compañía, estimamos que actualmente no existe contingencia real que revelar en nuestros estados financieros.

33. COMPROMISOS

Compromisos directos:

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la Compañía registró órdenes de compra colocadas, según el siguiente detalle:

	Acumulado 31.12.2021	Acumulado 31.12.2020
Órdenes de compra colocadas	75.954	28.184
Totales	75.954	28.184

Adicionalmente, al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía mantiene responsabilidad por pagarés otorgados a favor de proveedores de carbón, granza y palanquillas por un monto total de MUS\$178.992 y MUS\$145.723 respectivamente.

34. MEDIO AMBIENTE

El detalle de los gastos por concepto de medio ambiente efectuados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Identificación de la Empresa	Nombre del Proyecto	Estado del proyecto	Concepto	Activo/ Gasto	Item del activo/gastos de destino	Gastos acumulados al 31 de Diciembre de 2021		Gastos comprometidos a futuro	
						Monto 01.01.2021 31.12.2021	Monto Acumulado	Desembolsos comprometidos a futuro	Fecha estimada
CSH S.A.	Asesorías y proyectos de mejoramiento	En proceso	Cumplimiento legal	Activo	Construcciones en curso	1.329	3.801	4.212	2022
CSH S.A.	Supervisión y análisis	En proceso	Seguimiento ambiental	Gasto	Operacional	437			2022
CSH S.A.	Manejo de residuos	En proceso	Transporte y disposición final de residuos	Gasto	Operacional	231			2022
CSH S.A.	Tratamiento de riles	En proceso	Análisis de riles	Gasto	Operacional	246			2022
CSH S.A.	Control de emisiones atmosféricas	En proceso	Mediciones y servicios	Gasto	Operacional	400			2022
CSH S.A.	Plan de Vigilancia Ambiental	En proceso	Vigilancia ambiental	Gasto	Operacional	207			2022
CSH S.A.	Forestación, Mant. De prados y jardines	En proceso	Programa de forestación	Gasto	Operacional	119			2022
CSH S.A.	Otros	En proceso	Varios	Gasto	Operacional	160		2.311	2022
Totales						3.129	3.801	6.523	

Identificación de la Empresa	Nombre del Proyecto	Estado del proyecto	Concepto	Activo/ Gasto	Item del activo/gastos de destino	Gastos acumulados al 31 de Diciembre de 2020		Gastos comprometidos a futuro	
						Monto 01.01.2020 31.12.2020	Monto Acumulado	Desembolsos comprometidos a futuro	Fecha estimada
CSH S.A.	Asesorías y proyectos de mejoramiento	En proceso	Cumplimiento legal	Activo	Construcciones en curso	2.791	3.157	6.976	2021
CSH S.A.	Supervisión y análisis	En proceso	Seguimiento ambiental	Gasto	Operacional	366			2021
CSH S.A.	Manejo de residuos	En proceso	Transporte y disposición final de residuos	Gasto	Operacional	84			2021
CSH S.A.	Tratamiento de riles	En proceso	Análisis de riles	Gasto	Operacional	248			2021
CSH S.A.	Control de emisiones atmosféricas	En proceso	Mediciones y servicios	Gasto	Operacional	426			2021
CSH S.A.	Plan de Vigilancia Ambiental	En proceso	Vigilancia ambiental	Gasto	Operacional	189			2021
CSH S.A.	Forestación, Mant. De prados y jardines	En proceso	Programa de forestación	Gasto	Operacional	106			2021
CSH S.A.	Otros	En proceso	Varios	Gasto	Operacional	182		2.663	2021
Totales						4.392	3.157	9.639	

35. MONEDA EXTRANJERA

Activos
Al 31 de Diciembre de 2021 y 2020.

Rubro IFRS	Moneda	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Efectivo y efectivo equivalente	\$ No reajutable	237	376
	US\$	131	99
Otros activos no financieros, corriente	\$ No reajutable	1.730	1.242
	US\$	2.342	2.286
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto, corriente	\$ No reajutable	20.960	11.374
	US\$	33.015	21.628
	UF	103	113
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	\$ No reajutable	103	121
	US\$	20.227	11.511
Inventarios	US\$	193.868	125.308
Activos por impuestos corrientes	\$ No reajutable	5.466	1.721
Otros activos no financieros, no corriente	\$ No reajutable	284	55
	US\$	9.609	9.609
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes	\$ No reajutable	45	70
	UF	1.614	1.905
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	US\$	15	14
Activos Intangibles distintos de la plusvalía	US\$	-	6
Propiedades, planta y equipo, neto	US\$	527.795	534.201
Activos por derecho de uso	US\$	789	1.008
Totales		818.333	722.647

Pasivos
Al 31 de Diciembre de 2021

Rubro IFRS	Moneda	Hasta 90 días	90 días hasta 1 año	1 a 3 años	3 a 5 años	5 a 10 años	más de 10 años
Pasivos por arrendamiento, corrientes	US\$	43	133				
	Euros	50	157				
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	\$ No reajutable	40.566					
	US\$	52.189	53.840				
	UF	163					
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	US\$	372.316	20.486				
Otras Provisiones a corto plazo	\$ No reajutable	645	1.937				
	US\$	321	965				
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	\$ No reajutable	2.533	7.600				
Pasivos por impuestos diferidos	US\$			4.028	2.080	650	598
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	\$ No reajutable			4.509	1.998	6.225	7.739
Totales		468.826	85.118	8.537	4.078	6.875	8.337

Pasivos
Al 31 de Diciembre de 2020

Rubro IFRS	Moneda	Hasta 90 días	90 días hasta 1 año	1 a 3 años	3 a 5 años	5 a 10 años	mas de 10 años
Pasivos por arrendamiento, corrientes	US\$	40	123				
	Euros	49	156				
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	\$ No reajutable	40.557					
	US\$	29.721	44.046				
	UF	245					
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	\$ No reajutable	1.083					
	US\$	287.418	52.006				
Otras Provisiones a corto plazo	\$ No reajutable	412	1.236				
	US\$	79	236				
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	\$ No reajutable	2.862	8.584				
Pasivos por arrendamiento, corrientes	US\$			174			
	Euros			225			
Pasivos por impuestos diferidos	US\$			265	941	177	1.910
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	\$ No reajutable			5.310	2.355	7.332	9.114
Totales		362.466	106.387	5.974	3.296	7.509	11.024

36. DIFERENCIAS DE CAMBIO Y UNIDADES DE REAJUSTE

A continuación se detallan los efectos de las diferencias de cambio y unidades de reajuste registrados en el resultado de cada año:

36.1 Diferencias de cambio

Rubro	Moneda	Acumulado	
		01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Activos corrientes	\$ No reajutable	(8.437)	649
Activos no corrientes	\$ No reajutable	(313)	56
Total de Activos		(8.750)	705
Pasivos corrientes	\$ No reajutable	7.570	(865)
Pasivos no corrientes	\$ No reajutable	3.797	(1.177)
Total Pasivos		11.367	(2.042)
Total Diferencias de cambio, neto		2.617	(1.337)

El detalle de los rubros de activos y pasivos que dan origen a las diferencias de cambio señaladas anteriormente se presenta en nota N°35.

36.2 Unidades de reajuste

Rubro	Moneda	Acumulado	
		01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Activos corrientes	\$ No reajutable	127	72
Activos no corrientes	\$ No reajutable	2	3
Total de Activos		129	75
Pasivos corrientes	\$ No reajutable	(84)	(5)
Pasivos no corrientes	\$ No reajutable	(1.606)	(601)
Total Pasivos		(1.690)	(606)
Total unidades de reajuste, neto		(1.561)	(531)

El detalle de los rubros de activos y pasivos que dan origen a las unidades de reajuste señaladas anteriormente se presenta en nota N°35.

37. SANCIONES

En el periodo enero diciembre de 2021 y 2020 la Comisión para el Mercado Financiero, antes Superintendencia de Valores y Seguros, no aplicaron ningún tipo de sanción a la Compañía ni a sus Directores o Administradores por su desempeño como tales.

38. HECHOS POSTERIORES

Con fecha 17 de enero de 2022, en junta extraordinaria de accionistas, se aprobó un aumento de capital en un monto de USD \$120.000.000, mediante la emisión de 4.330.272 acciones, nominativas, de una misma serie y sin valor nominal, a ser ofrecidas a un precio de USD \$27,71188 por acción.

Adicionalmente, se aprobó que dicho aumento de capital pueda ser pagado mediante la entrega de dinero en efectivo o en bienes no consistentes en dinero mediante la capitalización de créditos que los accionistas de la Sociedad mantengan en contra de ésta, de conformidad con la evaluación del aporte de los bienes no consistentes en dinero.

Finalmente, se aprobó adoptar todos los demás acuerdos que sean necesarios para materializar el aumento de capital ante señalado.

En el período comprendido entre el 1 de enero de 2022 y el 25 de enero de 2022, fecha de emisión de los presentes Estados Financieros, no han ocurrido otros hechos significativos que afecten los mismos.

Análisis Razonado de los Estados Financieros

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021

A continuación, se analizan los Estados Financieros Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. correspondientes a los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, que han sido preparados bajo Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS).

1. Resumen de los resultados obtenidos por la Compañía

La siguiente tabla presenta los principales componentes del Estado de Resultados de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A., por el año terminado el 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Resumen de Estado de Resultados de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A.

Cifras en miles de US\$	2021	2020	Var. Anual
Ingresos de explotación	772.918	488.169	58%
Costo de explotación	(707.372)	(518.381)	36%
Utilidad (Pérdida) bruta	65.546	(30.212)	-317%
Gastos de Administración	(30.321)	(24.680)	23%
Pérdida neta	11.309	(57.052)	-120%
EBITDA	56.638	(32.106)	276%

Al 31 de diciembre de 2021, los ingresos alcanzaron a MUS\$ 772.918 reflejando un crecimiento de 58% respecto del 2020 y un costo de explotación de MUS\$ 707.372, 36% mayor que el año anterior. En tanto, la Utilidad Neta alcanzó MUS\$ 11.309 (versus una pérdida de MUS\$ -57.052 a igual fecha del 2020) y el EBITDA creció en 276%, al pasar de MUS\$ -32.106 del año anterior a MUS\$ 56.638 en el 2021. Los mejores resultados en 2021 se explican principalmente por los mayores ingresos por ventas y por un menor incremento relativo en los respectivos costos operacionales.

Los mayores ingresos mencionados anteriormente se explican principalmente, por un crecimiento del 58% respecto del 2020, por el aumento de un 7,6% en los volúmenes despachados y mejor precio promedio de venta del acero en 54,8%, contrarrestado por una baja de los ingresos por venta de otros productos de un 11,6%. Los costos de producción de acero en tanto mostraron una evolución desfavorable, alcanzando US\$ 870 por tonelada, 27% mayor que los obtenidos en el año 2020, principalmente como resultado del incremento en el precio de materias primas como el pellet de hierro, carbón y otras. Con todo lo anterior, se logró en el período enero a diciembre de 2021 un margen bruto de MUS\$ 65.546, revirtiendo las pérdidas acumuladas al 31 de diciembre de 2020.

Los gastos de administración y ventas alcanzaron un 3,9% de las ventas al 31 de diciembre de 2021 (versus 5,0% de las ventas en el año 2020). Los referidos gastos en términos absolutos aumentaron de MUS\$ 24.680 del año anterior a MUS\$ 30.321 en el año 2021.

2. Análisis del estado de situación financiera

La siguiente tabla presenta un resumen de las principales partidas del balance de Compañía Siderúrgica Huachipato S.A., por el año terminado el 31 de diciembre de 2021 y 2020, cuyas principales variaciones son analizadas a continuación.

Resumen del estado de situación financiera

Cifras en miles de US\$	2021	2020
Activo corriente	278.182	175.779
Activo no corriente	540.151	546.868
Total activos	818.333	722.647
Pasivo corriente	553.944	468.853
Pasivo no corriente	27.827	27.803
Total pasivos	581.771	496.656
Patrimonio	236.562	225.991
Total pasivos más Patrimonio	818.333	722.647

El aumento de MUS\$ 95.686 en los Activos Totales se explica mayoritariamente por el aumento de MUS\$ 102.403 en los Activos Corrientes, contrarrestado por la disminución de MUS\$ 6.717 en los activos no corrientes. Las partidas de activos que influyeron este aumento corresponden principalmente a cuentas por cobrar deudores comerciales y entidades relacionadas en MUS\$ 29.661 y un incremento significativo de los inventarios corrientes por MUS\$ 68.560

Los Pasivos corrientes y no corrientes aumentaron en MUS\$ 85.115, en gran medida por el aumento de MUS\$ 32.189 en las cuentas por pagar comerciales y otras, MUS\$ 52.295 en las cuentas por pagar a empresas relacionadas, contrarrestado por la disminución en las provisiones por beneficios a empleados por un valor de MUS\$ 4.953. Finalmente el aumento en el Patrimonio se debe a los resultados positivos del período por MUS\$ 11.309 contrarrestado por una disminución de otras reservas de MUS\$ 738.

3. Análisis del estado de flujo de efectivo

La siguiente tabla resume los movimientos de efectivo para el año terminado el 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Cifras en miles de US\$	2021	2020
Flujo de efectivo de actividades de operación	488.912	308.276
Flujo de efectivo de actividades de inversión	(14.577)	(10.639)
Flujo de efectivo de actividades de financiación	(474.442)	(303.006)
Incremento neto de efectivo	(107)	(5.369)
Efectivo al inicio del período	475	5.844
Efectivo al final del período	368	475

Actividades de la Operación

En el período enero a diciembre de 2021, la Compañía generó un flujo operativo neto positivo de MUS\$ 488.912, mayor en MUS\$ 180.636 al de igual período del año 2020. Esto se explica principalmente por mayores cobros procedentes de las ventas, mayor despacho de productos de acero y un mayor precio promedio por tonelada de productos de acero.

Actividades de Financiamiento

Las actividades de financiamiento muestran un resultado negativo, mayor en MUS\$ 171.436 al de igual período del año 2020, esto se explica principalmente por mayores pagos de otros préstamos a empresas relacionadas.

Actividades de Inversión

En el período enero-diciembre de 2021, las actividades de inversiones generaron un egreso de MUS\$ 14.577 por mayor incorporación de activo inmovilizado de MUS\$ 3.938 comparado con el flujo de MUS\$ 10.639 del año 2020.

4. Tendencias principales del negocio

El año 2021 comenzó con una fuerte reactivación económica mundial, una vez que se fueron acentuando los procesos de vacunación contra el Covid-19. Los países desarrollados en Europa y Norteamérica tomaron la delantera en este proceso permitiendo volver a una actividad sin el fantasma de cuarentenas masivas. Esta rápida reactivación provocó un aumento de la demanda por bienes y servicios, acentuada también por los incentivos impuestos por los gobiernos para contener los efectos económicos de la Pandemia. En cambio la oferta continuó afectada por los inconvenientes en la logística y la producción de bienes, producto de los brotes o nuevas olas de contagio que complicaron la cadena de abastecimiento. Las diferencias entre oferta y demanda, generaron desabastecimiento en algunos bienes, que terminaron agudizando los procesos inflacionarios de precios en los mercados. El mundo terminó el 2021 con un crecimiento cercano al 5,5%, que es el valor más alto de los últimos 45 años, que pone a la actividad mundial recién a un nivel similar a lo visto antes de la Pandemia.

La industria siderúrgica mundial sintió el impacto de esta reactivación, con alta demanda en la mayor parte de los mercados. China mantuvo un nivel de producción de acero elevado la primera parte del año, llegando a incrementarse sobre el 11% respecto al mismo período del año anterior. Esta mayor producción en China produjo un acelerada alza de precio en el mineral de hierro, materia prima esencial para la producción de acero, alcanzando un valor récord histórico en mayo, acentuado por los inconvenientes de las mineras en lograr sus metas de producción por factores climáticos, logísticos y nuevos brotes de Covid-19 que afectaron sus explotaciones. El gobierno Chino tomó medidas para restringir la producción de acero a contar del segundo semestre para evitar un sobrecalentamiento de su economía, evitar impactos medio ambientales y volver a su meta de reducir la producción para los próximos años, revirtiendo para el final del año el crecimiento del primer semestre, arrojando en definitiva un decrecimiento del -3% de la producción anual respecto al 2020. El resto de los países del mundo, tuvieron en cambio un crecimiento en la producción de acero del 13%, destacando países como India y Estados Unidos con incrementos cercanos al 18%. Esta mayor actividad mundial de la industria redundó en un alza de los precios promedio de los aceros largos, con un incremento en el año de 30%.

Siderúrgica Huachipato tuvo que redoblar esfuerzos durante el 2021 para poder satisfacer la demanda de sus clientes, que se intensificó tanto en Chile como Perú. Así, se logró un récord de producción de productos semi-terminados (palanquillas) de 819 mil toneladas, el valor más alto desde el inicio de la unidad Colada Continua de Palanquillas el año 2000. Con un 72% de participación en el total de los despachos, los productos de calidad superior incrementaron su presencia en las ventas, consolidando la estrategia de la Compañía de ser proveedores para la minería e infraestructura, que son industrias con altos niveles de exigencia en el uso de los aceros. La presencia en los mercados de exportación también aumentó, con una participación del 32% del volumen total despachado, siendo Perú el destino más relevante con un 74% de lo vendido al exterior.

En este escenario de reactivación económica tanto en los países donde participa la Siderúrgica Huachipato, y en el mundo en general, se logró tener un resultado después de impuesto de MUS\$ 11.309, que se compara positivamente con la pérdida de MUS\$ (57.052) del 2020. El EBITDA fue de MUS\$ 56.638, con un avance significativo en relación al valor negativo de MUS\$ (32.106) del año anterior. La Compañía logró consolidar sus mercados, y gracias al compromiso de sus trabajadores y colaboradores, presentó un año con los mejores resultados del último tiempo en los ámbitos Comerciales, Productivos y Financiero.

5. Costo de las materias primas y comercialización del acero

Durante el 2021 CAP Acero continuó con su permanente búsqueda de las mejores prácticas para alcanzar costos apropiados, relaciones de largo plazo con sus clientes y nuevos mercados para mantener y asegurar la sustentabilidad del negocio, en un escenario internacional de alta volatilidad producto de la Pandemia. Asegurar una actividad continua y a máxima producción, permite reducir los costos. Aumentar la participación de los aceros de calidad superior en Chile y países de Latinoamérica de la costa Pacífico, mejoran las condiciones de margen del negocio.

6. Análisis de riesgo mercado

Contabilidad en dólares y tipo de cambio

El principal negocio de la Compañía Siderúrgica Huachipato S.A es la producción y venta de acero, constituyen actividades cuya transacción, tanto internacional como nacional, se realiza en dólares de los Estados Unidos de América o en moneda equivalente.

CAP Acero está facultada para llevar su contabilidad en dólares, lo que le permite valorizar parte importante de sus activos, pasivos y patrimonio en dicha moneda.

Consistente con lo anterior, los activos y pasivos que se registran y controlan en pesos y otras monedas distintas del dólar, generan una “diferencia de cambio” en su valorización a la fecha de balance, si es que el valor del dólar (tipo de cambio) experimenta variaciones respecto de ellas. Esta diferencia de cambio se lleva al resultado del período.

Por los hechos descritos, la Compañía busca mantener un adecuado calce entre sus activos y pasivos en distintas monedas o en un balance que le resulte satisfactorio a la luz de las realidades imperantes en los mercados cambiarios internacional y local, tratando de evitar que sus resultados se vean desfavorablemente afectados por esta razón.

7. Valor contable de los activos y pasivos

Las existencias están valorizadas al costo directo de adquisición y para el caso de los productos siderúrgicos, sus costos incluyen los gastos totales de producción, fijos y variables, más la correspondiente cuota de depreciación de los bienes utilizados en los procesos, además de los gastos indirectos de producción. El valor final de las existencias no excede su valor de realización.

Con respecto al activo fijo, adquirido por aporte de la matriz el 01.01.82, su valor incluye la Retasación Técnica efectuada al 31.12.79, autorizada por Circular N° 1.529 y la Retasación autorizada en la Circular N° 829 de la Superintendencia de Valores y Seguros en 1988, aplicado al valor neto de libros al 10 de enero de 1988, Revalorización realizada en 2009 por adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera. Las adquisiciones posteriores están valorizadas al costo.

Las Retasaciones Técnicas referidas en el párrafo anterior fueron efectuadas con el propósito de expresar a valor de mercado el valor residual de los bienes del activo fijo, definiéndose como tal la suma expresada en dólares estadounidenses que resultaría del intercambio de los activos fijos entre un libre comprador y un libre vendedor, siempre que ellos sean utilizados en su ubicación presente y con el propósito para el que fueron diseñados y construidos. El valor residual en el mercado no intenta representar una suma realizable en la liquidación al detalle de la propiedad en el mercado abierto, pero sí el costo real como entidades integradas, ya sea para construirlas o para adquirirlas como unidades económicas en marcha, según su actual estado de conservación o de utilización.

Respecto a los pasivos exigibles, todos ellos se presentan a su valor económico, o sea, al valor del capital más los intereses devengado hasta la fecha de cierre del respectivo período.

8. Principales indicadores financieros

		2021	2020
1.- Liquidez			
Liquidez corriente	(veces)	0,50	0,37
Razón ácida	(veces)	0,15	0,11
2.- Endeudamiento			
Razón de endeudamiento	(veces)	2,46	2,20
Cobertura gastos financieros	(veces)	1,8	(2,7)
3.- Actividad			
Total de activos	MUS\$	818.333	722.647
Rotación de inventarios	(veces)	1,13	0,81
Permanencia de inventarios	(días)	27	37
4.- Resultados			
Valor de las ventas totales	MUS\$	772.918	488.169
Valor de las ventas de productos de acero Mercado Interno	MUS\$	470.712	306.239
Valor de las ventas de productos de acero Mercado Externo	MUS\$	254.646	128.993
Volumen ventas de acero	T.M.	812.851	755.209
Costos de explotación	MUS\$	707.372	518.381
Resultado operacional	MUS\$	35.225	(54.892)
Gastos financieros	MUS\$	18.949	20.687
Resultado no operacional	MUS\$	(19.571)	(21.825)
R.A.I.I.D.A.I.E [EBITDA]	MUS\$	56.638	(32.106)
Utilidad (Pérdida) después de impuestos	MUS\$	11.309	(57.052)
5.- Rentabilidad			
Rentabilidad del patrimonio	%	4,89	(24,29)
Rentabilidad del activo	%	4,49	(7,30)
Rendimientos activos operacionales	%	1,52	(7,69)
Utilidad por acción	US\$	1,37	(6,91)

COMENTARIOS A LOS INDICADORES FINANCIEROS

1. - Liquidez

La liquidez corriente al 31 de diciembre de 2021 aumentó en comparación a igual período de 2020, debido principalmente al aumento de entre otras, las cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar, cuentas por cobrar a entidades relacionadas, existencias, activos por impuestos corrientes, contrarrestado en menor medida, por el aumento tanto de las cuentas por pagar comerciales y cuentas por pagar a relacionadas. Esto explica también que el índice de razón ácida sea mayor en comparación al período anterior llegando a 0,15 veces, comparado con 0,11 veces del 2020.

2. - Endeudamiento

La razón de endeudamiento al 31 de diciembre de 2021 es superior a la del 31 de diciembre de 2020, al pasar de 2,20 a 2,46 veces, se explica principalmente por el aumento de un 18,56% en las cuentas por pagar comerciales, cuentas por pagar a empresas relacionadas y un leve aumento en el pasivo no corriente, contrarrestando este efecto en el patrimonio, la utilidad del ejercicio.

La cobertura de gastos financieros del período 2021 mejoró un 168% comparada con la del período 2020, debido al resultado positivo antes de impuestos y un menor gasto financiero de un 8,4% respecto al año anterior.

3. - Actividad

Las principales variaciones de los activos totales en comparación al 31 de diciembre de 2020 corresponden en general al aumento de los activos corrientes, contrarrestados principalmente por la depreciación del ejercicio y la disminución de obras en curso por su traslado al activo fijo.

4. - Resultados

Los ingresos por venta de productos de acero al mercado interno del 2021 fueron superiores en un 53,7% respecto a igual período de 2020. Explican este resultado el mayor despacho de 6.570 toneladas respecto al año anterior y un mayor precio promedio de ventas de un 51,8% pasando de US\$/t 572,62 en 2020 a US\$/t 869,48 en 2021.

Las ventas de productos de acero al mercado externo fueron superiores en un 97,4% respecto a igual período de 2020. Explican este resultado el mayor despacho de 51.072 toneladas respecto al año anterior y un mayor precio promedio de ventas de un 60,2%, pasando de US\$/t 585,25 a US\$/t 937,99 en el año 2021.

El costo de explotación del 2021 fue superior en 36,46% comparado con el del año 2020, y menor en cifra relativa con relación al ingreso de explotación, al representar un 91,52% en enero a diciembre de 2021 comparado con un 106,19 % en igual período del 2020.

El resultado operacional, como consecuencia y en atención a lo anterior, fue mayor en MUS\$ 90.117 comparado con el resultado operacional del período enero a diciembre de 2020.

Los gastos financieros fueron inferiores en comparación al 2020 en MUS\$ 1.738, principalmente por el menor costo en los servicios financieros que representan en este ítem los intereses por compras al crédito otorgados por proveedores extranjeros e intereses de la cuenta corriente de operación mantenida con la Matriz, compensado en parte por el aumento de intereses asociados a operaciones de factoring.

El resultado antes de impuestos, intereses, depreciación, amortización e ítems extraordinarios (EBITDA) superó en MUS\$ 88.744 respecto al período 2020.

5. - Rentabilidad

Los índices de rentabilidad tuvieron positivo comportamiento respecto al 2020, y se explican por la utilidad neta del ejercicio comparada con la pérdida del año anterior. La utilidad del período se debe principalmente al menor costo de ventas relativo respecto a los ingresos de la operación y un resultado no operacional negativo antes de intereses e impuestos menor a igual período comparado, causas que llevaron a mejorar la rentabilidad de los activos y activos operacionales de la Compañía.

